

Informe

DE GESTIÓN SOSTENIBLE

2018

GdO-GASES DE OCCIDENTE



GdO

Gases de Occidente

Contenido

1		MENSAJE DEL GERENTE GENERAL	07
2		SOBRE GDO Y ACERCA DE ESTE INFORME	11
		2.1 MODELO DE NEGOCIO	12
		2.2 PRINCIPIOS Y VALORES	13
		2.3 MERCADOS ATENDIDOS	14
		2.4 PROPIEDAD, FORMA JURÍDICA E INVERSIÓN	16
		2.5 CADENA DE SUMINISTRO	18
		2.6 GESTIÓN CON ENFOQUE SOSTENIBLE	19
		2.7 ASUNTOS MATERIALES	21
3		NUESTROS PILARES FUNDAMENTALES	23
		3.1 GESTIÓN DEL RIESGO	24
		3.2 DERECHOS HUMANOS	26
		3.3 GOBIERNO CORPORATIVO	26
		3.4 RELACIONES CON LOS GRUPOS DE INTERÉS	33



COMPROMISOS DE NUESTRA GESTIÓN SOSTENIBLE 37

4.1 COMPROMISO 1: CRECER EN FORMA RENTABLE Y SOSTENIBLE ACORDE A EXPECTATIVAS DE NUESTROS ACCIONISTAS 38

4.1.1 DESEMPEÑO ECONÓMICO 38

4.1.2 DESARROLLO DE NUEVOS NEGOCIOS 40

4.1.3 GESTIÓN LEGAL Y REGULATORIA 41

4.1.4 RETOS 2019 42

4.2 COMPROMISO 2: FORTALECER LA PROPUESTA DE VALOR PARA NUESTROS CLIENTES 42

4.2.1 DESARROLLO DE SOLUCIONES COMPETITIVAS 42

4.2.2 CALIDAD DE LOS SERVICIOS AL CLIENTE 44

4.2.3 RETOS 2019 45

4.3 COMPROMISO 3: OPTIMIZAR LA PRODUCTIVIDAD Y ORIENTAR LA ORGANIZACIÓN HACIA NIVELES DE EXCELENCIA OPERACIONAL 45

4.3.1 INTEGRIDAD Y CONTINUIDAD DEL SERVICIO 45

4.3.2 RETOS 2019 48

4.4 COMPROMISO 4: GARANTIZAR UNA OPERACIÓN SEGURA 48

4.4.1 SEGURIDAD EN TODOS LOS PROCESOS 49

4.4.2 RETOS 2019 53

4.5 COMPROMISO 5: ASEGURAR UNA OPERACIÓN AMBIENTALMENTE RESPONSABLE 53

4.5.1 GESTIÓN DE RECURSOS Y RESIDUOS 54

4.5.2 CUIDADO DEL AGUA Y LA BIODIVERSIDAD 57

4.5.3 CAMBIO CLIMÁTICO 57

4.5.4 RETOS 2019 58

4.6	COMPROMISO 6: FORTALECER LA GESTIÓN CON PROVEEDORES Y CONTRATISTAS	58
4.6.1	GESTIÓN SOSTENIBLE DE PROVEEDORES	59
4.6.2	CAPACITACIÓN DE PROVEEDORES Y CONTRATISTAS	60
4.6.3	RETOS 2019	62
4.7	COMPROMISO 7: FORTALECER RELACIONES CON COMUNIDADES	62
4.7.1	PROMOCIÓN DESARROLLO LOCAL	62
4.7.2	CONTRIBUCIÓN A LA CALIDAD DE LA EDUCACIÓN	66
4.7.3	RETOS 2019	68
4.8	COMPROMISO 8: FORTALECER EL DESARROLLO INTEGRAL DE NUESTROS COLABORADORES Y LA CULTURA CORPORATIVA	68
4.8.1	FORTALECIMIENTO DEL CLIMA ORGANIZACIONAL	69
4.8.2	DESARROLLO INTEGRAL	72
4.8.3	GESTIÓN DEL CONOCIMIENTO	74
4.8.4	CULTURA ÉTICA	76
4.8.5	RETOS 2019	77



RECONOCIMIENTOS	78
------------------------	-----------



5	MEMORANDO DE VERIFICACIÓN INDEPENDIENTE	79
----------	--	-----------



6	ÍNDICE DE CONTENIDOS GRI Y COMUNICADO DE PROGRESO DEL PACTO GLOBAL	85
----------	---	-----------



7	ANEXOS: ESTADOS FINANCIEROS Y NOTAS ACLARATORIAS	99
----------	---	-----------



1



Mensaje

del Gerente General



En GdO, Gases de Occidente, asumimos el compromiso con la sostenibilidad como la mejor manera de sustentar nuestra promesa de valor de conectar a usuarios y comunidades con una vida mejor. Al construir relaciones de confianza con nuestros grupos de interés, a partir de la ética y la transparencia en las actuaciones de todos y cada uno de los que hacemos parte de esta organización, generamos impactos positivos en nuestro entorno y propiciamos un actuar responsable con el planeta y las futuras generaciones.

Presentar nuestro Informe de Gestión Sostenible 2018 es la mejor forma para que conozcan lo que hacemos en materia social, ambiental y económica, bajo estándares de excelencia operacional y con una preocupación genuina por llevar a más de un millón cien mil usuarios un servicio de alta calidad.

Este reporte, presentado bajo los estándares del Global Reporting Initiative (GRI), en su versión esencial, contiene la información de nuestra gestión del 1 de enero al 31 de diciembre del 2018. Adicionalmente, reafirma nuestro compromiso con el Pacto Global de las Naciones Unidas, al cual nos encontramos adheridos desde el año 2008.

La gestión evidenciada en estas páginas no solo muestra resultados, sino que enaltece la labor, la pasión y el compromiso de nuestros colaboradores, muestra la relación de confianza con las comunidades donde operamos y el compromiso con nuestros grupos de interés. Gracias a estas relaciones de confianza hoy se evidencian importantes logros como el aumento del número de hogares conectados al servicio de gas natural en el país, así como avances en infraestructura, que dan confiabilidad en el suministro de este servicio.

El gas natural vehicular jugó un papel muy importante durante el 2018. Nuevos segmentos como el transporte de carga pesada y sistemas de transporte masivo cobraron especial relevancia. Durante el 2018, se vincularon nuevos buses dedicados a gas natural al sistema de transporte en Palmira (Valle del Cauca), totalizando así 50 buses mediante los cuales diariamente se movilizan cerca de nueve mil pasajeros, lo que contribuye a una reducción considerable de emisión de material particulado e impacto auditivo a la ciudad. En Bogotá, más del 50% de la flota de Transmilenio (741 buses) será renovada por vehículos dedicados a gas natural.

De igual forma, destacamos que, en el segundo semestre del 2019, el sistema de transporte masivo de Cali (MIO) contará con los primeros 21 buses con motores dedicados a gas natural, lo cual contribuirá no solo a tener una mejor calidad del aire, sino a la construcción de una visión de ciudad sostenible.

Desde GdO, al incentivar el uso de tecnologías limpias, como el gas natural vehicular, estamos contribuyendo a la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero, en especial del material particulado, el cual afecta la salud pública. Este es nuestro compromiso con las próximas generaciones: contribuir para mejorar la calidad del aire, seguros de que el gas natural aporta competitividad y desarrollo a la región.

Mauricio Ramírez Terrassa
Gerente General



2



Sobre GdO

y acerca de este informe

GdO, es una empresa de servicio público domiciliario que tiene como actividad principal la distribución y comercialización de gas natural y servicios asociados en los departamentos del Valle del Cauca y del norte del Cauca, que cuenta con más de 21 años de presencia en el mercado.

2.1



Modelo de negocio

Nuestro modelo de negocio tiene como fin primordial conectar a usuarios y comunidades con una vida mejor. A través de él creamos y entregamos valor mediante la operación de unidades de negocio, las cuales buscan el bienestar de nuestros grupos de interés y posicionarnos en las zonas donde operamos. Estas se sustentan en un sistema de gestión integral conformado por estrategias, políticas, procesos, cultura organizacional y sistemas de gobierno, que tienen el propósito de garantizar una operación integral con un enfoque sostenible y así crear valor en nuestro entorno.

Nuestra propuesta de valor



Ofrecemos un energético económico y amigable con el medio ambiente, así como la posibilidad de financiar tus sueños, mediante la distribución y comercialización residencial de gas y Financiación No Bancaria a través de la marca Brilla.



Ofrecemos y diseñamos esquemas de eficiencia energética para pequeños y grandes consumidores a partir de la distribución y/o comercialización de gas natural.



Generamos movilidad con tecnología limpia en vehículos livianos convertidos a gas y en vehículos de transporte de carga y pasajeros, con motores dedicados.



Operación, control y mantenimiento en activos de terceros para servicios públicos.

GRANDES PROPÓSITOS GDO

MISIÓN

Mejorar la calidad de vida de nuestros usuarios a través de la distribución y comercialización de gas natural, servicios complementarios y soluciones competitivas, generando un valor compartido con nuestros grupos de interés, en busca del desarrollo sostenible.

VISIÓN A 2024

Consolidar nuestro modelo de negocio focalizado en soluciones energéticas y servicios públicos, con alcance nacional e internacional, y afianzarnos como empresa sostenible.

2.2



Principios y valores:

Nuestra estructura de Gobierno Corporativo se encuentra alineada con el cumplimiento de los objetivos estratégicos, los cuales están acordes con un enfoque de sostenibilidad, que se sustenta en los comportamientos éticos de todas las personas y todos nuestros grupos de interés, a partir de los siguientes principios y valores:

 Decencia	 Pasión	 Innovación
✓ Respeto	✓ Responsabilidad	✓ Excelencia
✓ Integridad	✓ Compromiso	✓ Emprendimiento
✓ Solidaridad		



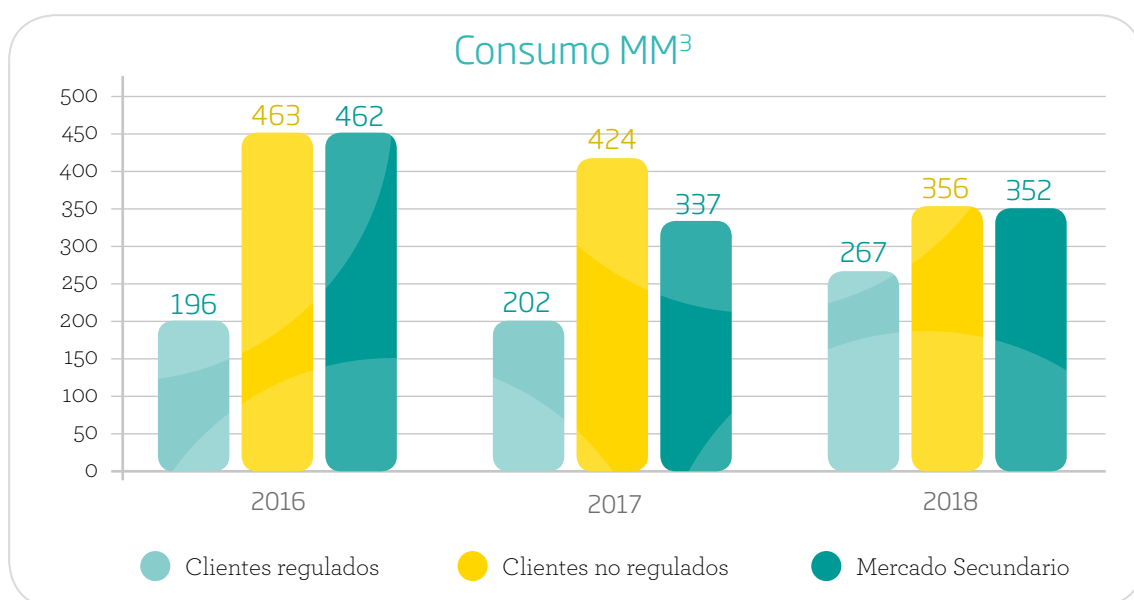


Mercados atendidos

Llegamos a 47 municipios, de los cuales treinta y nueve (39) están ubicados en el departamento del Valle del Cauca y ocho (8) en el Cauca atendiendo así un total de 265 poblaciones en la región. Nuestros clientes del segmento regulado incluyen el mercado residencial, comercial, así como la pequeña y mediana industria. Los clientes no regulados abarcan las grandes industrias y el gas natural comprimido para vehículos (GNCV). En 2018 vendimos 267 millones de metros cúbicos en el mercado regulado y 356 millones de metros cúbicos en el mercado no regulado. Así mismo, vendimos 352 millones de metros cúbicos en el mercado secundario para un volumen total vendido de 976 M m³.

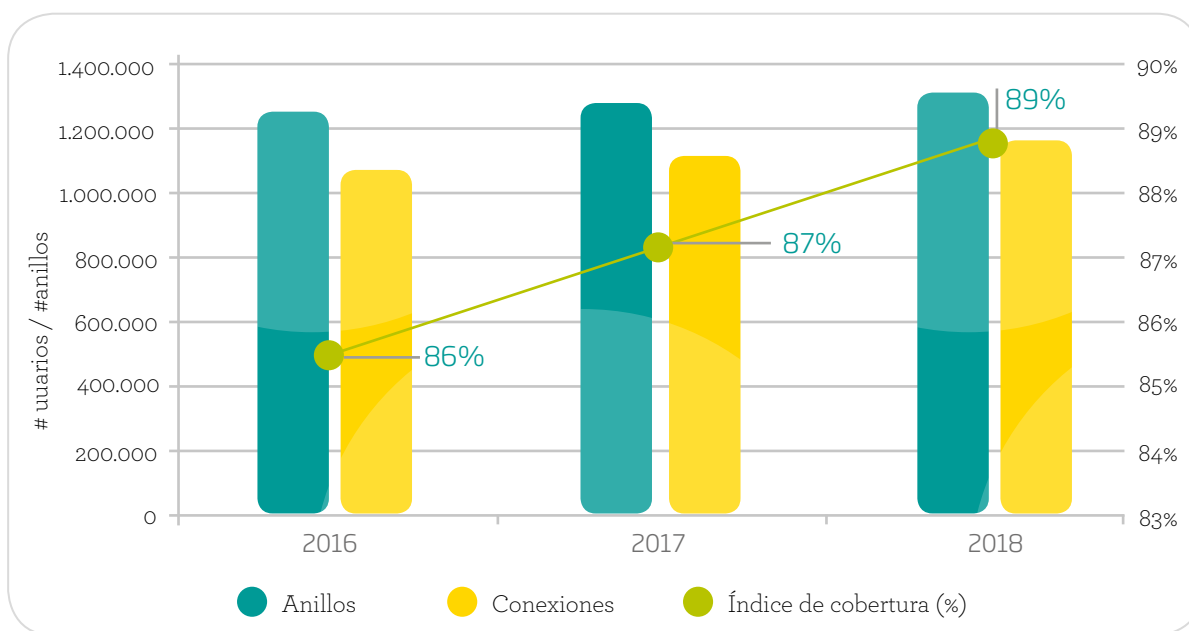
Vendimos
352 millones
de metros cúbicos
en el mercado
secundario para
un volumen total
vendido de
976 M m³.

► CONSUMO POR TIPO DE CLIENTES



En el 2018 nuestra cobertura efectiva fue de 89%, lo que representó un crecimiento del 2% con respecto al año anterior. Este crecimiento puede verse reflejado en el comportamiento del total de predios anillados por GdO en relación con la cantidad de usuarios que cuentan con

conexión a gas natural. Al cierre del 2018, contamos con cerca de 1.140 mil clientes, compuestos por 1.122 mil usuarios residenciales, más de 16.000 clientes comerciales y cerca de 400 clientes entre industrias y estaciones de servicio.





Propiedad, forma jurídica e inversión

Nuestro principal accionista es Promigas S.A., una de las más importantes organizaciones del sector del gas natural en Colombia, pionera en el uso y masificación del gas natural en el territorio nacional, con más de tres millones de usuarios a través de sus empresas vinculadas.

► ACCIONISTAS DE GdO:

94,43%

Promigas S.A. E.S.P.

5,55%

Emcali S.A. E.S.P.

0,02%

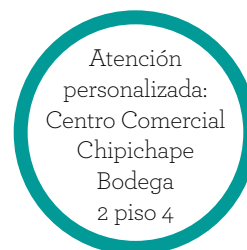
Otros

► INFORMACIÓN AL ACCIONISTA Y CANALES DE COMUNICACIÓN

Con el propósito de brindar información al inversionista y atender sus solicitudes de manera pronta y precisa, para así fortalecer las relaciones y las comunicaciones con dicho grupo de interés, GdO dispuso de los siguientes canales de comunicación:



Página Web:
www.gdo.com.co



Atención
personalizada:
Centro Comercial
Chipichape
Bodega
2 piso 4



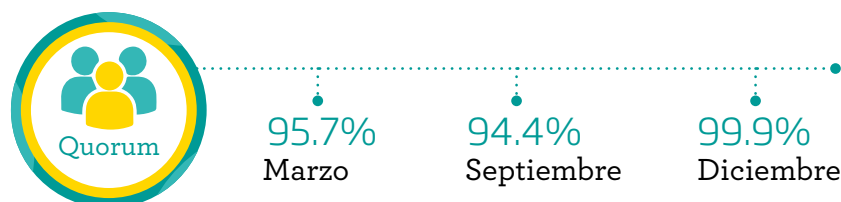
Línea telefónica:
4187300
Ext. 2001



Correo electrónico:
mariasg@gdo.com.co

► TEMAS RELEVANTES ASAMBLEA GENERAL DE ACCIONISTAS

En el 2018 se realizaron dos Asambleas Ordinarias, en los meses de marzo y septiembre; y una Asamblea Extraordinaria en el mes de diciembre. Las convocatorias fueron enviadas al domicilio principal de cada accionista y publicadas en nuestra página web.



► DECISIONES RELEVANTES



► INVERSIONES Y PARTICIPACIÓN DE GdO:

GdO cuenta con inversiones y participación en las siguientes empresas:

- 51 % • Compañía Energética de Occidente S.A. E.S.P. (CEO).
- 60 % • Orión Contact Center S.A.S (Versa).
- 16 % • Energía Eficiente S.A. E.S.P. (E2).
- 4,8 % • Concentra Inteligencia en Energía S.A.S.

Adicionalmente, pertenecemos a varias asociaciones empresariales y entidades nacionales, entre las cuales se destacan:

 Afiliaciones	 Participación
Naturgas	Miembro Consejo Directivo
Cámara de Comercio de Cali	Afiliado
Propacífico (antes FDI)	Consejo fundacional
ANDI - Seccional Valle	Afiliado
Camacol	Afiliado
Fenalco Valle	Afiliado

Somos una empresa que aporta soluciones energéticas competitivas en distribución y comercialización de gas natural y servicios complementarios, con el propósito de contribuir al mejoramiento de la calidad de vida de nuestros usuarios y al crecimiento de la región.



Cadena de suministro

En nuestra cadena, el proceso de contratación de proveedores de suministro y transporte tiene como finalidad mantener el abastecimiento requerido para cubrir la demanda de gas de las zonas de influencia de nuestros clientes a precios competitivos.

► SUMINISTRO DE GAS

Para los mercados regulado y no regulado, el gas debe ser contratado con los productores y/o comercializadores. Las fuentes de producción del gas que contratamos provienen principalmente de Cusiana, Cupiagua y Guajira.

► TRANSPORTE DE GAS

El servicio de transporte es contratado de acuerdo con las disponibilidades de capacidad de cada uno de los transportadores. De esta forma, se gestionan contratos de acuerdo con las necesidades de cada mercado atendido y con tarifas autorizadas. Actualmente, los transportadores vinculados con GdO son: Transportadora de



Gas Internacional (TGI), Transoccidente (TSO) y la Promotora de Gases del Sur (PROGASUR). A través de ellos se cuenta con una cobertura del 100% de la demanda atendida en la zona de influencia.

2.6 Gestión con enfoque sostenible

El relacionamiento claro y constante con nuestros grupos de interés, es un punto determinante para nuestra aspiración de tener una gestión sostenible que propicie valor a todos los grupos de interés, pues son ellos quienes nos motivan a lograr

nuestros objetivos e incidir en la transformación de las comunidades a las cuales prestamos servicios.

Somos una empresa que aporta soluciones energéticas competitivas en distribución y comercialización de gas natural y servicios complementarios, con el propósito de contribuir al mejoramiento de la calidad de vida de nuestros usuarios y al crecimiento de la región.

Desde GdO concebimos la sostenibilidad con un enfoque transversal, buscando generar valor económico, social y ambiental duradero entre las partes interesadas. Todas nuestras actuaciones están centradas en el ser humano como eje fundamental y sustentadas en la ética y la transparencia dando un tratamiento responsable y efectivo a las oportunidades y los riesgos derivados de nuestra gestión.

Contamos con un Comité de Sostenibilidad, a nivel gerencial, con cargos ejecutivos con responsabilidades en asun-

tos económicos, ambientales y sociales, donde se hace seguimiento a los planes de sostenibilidad, así como, el relacionamiento con los grupos de interés. Este grupo es integrado por: Gerente General, Gerente Comercial, Gerente Técnico, Secretaria General, Director de Planeación, Gerente Financiero y Administrativo, Director de Gestión Humana, Director de Operación y Mantenimiento, Director de Mercadeo, Jefe de Seguridad, Salud Ocupacional y Medioambiente, Jefe de Gestión de Proveedores, Jefe de Fundación, Jefe de Comunicaciones y Jefe de Sostenibilidad.

Todas nuestras actuaciones están centradas en el ser humano como eje fundamental y sustentadas en la ética y la transparencia dando un tratamiento responsable y efectivo a las oportunidades y los riesgos derivados de nuestra gestión.

Nuestro modelo de gestión sostenible contempla las buenas prácticas y los diferentes estándares mundiales en sostenibilidad empresarial y tiene en cuenta las expectativas de nuestros grupos de interés. Dicho modelo está conformado por cuatro ejes fundamentales: los derechos humanos, el gobierno corporativo, el relacionamiento con grupos de interés y la gestión del riesgo. Estos ejes guían las acciones en cuanto a su enfoque e implementación, al estar articulados con la estrategia, los asuntos relevantes sobre los cuales se despliega nuestra gestión, la medición y comunicación a nivel corporativo.

Nuestro recorrido en la construcción de una gestión sostenible se ha gestado y consolidado a través del tiempo. Año a año hemos logrado certificaciones, acreditaciones y adhesiones a iniciativas internacionales de sostenibilidad, materializando así procesos que nos han permitido ser reconocidos por distintas entidades.

De igual forma, mediante nuestra gestión, buscamos contribuir a la Agenda de Desarrollo Sostenible de las Naciones Unidas, apuntando de forma decidida a 4 de los 17 objetivos establecidos allí:



2.7



Asuntos Materiales

La materialidad de GdO está alineada con los objetivos estratégicos de la empresa, el mapa estratégico de Promigas y los estándares internacionales de sostenibilidad, como el Global Reporting Initiative (GRI) y el Índice Dow Jones de Sostenibilidad (DJSI).

Su propósito es guiar la gestión de sostenibilidad de GdO e integrar todas las áreas con el fin de lograr el cumplimiento de los objetivos estratégicos en armonía con las expectativas de nuestros grupos de interés.

PERSPECTIVA

OBJETIVOS/INICIATIVAS - ASUNTOS MATERIALES

Financiera

CRECER EN FORMA RENTABLE Y SOSTENIBLE ACORDE A LAS EXPECTATIVAS DE NUESTROS ACCIONISTAS

- Desempeño económico
- Desarrollo de nuevos negocios
- Gestión legal y regulatoria

Clientes

FORTALECER LA PROPUESTA DE VALOR PARA NUESTROS CLIENTES

- Desarrollo soluciones competitivas
- Calidad de los servicios al cliente

Procesos

OPTIMIZAR LA PRODUCTIVIDAD Y ORIENTAR LA ORGANIZACIÓN HACIA NIVELES DE EXCELENCIA OPERACIONAL

- Integridad y continuidad del servicio
- Eficiencia y eficacia de los procesos

GARANTIZAR UNA OPERACIÓN SEGURA

- Seguridad en todos los procesos

ASEGURAR UNA OPERACIÓN AMBIENTALMENTE RESPONSABLE

- Gestión de recursos y residuos
- Cambio climático
- Cuidado de la biodiversidad

FORTALECER LA GESTIÓN CON PROVEEDORES Y CONTRATISTAS

- Gestión sostenible de proveedores

FORTALECER RELACIONES CON COMUNIDADES

- Promoción desarrollo local
- Contribución a la calidad de la educación

Desarrollo y Aprendizaje

FORTALECER EL DESARROLLO INTEGRAL DE NUESTROS COLABORADORES Y LA CULTURA CORPORATIVA

- Desarrollo Integral
- Gestión del Conocimiento
- Fortalecimiento Clima Organizacional
- Cultura Ética
- Salud en el Trabajo



3



Nuestros

pilares fundamentales

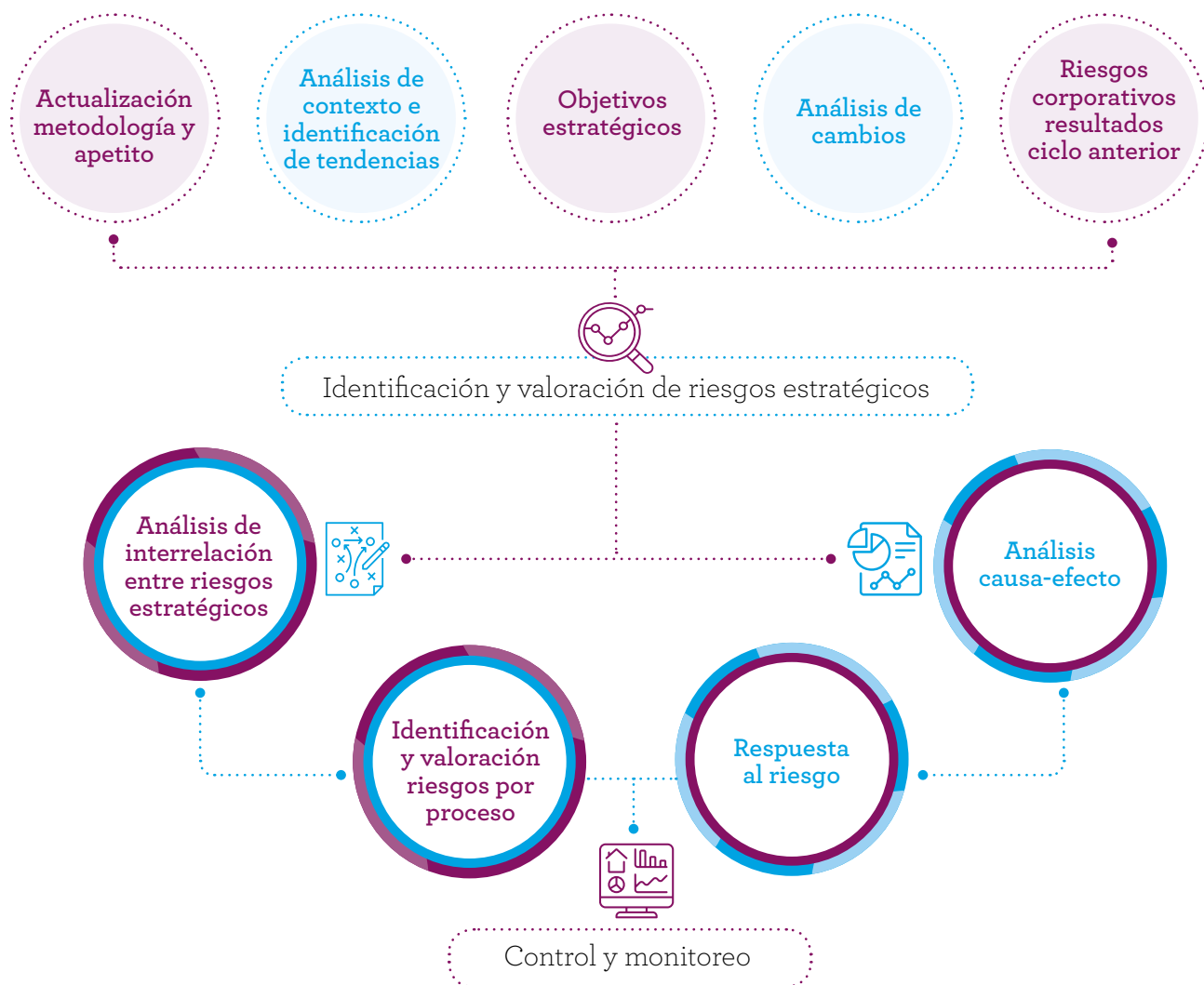
3.1

Gestión del riesgo

En GdO gestionamos los riesgos desde tres ámbitos: la estrategia de la empresa, los procesos y la gestión operativa del día a día.

Estos ámbitos conforman nuestro sistema integral de gestión de riesgos, mediante el cual aplicamos el principio de precau-

ción. Todo esto, con una mirada integral, con el fin de responder a las necesidades y expectativas de nuestros grupos de interés. El sistema permite establecer controles y medidas para neutralizar o minimizar el impacto de estos en el negocio y prevenir ocurrencias.



► RIESGOS ESTRATÉGICOS GdO

Los riesgos estratégicos identificados son la pérdida de competitividad a causa del comportamiento del precio del petróleo, la variación en componentes tarifarios de suministro y transporte de gas, el deterioro de la cartera, los cambios en las tarifas de las compañías, la pérdida de participación de mercado, el no cumplimiento de las políticas corporativas, los sobrecostos por traslado en redes, los aumentos en frecuencia y severidad de accidentes de trabajo, la interrupción del servicio por causas naturales y/o actos de terceros.

Para la mitigación de los riesgos estratégicos se han establecido planes de acción con diferentes actividades a partir de su evaluación y valoración de impacto y ocurrencia.

Adicionalmente, la fuga del conocimiento y talento a otras empresas y por último, eventos asociados con la seguridad de nuestro personal técnico para atender emergencias o desarrollar las tareas propias para la adecuada y normal prestación del servicio.

Para la mitigación de los riesgos estratégicos se han establecido planes de acción con diferentes actividades a partir de su evaluación y valoración de impacto y ocurrencia.

Vale la pena resaltar que, desde la óptica de operación y normal prestación del servicio, se diseñaron una serie de activi-



dades de revisión y actualización de los Planes de Contingencia en coordinación con organismos de atención de emergencias locales y regionales a través de actividades de mitigación de diferentes áreas de la empresa; la evaluación de los esquemas de confiabilidad; la realización de actividades enfocadas en evitar la afectación por manifestaciones sociales; el desarrollo de simulacros de interrupción del servicio y fortalecimiento de los planes de continuidad del negocio.

3.2 Derechos Humanos

Respetamos los derechos humanos, los promovemos y procuramos remediar eventuales consecuencias negativas, si éstas llegasen a ocurrir. Valoramos la diversidad y reconocemos que los derechos son innegociables e inherentes a todas las personas, quienes deben recibir trato igualitario.

Es por esta razón que, en 2018, se incluyó en los contratos negociados y firmados por la empresa, una cláusula sobre cumplimiento de las disposiciones en materia de derechos humanos. Mediante ésta, tanto aliados como contratistas, se comprometen a mantenerse dentro del marco legal colombiano, los tratados de derechos humanos ratificados por Colombia, el cumplimiento de las disposiciones y recomendaciones en materia de dere-



chos humanos desarrollados por GdO, así como el mantenimiento de operaciones que garanticen el respeto de éstos en sus empresas.

3.3 Gobierno Corporativo

Desarrollamos nuestras actividades en el marco de las mejores prácticas de gobierno corporativo, promoviendo una conducta ética y transparente.

► ÓRGANOS DE GOBIERNO



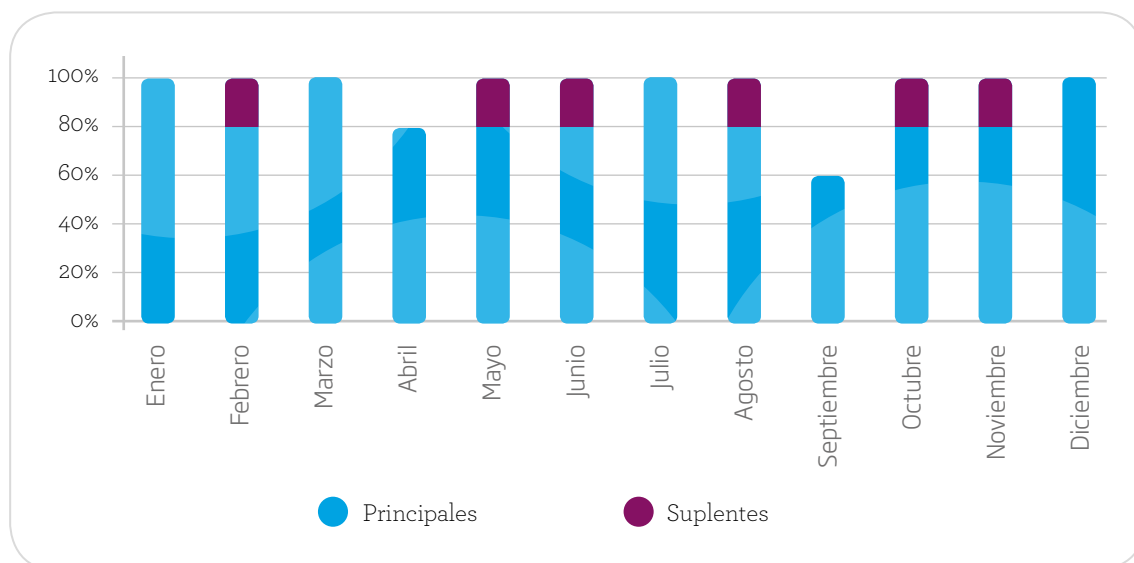
► JUNTA DIRECTIVA

La Junta Directiva de la Empresa se compone de cinco (5) miembros principales, cada uno con su respectivo suplente personal, elegido por la Asamblea General de Accionistas. Dentro de las funciones de la Junta Directiva está la conformación del Comité de Auditoría, Riesgos y Buen Gobierno, de Compensación y Desarrollo y otros comités de apoyo a la gestión de la Junta, en caso de que ésta así lo estime necesario. Así mismo, tiene como función el desarrollo de las normas que los reglamentan. En el 2018, la Junta Directiva estuvo conformada por ocho (8) hombres

y dos (2) mujeres de los cuales cuatro (4) eran independientes de acuerdo con lo establecido en la Ley sobre miembros independientes en las sociedades emisoras de valores.

De conformidad con los Estatutos Sociales, artículo 43, el quorum deliberatorio y decisorio se conforma con la presencia de tres (3) de los cinco (5) miembros. En el 2018, la Junta Directiva sesionó en 12 ocasiones.

El quorum fue el siguiente:



► GESTIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

Durante todo el año 2018, la Junta Directiva fue convocada de acuerdo con lo establecido en los Estatutos Sociales y la Ley; la convocatoria para las reuniones es enviada por la Secretaría General por medio electrónico, indicado el orden del día propuesto para la respectiva sesión.

El manejo de la información dirigida a la Junta Directiva es responsabilidad de la Secretaría General. Las actas producto de las reuniones se asientan mensualmente en el

libro de actas de la Junta Directiva, y son suscritas por el Presidente y el Secretario del órgano directivo. El libro de actas y los anexos son custodiados en la Secretaría General de la Compañía.

► COMITÉ DE AUDITORÍA, RIESGOS Y BUEN GOBIERNO

GdO cuenta con un Comité de Auditoría integrado de conformidad con lo establecido en el artículo 45 de la ley 964 de 2005, con por lo menos 3 miembros de la Junta Directiva, incluyendo todos los independientes. El Comité sesionó, durante el año 2018, seis (6) veces, cumpliendo las funciones atribuidas al mismo y las incluidas en el plan de auditoría 2018, entre las cuales se encuentran la consideración de los estados financieros de propósito general e intermedios, la revisión del Sistema de Control Interno y del avance del trabajo desarrollado por el Revisor Fiscal, el informe de resultados y avances Control SOX y el seguimiento y la implementación a los planes de acción. La Empresa cuenta con un Plan de Auditoría anual aprobado y monitoreado por el Comité de Auditoría.

GdO cuenta con un Comité de Auditoría integrado de conformidad con lo establecido en el artículo **45** de la ley **964 de 2005**, con por lo menos **3** miembros de la Junta Directiva, incluyendo todos los independientes.

► COMITÉ DE COMPENSACIÓN Y DESARROLLO

GdO cuenta con un Comité de Compensación y Desarrollo integrado por dos miembros de la Junta Directiva, que tiene como objetivo garantizar que la gestión del talento humano se enmarque en los lineamientos corporativos y en las mejores prácticas de su desarrollo integral, así como mantener un sistema de compensación equitativo y competitivo que permita atraer y retener a las personas que requiere la organización para cumplir su misión y sus objetivos estratégicos corporativos.

El Comité sesionó durante el año 2018 una (1) vez, cumpliendo las funciones atribuidas al mismo.

► POLÍTICA Y PROCESO DE REMUNERACIÓN PARA MIEMBROS DE JUNTA DIRECTIVA

La Asamblea General de Accionistas, en septiembre de 2018, definió los honorarios de los miembros principales y suplentes de la Junta directiva de la siguiente manera:

- Dos (2) SMMLV por asistencia a sesión de Junta Directiva.
- Uno punto cinco (1.5) SMMLV por asistencia al Comité de Auditoría, Riesgos y Gobierno Corporativo.
- Un (1) SMMLV por asistencia al Comité de Compensación y Desarrollo.

Los miembros de la Junta Directiva no tienen ninguna remuneración variable por su gestión. El valor de los honorarios pagados durante el año 2018 fue de

\$116.274.483. A este pago se aplicaron los impuestos de acuerdo con el régimen tributario que tiene cada miembro de Junta Directiva.

► EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO DE LA JUNTA DIRECTIVA

En GdO la evaluación del desempeño de nuestro máximo órgano de gobierno se realiza bajo los artículos 11 y 14 (procesos de evaluación y presentación) del reglamento de Junta Directiva y el artículo 40 de los estatutos sociales (Evaluación independiente).

► SISTEMA DE CONTROL INTERNO

Durante el año 2018, se creó la Jefatura de Riesgos y Cumplimiento para ayudar a la organización a coordinar y desarrollar las tareas esenciales de la gestión de riesgos mediante un enfoque sistemático mejorando las comunicaciones en la gestión de riesgos y control.



El Comité de Auditoría, Riesgos y Buen Gobierno y el Código de Ética, emitido por el Instituto de Auditores Internos (IIA), definen la gestión del proceso, fundamentado en su política interna.

El Plan Anual de Auditoría se desarrolla en el marco de las siguientes actividades:



Aprobación
Programa
de Auditoría



Desarrollo
Programa
de Auditoría



Presentación
de informes



Seguimiento
implementación
acciones

► REVISORÍA FISCAL

En 2018, la Asamblea General de Accionistas designó la firma de Revisoría Fiscal KPMG LTDA, para el periodo 2018-2019. La proporción que representan los honorarios pagados por GdO frente al total de los ingresos operacionales de KPMG LTDA, del 01 de enero al 31 de diciembre de 2018, es de 0,16%.

► REVELACIONES

OPERACIONES CON VINCULADAS

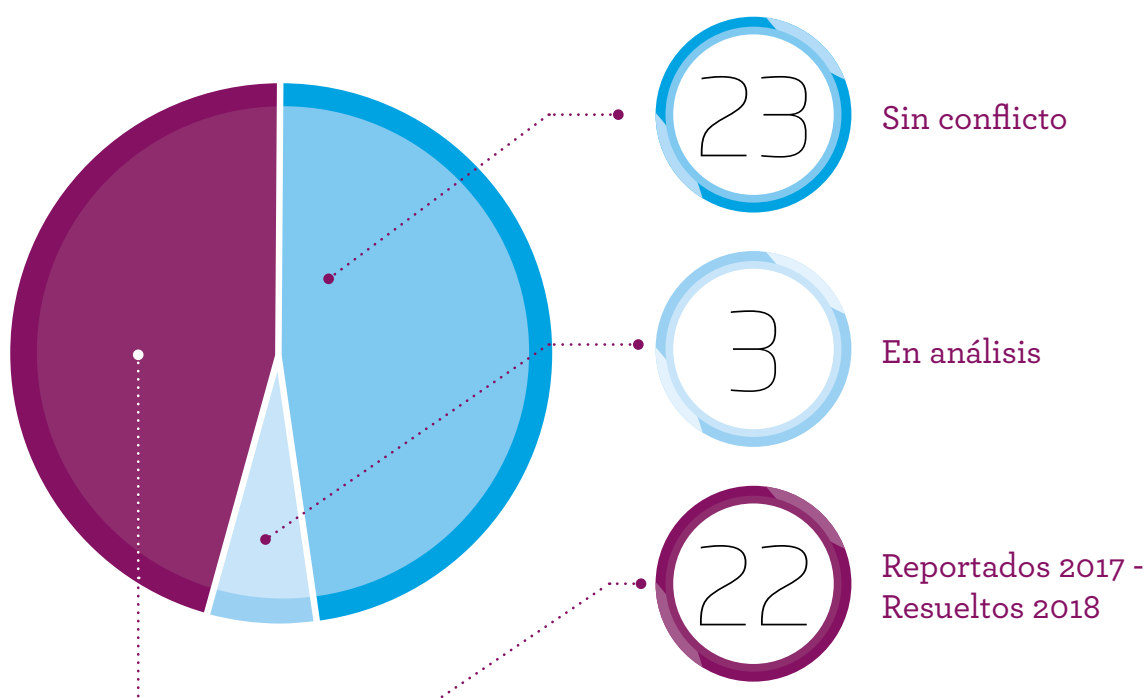
Durante el año 2018 se hizo seguimiento al cumplimiento de la Política para el Proceso de Transacciones con Partes Interesadas a los Administradores, en la cual se establece que se pueden celebrar operaciones con vinculadas recurrentes pro-

pias del giro ordinario, cuyas condiciones están perfectamente estandarizadas, sean de aplicación masiva, y realizadas a precios de mercado, y su cuantía individual no sea relevante para la sociedad.

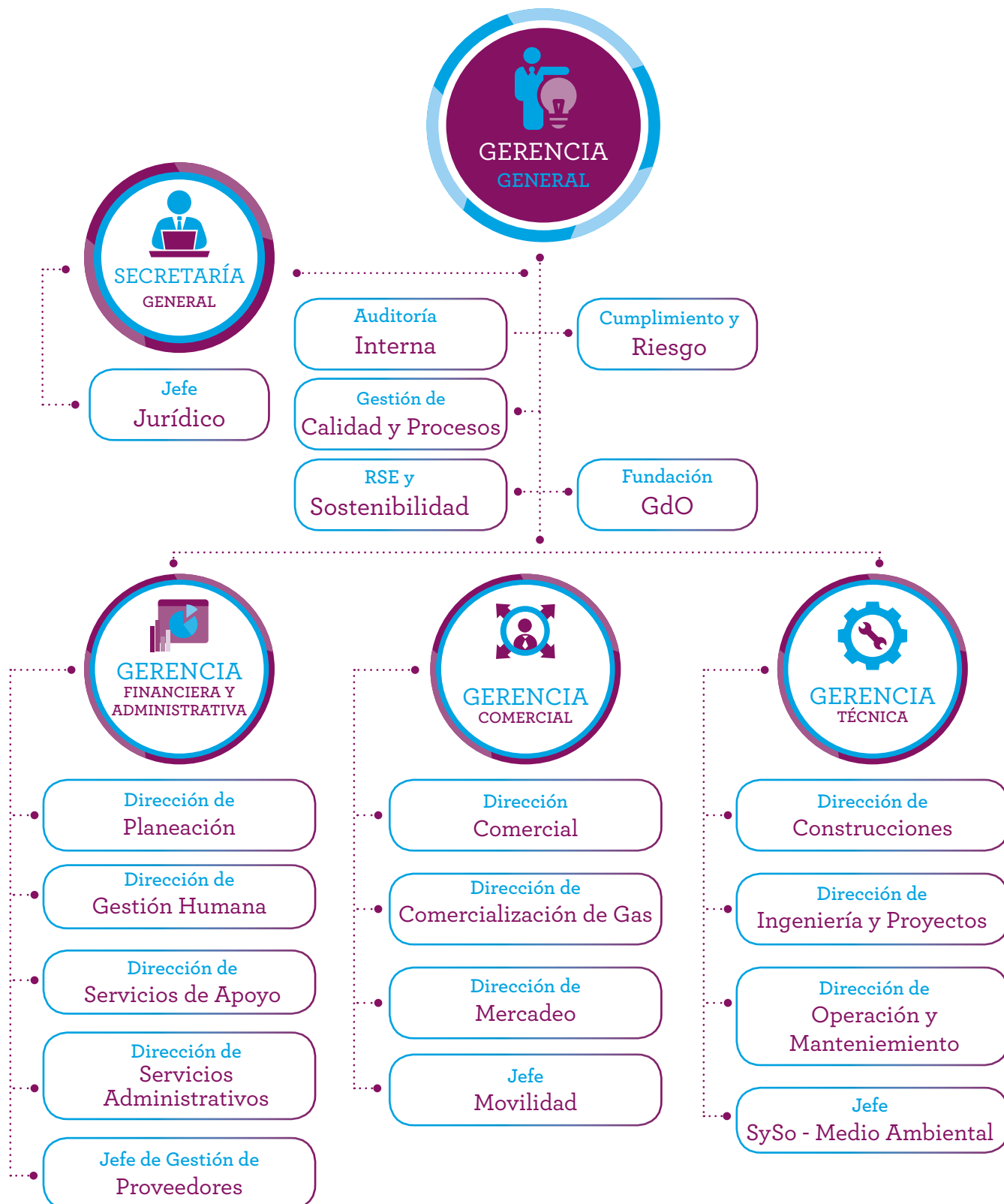
CONFLICTOS DE INTERÉS

El Código de Buen Gobierno en el Capítulo III, define los principios generales aplicados a los conflictos de interés que se presenten con los miembros de Junta Directiva y en general con los empleados de la Compañía.

Durante el transcurso del año, tanto la Alta Gerencia como los Directivos miembros de la Junta Directiva efectuaron las revelaciones de potenciales conflictos de interés y/o impedimentos para deliberar o decidir sobre algún asunto.



ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL DE LA COMPAÑÍA



Durante el año realizamos importantes avances en las prácticas de gobierno corporativo. Entre ellos, cabe resaltar la reforma a los estatutos sociales de la Empresa con el fin de incluir algunas recomendaciones del Código País sobre buenas prácticas de gobierno corporativo. Se actualizaron el Código de Conducta y la Política Antifraude y Anticorrupción, definiéndose los lineamientos y responsabilidades por parte de los colaboradores de la empresa y de la Alta Gerencia. Dentro de este avance es importante destacar que 490 colaboradores fueron capacitados en línea con la actualización del Código de Conducta.

Por último, se implementó y adoptó la Política de Donaciones y Patrocinios, la cual tiene por objeto orientar a los colaboradores de GdO y a sus empresas vinculadas sobre la aplicación de los lineamientos en esta.



Relaciones con los Grupos de Interés

El relacionamiento con nuestros grupos de interés es parte fundamental de nuestra gestión sostenible. Es por esta razón que, a lo largo del 2018, tuvimos espacios en donde nos reunimos con cada uno de sus representantes con el fin de informarles los avances en nuestra gestión sostenible, así como también, para conocer sus expectativas y necesidades. En agosto se realizó un evento de rendición de cuentas donde el Gerente General expuso los resultados de la gestión sostenible 2017 y resolvió inquietudes de los asistentes. Este espacio contó con la participación de aproximadamente 200 personas de los municipios del Valle del Cauca y norte del Cauca.

Por otro lado, se llevaron a cabo sesiones de diálogos con nuestros aliados de inversión social, clientes residenciales y corporativos, colaboradores, comunidad, proveedores y contratistas, para identificar sus expectativas y oportunidades de mejora. Los resultados de estos diálogos fueron tenidos en cuenta como insumo en la planeación estratégica. Por último, es importante mencionar que contamos con distintos canales presenciales, telefónicos y electrónicos, con el fin de que el contacto sea permanente y eficiente.

RELACIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS

Grupos de interés	Identificación de necesidades / expectativas (Espacios o mecanismos de relacionamiento)	Respuesta a necesidades o expectativas (Programas / acciones)
Accionistas 	• Reunión anual de gerentes de empresas relacionadas. • Revisión de necesidades en Juntas Directivas y Asambleas.	• Gestión Estratégica y Financiera orientada a la creación de valor económico. • Sistema de Gobierno Corporativo provisto de mecanismos para fomentar comportamientos éticos y gestionar riesgos.
Clientes 	• Estudios de mercado. • Oficinas y líneas de Atención al Cliente. • Sistema de evaluación de la satisfacción del cliente. • Gestión de PQR'S. • Reuniones con Vocales de Control.	• Planes de mejoramiento del servicio y atención al cliente. • Impresión de la factura en los puntos de atención. • Oportunidades de financiación a través de Programa Brilla. • Apoyo a la gestión de los Vocales de Control.
Colaboradores 	• Comités institucionales. • Grupos primarios. • Estrategias de comunicación interna. • Medición de competencias, desempeño y clima laboral. • Comité de Convivencia Laboral y COPASST.	• Programas de bienestar, desarrollo y gestión del conocimiento. • Beneficios a través del Fondo de Empleados. • Seguimiento al Pacto Colectivo.
Comunidad 	• Mesas de trabajo e intersectoriales. • Vinculación a proyectos regionales y de cooperación internacional. • Reuniones con aliados de proyectos sociales. • Mapeos socioeconómicos. • Acercamiento a las comunidades con pedagogía sobre el manejo seguro del gas natural. • Reuniones con autoridades ambientales. • Socializaciones en nuevos municipios y barrios.	• Proyectos y programas a través de la Fundación GdO orientadas al mejoramiento de la calidad, la pertinencia y la inclusión de la educación y al desarrollo local. • Apoyar y gestionar el relacionamiento con las comunidades. • Jornadas aclaratorias sobre dudas e inquietudes frente al servicio y la gestión.

RELACIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS

Proveedores y contratistas 	• Diálogo con proveedores y contratistas. • Comité HSE con contratistas. • Boletín y web-PROSER. • Comité Gestor con contratistas. • Reuniones técnicas. • Mesas de trabajo - Copac. • Visitas periódicas a firmas contratistas. • Visitas de campo a las obras ejecutadas por contratistas.	• Programa PROSER orientado al fortalecimiento de la gestión sostenible de proveedores y contratistas. • Proyectos encadenamientos productivos y cofinanciación para movilizar alianzas. • Piloto de competitividad inclusiva para proveedores de Brilla. • Proyecto Reto Productividad con una proyección de cambio en los indicadores de oportunidad en el servicio y calidad operativa.
Gobierno y entidades regulatorias 	• Reuniones con entes gubernamentales, regionales y gremiales.	• Alianzas Público-Privadas para facilitar el acceso a gas natural de población vulnerable. • Participación en la formulación, despliegue o aplicación de políticas públicas. • Publicación de información relevante e informes y reportes.
Medios de comunicación 	• Reuniones y comunicación continua con medios de comunicación. • Taller anual de periodistas en el marco de la Feria Internacional del Libro de Cali. • Apoyo desde GdO para participación en actividades académicas y gremiales.	• Generación de capacidades en periodistas en temas relacionados con el gas natural y sostenibilidad. • Atención a medios de manera oportuna. • Envío de comunicados de prensa.





Compromisos

de nuestra gestión sostenible

En GdO son prioridad las prácticas acordes con los estándares mundiales sobre gestión sostenible, sus grupos de interés y estrategia corporativa sobre la cual hemos determinado ocho compromisos, cuyo avance es expuesto a continuación.



Compromiso 1: Crecer en forma rentable y sostenible

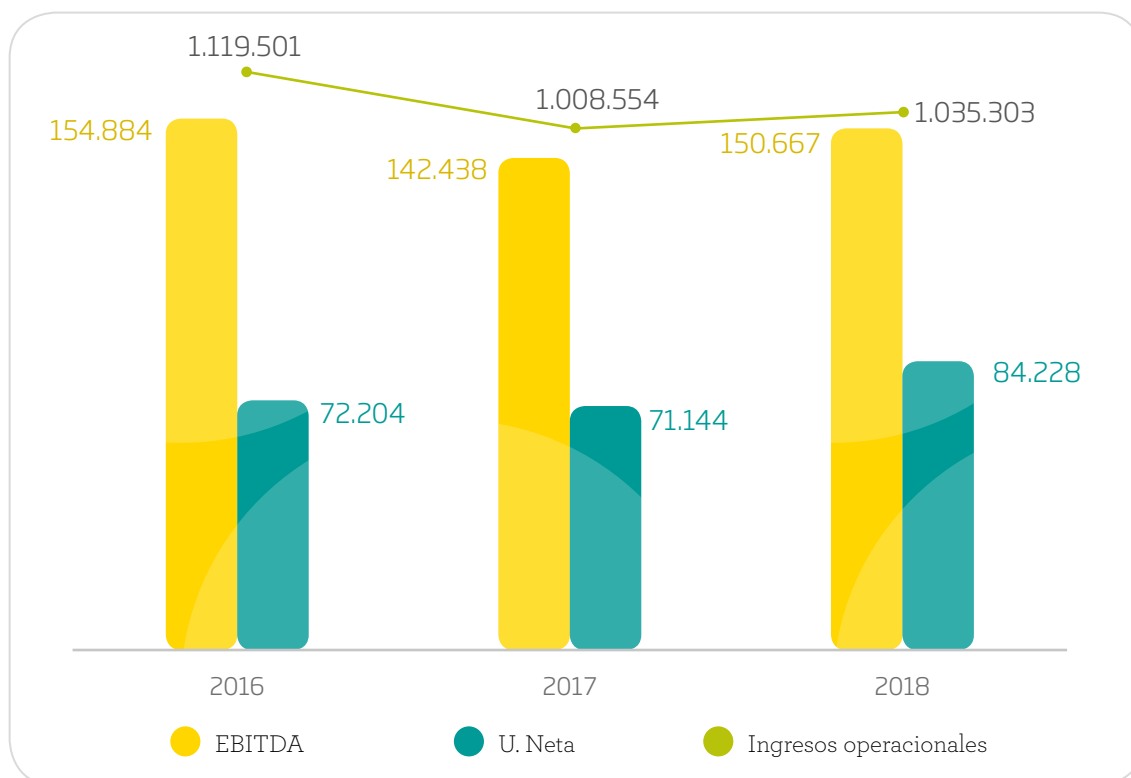
Nuestro enfoque de gestión se centra en la generación de valor para nuestros accionistas y el desarrollo de nuevos negocios que nos permitan consolidar un portafolio integral de servicios energéticos acorde a las necesidades de nuestros grupos de interés, dentro de un marco legal transparente y responsable. De esta manera, para GdO, crecer de forma rentable y sostenible permitirá ser cada día más competitivos y ser referente de innovación en nuevos negocios energéticos.

► 4.1.1 DESEMPEÑO ECONÓMICO

En el 2018, GdO tuvo ingresos operacionales por más de un billón de pesos, cerrando el año con un EBITDA de 150.667 millones de pesos, esto representa un crecimiento del 6% con respecto al año anterior. Por otro lado, la utilidad neta fue de 84.228 millones de pesos, un 19% más que en el 2017.



A) RESULTADOS FINANCIEROS



Cifras en MM

Durante el 2018, GdO ratificó su calificación AAA de Fitch Rating. En el mes de marzo, se realizó una emisión de bonos por 300.000 millones de pesos, a plazos de 7 y 25 años, lo que significó una reducción en las tasas actuales de deuda. Al cierre del año, la compañía tiene una deuda de 630 mil millones de pesos, cerrando con un indicador de deuda neta / EBITDAR de 3.6 veces.



B) VALOR ECONÓMICO DIRECTO GENERADO Y DISTRIBUIDO

 Millones \$	2017	2018	Diferencia	%
Ingresos Totales	1.040.702	1.071.382	30.680	3%

 Millones \$	2017	2018	Diferencia	%
Retenciones	13.497	20.467	6.970	52%

VALOR ECONÓMICO DIRECTO DISTRIBUIDO

 Millones \$	2017	2018	Diferencia	%
Costos operacionales	821.699	838.036	16.337	2%
Costos empleados	36.258	38.414	2.154	6%
Pagos a proveedores de capital	117.761	127.957	10.196	9%
Pagos al gobierno	48.857	43.620	(5.237)	(11%)
Inversiones en la comunidad	2.630	2.888	258	10%
Otros costos no operacionales	0	0	0	0%
Total	1.027.205	1.050.915	23.710	2%

► 4.1.2 DESARROLLO DE NUEVOS NEGOCIOS

En el 2018 se adelantaron estudios y acercamientos con clientes potenciales para temas relacionados con bioenergía y energía solar. Por otro lado, se adelantó un piloto de biogás en el Centro de Capacitación Don Bosco, ubicado en la Vereda Domingullo del Municipio de Santander de Quilichao, el cual consistió en la ins-

talación de un biodigestor y la construcción de la red de gas en dicho centro con el objetivo de consolidar una villa auto sostenible.

Desde el 2015, GdO viene acompañando a Palmira en la transformación de su modelo de transporte a gas natural, el

primero en la región. En abril de 2018, se adicionaron 14 buses con motores dedicados a gas natural a la flota de TUPAL, sumando un total de 51 buses que diariamente movilizan aproximadamente cinco mil pasajeros. También ingresaron 14 buses dedicados para la empresa Líneas del Valle que actualmente cubren la ruta Palmira – Cali – Palmira .

De igual forma, en el 2018 cinco (5) tractocamiones a gas natural empezaron a cubrir las rutas Cartagena – Bogotá y Caloto – Bogotá. Gracias a la alianza con OPL, líder en logística y transporte, estos tractocamiones ofrecen una opción de transporte de mercancía que contribuye a la reducción de emisiones contaminantes en Colombia.

Por último, se destaca que, a mediados del 2019, se espera que el sistema de transporte masivo de Cali (MIO) cuente con los primeros 21 buses con motores dedicados a gas natural apoyando así la visión de tener una ciudad sostenible, cuya movilidad se desarrolle a partir del uso de tecnologías limpias.

► 4.1.3 GESTIÓN LEGAL Y REGULATORIA

Como empresa de servicios públicos domiciliarios, GdO opera en un marco regulatorio que enmarca la operación y los resultados de la empresa. El objetivo es asegurar el cumplimiento de los requisitos regulatorios y legales para así garantizar la sostenibilidad de nuestra operación en el futuro.

En ese sentido, durante el año, se presentaron los siguientes hechos relevantes:

- Se aprobaron cargos de distribución transitorios y la integración de un mercado relevante conformado por 44 municipios, la cual inició su aplicación a partir de marzo de 2018.
- Análisis del Marco Tarifario de Distribución de gas natural propuesto por la Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG) a la luz de las Resoluciones CREG 202 de 2013, 090 de 2018 y 132 de 2018.
- Evaluación de los cambios regulatorios que se introducirán al Marco Tarifario de Comercialización de Gas natural que están en revisión por parte de la Comisión.

Por último, es importante resaltar que, en el 2018, GdO no recibió multas significativas ni sanciones por incumplimiento de las leyes y las regulaciones, específicamente en los ámbitos social y económico.



► 4.1.4 RETOS 2019

- Trabajar continuamente en el análisis, seguimiento y aplicación, cuando así sea requerido, de los cambios regulatorios o normativos que surjan por parte de las entidades a las cuales GdO se encuentra sujeta de regulación, vigilancia y control.
- Continuar con el estudio y desarrollo de nuevas oportunidades, para ampliar el portafolio de servicios y contribuir al desarrollo sostenible realizando pilotos de bioenergía y energía solar, a partir del marco regulatorio establecido para tal fin.

4.2



Compromiso 2: Fortalecer la propuesta de valor para nuestros clientes

En GdO priorizamos a nuestros clientes en el centro de nuestra estrategia corporativa, teniendo como propósito prestar un servicio de calidad a través de una oferta integral de servicios. Nos enfocamos en fortalecer la cultura de servicio con colaboradores y contratistas, buscando llegar a nuestros clientes con una actitud cálida, respetuosa e íntegra, sin olvidar la solidaridad y la pasión por lo que hacemos.



► 4.2.1 DESARROLLO DE SOLUCIONES COMPETITIVAS

Sabemos que el relacionamiento con nuestros clientes debe ser directo y personalizado. Es por esta razón que tenemos canales de comunicación a través de las oficinas de Servicio al Cliente, el Call Center y nuestra página web. De igual forma, participamos en espacios con interacción constante, como reuniones con Vocales de Control, socializaciones con comunidades y mesas de trabajo incluyendo a los entes de control. Adicionalmente, nuestras políticas internas están



Nos enfocamos en fortalecer la cultura de servicio con colaboradores y contratistas, buscando llegar a nuestros clientes con una actitud cálida, respetuosa e íntegra, sin olvidar la solidaridad y la pasión por lo que hacemos.

enfocadas en la construcción de un relacionamiento franco y transparente con nuestros clientes.

A partir del fortalecimiento de nuestra propuesta de valor, desarrollamos durante 2018 varias iniciativas enfocadas a la satisfacción de nuestros clientes:

A. Servicio al Cliente impulsado en la gestión comercial: el área de servicio al cliente participó en la colocación de la Financiación No Bancaria (FNB) “Brilla”, permitiendo el acceso a bienes para el hogar que redundan en el mejoramiento de la calidad de vida.

B. Programa Uni2: a través de acciones de mejora continua, este programa tiene como objetivo disminuir el número de quejas y reclamos e incrementar los niveles de satisfacción. En el 2018, trabajamos acciones específicas para Brilla, logrando disminuir un 17% las quejas y reclamos, con lo que se espera aumentar los índices de satisfacción para el 2019.

C. Migración de transacciones: se logró que un relevante número de transacciones que eran exclusivas de la atención presencial fueran atendidas por medio de la atención telefónica (call center) e incluso por página web, evitando desplazamientos y, sobre todo, costos y tiempo para nuestros clientes.

D. Ajuste de métricas en satisfacción: buscando ser más exigentes en la prestación de nuestro servicio, ajustamos la métrica de calificación en la Encuesta de Satisfacción que se aplica, nivelándola a estándares del mercado actual. Esto conllevó a un ajuste en nuestras mediciones de satisfacción, pasando de 90% al 84%.

► 4.2.2 CALIDAD DE LOS SERVICIOS AL CLIENTE

RESULTADOS DEL ESTUDIO DE SATISFACCIÓN DE CLIENTE EXTERNO

Conocer la percepción de nuestros clientes sobre el servicio que prestamos, es fundamental para mejorar sus niveles satisfacción. Con los resultados de diferentes estudios podemos crear planes de acción enfocados a la mejora continua y al mantenimiento de la lealtad de nuestros clientes.

Por último, es importante resaltar que en la encuesta de percepción ciudadana Cali Cómo Vamos, el servicio de gas natural es considerado el de mayor satisfacción para los usuarios.

 Resultados del estudio de satisfacción de cliente externo	2018
Índice de lealtad	87%
Calidad general de los servicios	90%

FUENTE: Encuestas aplicadas por Versa

ATENCIÓN DE SOLICITUDES, QUEJAS Y RECLAMOS DE NUESTROS CLIENTES

Una variable de especial interés para GdO es el desempeño de la atención de solicitudes, quejas y reclamos de nuestros clientes. Con respecto a ésta, cabe destacar que, por cada diez mil usuarios, se presentaron 60 quejas y reclamos en 2016, mientras que en 2017 y 2018 fueron 42 y 45 respectivamente. El incremento en el 2018 se originó por algunos cambios y ajustes experimentados en la actividad de toma de lectura y entrega de facturación.

 Atención de solicitudes, quejas y reclamos de nuestros clientes	2016	2017	2018
Número de solicitudes recibidas	1.202.195	1.123.852	1.062.165
Número de solicitudes resueltas	1.198.508	1.119.084	1.059.039
Tiempo promedio de resolución de solicitudes (días)	3 días	3 días	3 días
Número de quejas y reclamos recibidos	74.688	52.730	59.701
Número de quejas y reclamos resueltos	64.592	52.124	59.274
Tiempo promedio de resolución de quejas y reclamos (días)	3 días	4 días	4 días

► 4.2.3 RETOS 2019

- Aumentar los índices de satisfacción de los usuarios con la nueva métrica implementada.
- Mejorar la interacción con los clientes a través de avances tecnológicos que van en pro de una mejora en la atención.



Compromiso 3: Optimizar la productividad y orientar la organización hacia niveles de excelencia operacional

Actualmente el gas natural es una de las principales y más relevantes fuentes de energía tanto para uso doméstico como industrial. Su combustión genera un menor impacto en el medio ambiente y la salud de las personas. Por tal razón, para GdO es una prioridad la optimización en el suministro de gas en términos de integridad y continuidad.

Así mismo, somos conscientes de la necesidad de nuestros grupos de interés con respecto al servicio. Por ello, aspiramos a expandirlo a nuevos territorios bajo criterios de excelencia operacional, responsabilidad y respeto a las comunidades donde llegamos.

► 4.3.1 INTEGRIDAD Y CONTINUIDAD DEL SERVICIO

GdO cuenta con un Sistema de Gestión Integral del Gasoducto que comprende actividades, enfocadas en garantizar la continuidad del servicio en todas las fases de la cadena de suministro:

- **Monitoreo de obras y actividades sobre las redes:** se realizan a diario en todas las localidades donde operamos, de la mano de personal técnico y contratistas en la medida que se requiera. Así mismo se realizan patrullajes preventivos, de manera periódica, sobre redes troncales de polietileno y redes de acero.
- **Charlas de manejo seguro del gas:** esta actividad va dirigida a diferentes grupos de interés y tiene como propósito ilustrar a las personas de cómo prevenir daños en la red y que hacer en caso de que se presenten daños.
- **Mantenimiento preventivo:** anualmente se elabora un cronograma de actividades de monitoreo que permiten garantizar el correcto funcionamiento y una operación segura del sistema de distribución.

- **Plan de contingencias:** este plan incluye actividades de respuesta ante casos de fallas en el sistema de distribución, con el fin de brindar soluciones efectivas y en el menor tiempo posible. Para apoyar estas actividades, se cuenta con un centro de monitoreo que supervisa en tiempo real el sistema de distribución.

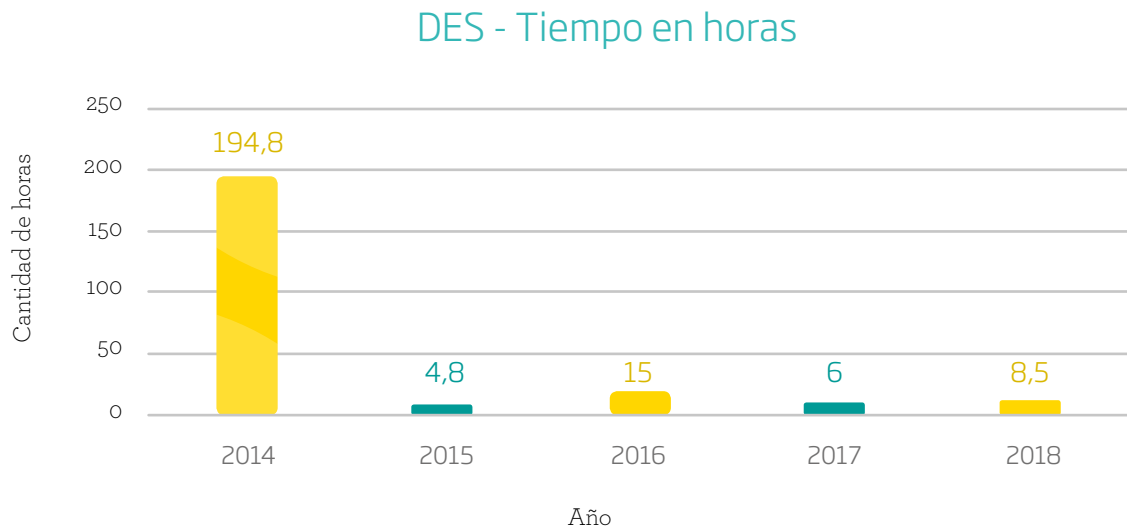
En este plan de contingencia, hacemos un estricto monitoreo al indicador DES (Duración Equivalente a la Interrupción del Servicio) cuya fórmula para calcular dicha duración se obtiene con las variables de tiempo y costo de interrupción, multiplicadas por el consumo promedio de los últimos doce meses. Quedan excluidas las interrupciones con las causas establecidas en los artículos 139, 140

y 141 de la Ley 142 de 1994 o normas que las modifiquen y cortes por conexión de nuevos usuarios.

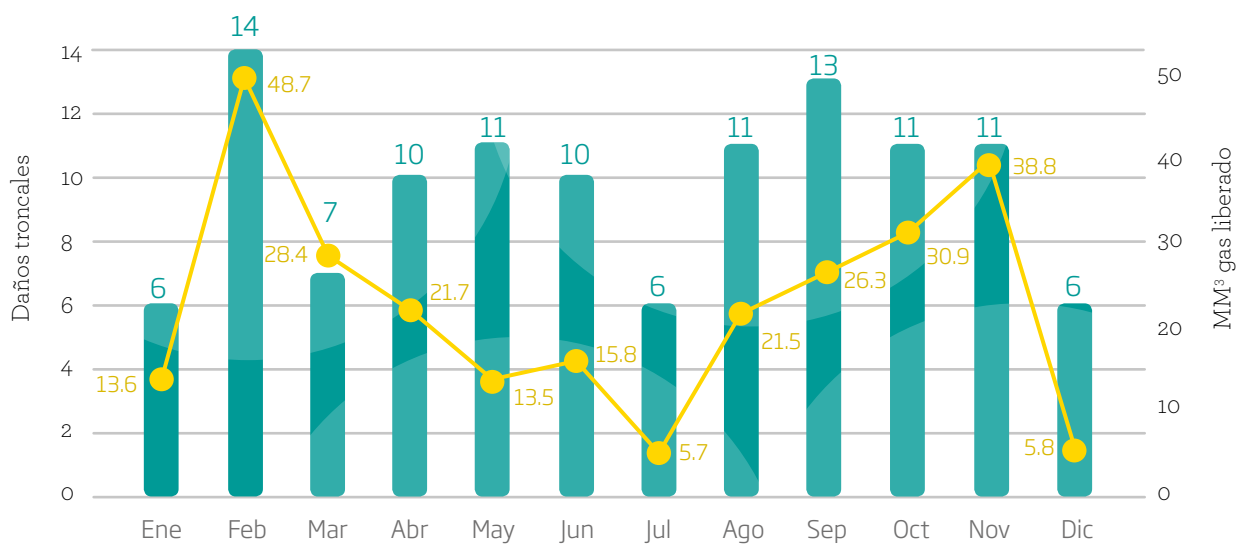
Así mismo, contamos con un procedimiento que incluye el cálculo y reporte de las interrupciones del servicio, mediante la investigación de las causas y hechos, así como los planes de acción que buscan evitar repeticiones. Para el 2018, este indicador presentó un incremento, pasando de 6 horas de duración de la interrupción a 8,5 horas, con 6 eventos registrados.

Logramos mantener la continuidad del servicio por encima de la meta del 99,96%, y tuvimos un indicador de fugas de gas de 0.213 fugas sobre kilómetro de red.



DURACIÓN EQUIVALENTE A LA INTERRUPCIÓN DEL SERVICIO

Frente a la pérdida de gas en 2018 por daños en troncales de polietileno, se presentó un crecimiento de 0.12% en los últimos doce (12) meses como se observa en la siguiente gráfica:



Por otro lado, dentro de este compromiso, se destacan las siguientes actividades que permitieron avances significativos frente a los retos propuestos en el 2017:

- Participación y certificación en la iniciativa “Transformación productiva hacia la sostenibilidad” en alianza con la Universidad de los Andes, Bancóldex y el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo en Buenaventura. Se capacitó personal de GdO en prácticas sostenibles y a partir de esto se optimizó el proceso de calentamiento en las estaciones de descompresión de Buenaventura.
- Se realizaron adecuaciones a cinco (5) estaciones de regulación y medición con el fin de mitigar los riesgos asociados a trabajos en alturas y espacios confinados.
- Se impulsaron campañas lúdicas de prevención de daños por medio de sketch teatrales para personal operativo que desarrolla obras de infraestructura y servicios públicos en la ciudad de Cali, impactando a más de cien personas.
- Se logró atender el 99,9% de las emergencias no controladas por debajo de una hora y el 100% de las controladas en tiempo inferior a doce horas.

► 4.3.2 RETOS 2019

- Implementar el **módulo de mantenimiento** para fortalecer la trazabilidad en el sistema, análisis de la información, control e integridad en las actividades de mantenimiento.
- Potencializar la cuadrilla canina como recurso para la identificación de fugas en el sistema e interventoría de los procesos de seguimiento de redes.

- Continuar con la realización de campañas de manejo seguro del gas, orientadas a mitigar daños de terceros y de los usuarios.

4.4



Compromiso 4: Garantizar una operación segura

En GdO trabajamos día a día para consolidar y promocionar una cultura de seguridad que nos permita prevenir enfermedades laborales y accidentes en nuestra operación, que incluye no solo colaboradores sino también nuestros contratistas y proveedores. Como empresa sabemos que garantizar una operación segura y confiable para todos, nos diferencia en el mercado, nos posiciona como una empresa sostenible y nos lleva a la excelencia.



► 4.4.1 SEGURIDAD EN TODOS LOS PROCESOS

COLABORADORES

Nuestro Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo (SG-SST) direcciona políticas y objetivos que tienen como fin mejorar el ambiente laboral, la seguridad y la salud de nuestros colaboradores, dando cumplimiento a la legislación colombiana.

Gracias a las actividades asociadas al SG-SST alcanzamos un 87% de implementación de los estándares para la seguridad de nuestros colaboradores. Adicionalmente, formalizamos la Política Integrada del Sistema de Gestión Organizacional, divulgada a través de la Planeación Estratégica Organizacional a 460 colaboradores, contratistas y proveedores durante el primer comité HSE.

Como una tarea fundamental del Sistema de Gestión, se aplicó la evaluación de riesgo psicosocial a 471 colaboradores de GdO, con el objeto de diseñar y aplicar medidas para garantizar un ambiente laboral más saludable.

Gracias a las actividades asociadas al **SG-SST** alcanzamos un **87%** de implementación de los estándares para la seguridad de nuestros colaboradores.

En el marco del SG-SST se impulsaron programas, iniciativas y estrategias como:

- Programa de Medicina Preventiva y del Trabajo.
- Programa de Tareas de Alto Riesgo.
- Plan Estratégico de Seguridad Vial.
- Plan de Emergencia.
- Estrategia Cero Accidentes.
- Plan de Entrenamiento y Capacitaciones.
- Gestión de reporte de condiciones inseguras.
- Priorización de Riesgos identificados.
- Campañas de Promoción y Prevención.

De las anteriores, se destaca la estrategia Visión Cero Accidentes que busca la disminución de la accidentalidad en las actividades críticas. A partir de esta estrategia, se involucró a 85 líderes estratégicos, 39 colaboradores y a 27 colaboradores de firmas contratistas, a través de talleres con foco en la gestión de la salud y seguridad en el trabajo.

Una importante iniciativa liderada también en 2018 es la herramienta “Parada de seguridad”, la cual tuvo como objetivo realizar diálogos con los colaboradores socializando causas de incidentes presentados y exponiendo los planes de acción que se deben aplicar para garantizar una operación segura.

Complementariamente, creamos estrategias para las tareas de alto riesgo y seguridad vial, realizando la campaña “Feria Vial” enfocada en movilidad responsable. Con esta iniciativa se llevó a cabo una formación teórico-práctica de motoci-

clistas a 72 colaboradores, se aplicaron 70 inspecciones a vehículos y motos y se ejecutó el primer simulacro de accidente de tránsito. Todas estas iniciativas conllevaron a que no se presentaron accidentes de tránsito en el área técnica.

En temas de prevención, realizamos mejoras estructurales que redujeron los riesgos de caída por altura a 31 colaboradores del Área de Mantenimiento. De igual forma, la respuesta a emergencias se fortaleció por medio capacitaciones a

la brigada de emergencias, la realización de 7 simulacros que facilitaron el entrenamiento ante desastres. Del mismo modo, se llevaron a cabo capacitaciones en primeros auxilios y manejo de extintores a 53 colaboradores del área de Servicio al Cliente.

Con respecto a la medición en conjunto de la accidentalidad, las lesiones y el nivel de ausentismo, se presentan a continuación los registros obtenidos para 2018:

 Accidentes totales	2016		2017		2018	
	H	M	H	M	H	M
Total por género	20	0	21	5	14	15
Total	20		26		29	

 Tasa de accidentalidad (número de accidentes/número total de colaboradores) x 100	2016		2017		2018	
	H	M	H	M	H	M
Total por género	4,20	0	4,22	1	2,76	2,96
Total	4,20		5,22		5,73	

 Accidentes incapacitantes	2016		2017		2018	
	H	M	H	M	H	M
Total por género	18	0	17	2	11	13
Total	18		19		24	

 Número total de días perdidos en el año por incapacidad	2016		2017		2018	
	H	M	H	M	H	M
Total por género	263	0	360	7	157	127
Total	263		367		284	

 Ausentismo (Accidentes de Trabajo)	2016		2017		2018	
	H	M	H	M	H	M
Total por género	0,19	0	0,25	0,01	0,09	0,074
Tasa de ausentismo* total	0,19		0,26		0,16	

*Tiempo perdido/Tiempo laborable x 100

 Accidentes de trabajo	2016	2017	2018
Tasa de accidentalidad (número de accidentes/número total HHT) x 1000000	15,68	19,6	21,16
Índice de lesiones incapacitantes -ILI- (índice de severidad x índice de frecuencia/1000)*	0,11	0,125	0,242
Índice de frecuencia de lesiones incapacitantes (LTI)	3,39	3,3	4,2

*Para el cálculo del ILI en los años 2016 y 2017, la constante empleada fue 200.000. Para el año 2018, a partir de la Resolución 1111 del 2017, la constante fue 240.000.

PROVEEDORES

Todas las empresas contratistas que están relacionados con GdO se encuentran en el marco de cumplimiento de los lineamientos de seguridad, salud y medio ambiente definidos tanto internamente como aquellos que la ley estipule.

Como un mecanismo de verificación de lo anterior, hemos realizado un seguimiento al desempeño de 32 contratistas y proveedores, constatando que el 82% cumplen con los lineamientos, mientras que un 18% tienen oportunidades de me-

Gracias a las actividades ejecutadas, logramos una reducción de la severidad de los accidentes, pasando de **1.721** días de incapacidad en **2018** a **1.120** días.

jora. También desarrollamos diferentes actividades para fortalecer la seguridad de las empresas contratistas, dentro de las cuales podemos resaltar:

- Capacitación presencial en seguridad y salud ocupacional a empleados de las firmas contratistas, con una duración de 64 horas.
- Capacitación en inducción al personal operativo y encargados de los sistemas de Seguridad y Salud Ocupacional y Medio Ambiente de las empresas contratistas cubriendo a 109 empleados con una duración de 24 horas.
- Desarrollo de tres comités de contratistas donde se divulgaron los resultados de la gestión de cada periodo, se rindió cuentas de acuerdo con el plan de trabajo y se compartieron las iniciativas y buenas prácticas de las empresas.

Gracias a las actividades ejecutadas, logramos una reducción de la severidad de los accidentes, pasando de 1.721 días de incapacidad en 2018 a 1.120 días. Los tipos de accidentes de trabajo y el ausentismo, de proveedores/contratistas se muestra a continuación:

 Accidentes y lesiones de trabajo proveedores	2018
Accidentes totales	193
Accidentes incapacitantes	180
Número total de días perdidos en el año por incapacidad	1.120
Tasa de accidentalidad (número de accidentes/número total de colaboradores) x 100	11,41
Tasa de accidentalidad (número de accidentes/número total HHT) x 1 000 000	50,96
Índice de lesiones incapacitantes -ILI- (índice de severidad x índice de frecuencia/1000)	0,87

 Ausentismo proveedores	2018
Tasa de ausentismo*	0,03

*Tiempo perdido/Tiempo laborable x 100

COMUNIDADES

En el marco de la Semana SIGO, se realizó el Stand Vivienda Segura para los usuarios, donde se simuló una cocina interactiva que tenía como finalidad promover la seguridad en el manejo del gas natural en el hogar y su uso eficiente. Además, se entregaron recomendaciones en casos de fugas de gas, el mantenimiento de las instalaciones y gasodomésticos, haciendo énfasis en aquellas causas que generan mayores alertas de emergencia.

► 4.4.2 RETOS 2019

- Implementación de la estrategia visión acorde al modelo de Cero Accidentes.
- Desarrollo del diagnóstico y evaluación para la implementación de la seguridad en los procesos.



Compromiso 5: Asegurar una operación ambientalmente responsable

Reconociendo los desafíos medioambientales a los que se enfrenta nuestra sociedad y asumiendo como prioridad la responsabilidad de todas nuestras operaciones, en GdO disponemos de un Sistema de Gestión Ambiental que fomenta la conciencia y el compromiso ambiental, asegura el uso eficiente de los recursos naturales, busca la protección de los ecosistemas con énfasis en la biodiversidad y consolida acciones para la adaptación al cambio climático.



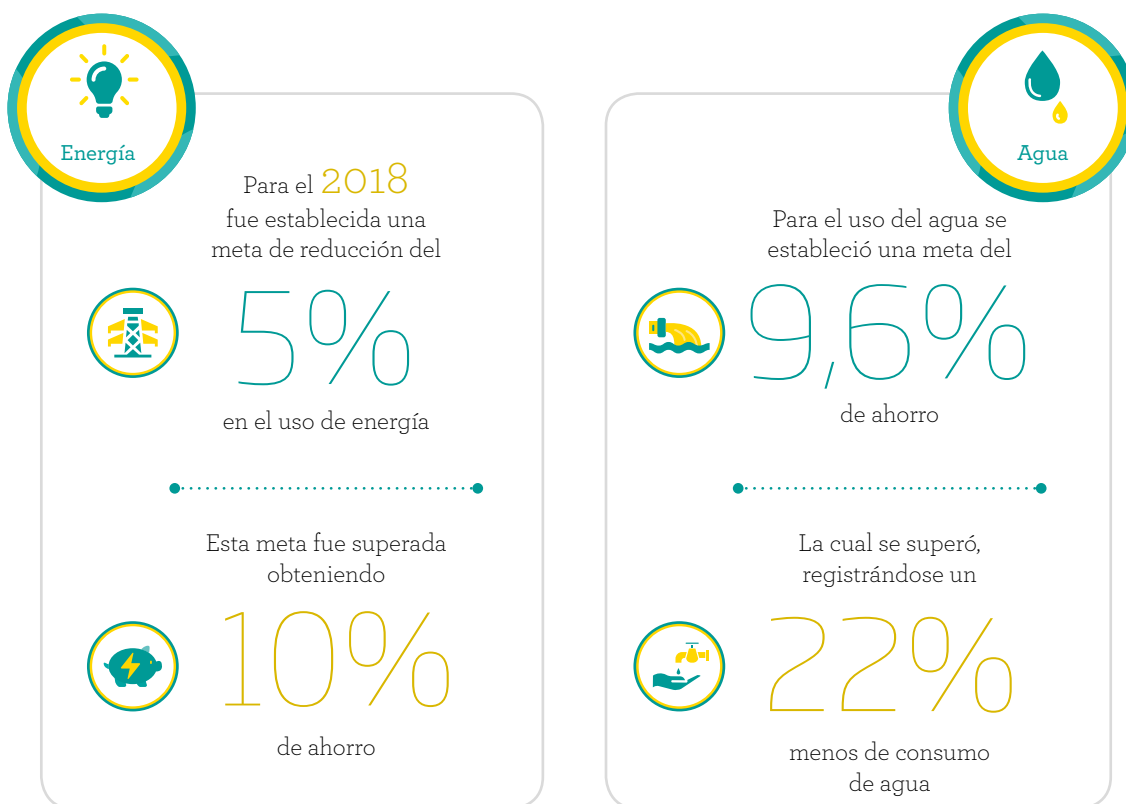
► 4.5.1 GESTIÓN DE RECURSOS Y RESIDUOS

GESTIÓN DE RECURSOS

La optimización del uso de los recursos de energía y agua es un elemento clave para nuestra gestión ambiental. Para ello, dimos continuidad a los programas de ahorro y uso de estos recursos, alcanzando reducciones en el consumo de ambos.

Con respecto al consumo de energía, hemos fijado metas anuales de ahorro como

buen práctica. Para el 2018 fue establecida una meta de reducción del 5% en el uso de energía; dicha meta fue superada obteniendo un ahorro del 10%. De igual forma, para el uso del agua se estableció una meta de ahorro del 9,6% la cual se superó, registrándose un 22% menos de consumo de agua.



REDUCCIÓN CONSUMO ENERGÉTICO

Meta	2016	2017	2018
Reducir el consumo total de Energía en un 5% (1.602.360 KW)	1.814.350 kW/h	1.686.615 kW/h	1.521.690 kW/h

CONSUMO DE ENERGÍA DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN

 Área de la compañía	2016(Gj)	2017(Gj)	2018 (Gj)
Sedes administrativas	5.807,4	5.437,9	4.773,5
Estaciones	724,3	633,9	704,6
TOTAL	6.531,7	6.071,8	5.478,1

Con respecto a la energía por fuentes renovables, en 2018 se consumieron entre 412 y 490 kW por mes, gracias al uso de paneles solares.

CONSUMO DE AGUA TOTAL POR FUENTE

 Captación total de agua por fuentes	Forma de registro y control	2016	2017	2018
Fuentes superficiales	N/A			
Pozo profundo*	N/A			
Acueducto municipal	Facturas emitidas por la empresa prestadora del servicio público	6.099 m ³	7.092 m ³	5.461 m ³

*Captación con mediciones autorizadas por las autoridades ambientales

Entre el año 2016 y 2018 se presentó una reducción del 10% en el consumo de agua en las sedes de GdO.

GESTIÓN DE RESIDUOS

En la gestión de residuos se presentó, entre 2016 y 2018, una disminución del 27% en la generación de residuos ordinarios, lo cual representa un menor impacto al relleno sanitario. Esto fue gracias a la continuidad de distintas actividades y programas como Basura Cero.

PESO TOTAL DE RESIDUOS GENERADOS SEGÚN TIPO Y MÉTODO DE DISPOSICIÓN

Tipo	Descripción	Lugar	2016 Ton	2017 Ton	2018 Ton	Cómo se gestionan
Residuos ordinarios	Residuos de tipo orgánico	Sede administrativa	11,74	8,05	8,6	Los residuos se entregan a las empresas gestoras de residuos sólidos
Residuos reciclables	Papel, periódico, cartón y chatarra	Actividades de oficina	2,49	0,77	0,6	Recuperación de materiales
Residuos peligrosos	Electrónicos	Actividades de operación y oficina	0,29	0,05	1,4	Aprovechamiento
	Aceitosos	Actividades de operación y mantenimiento	0,0	0,012	0,3	Aprovechamiento
	Sólidos contaminados con hidrocarburos o sustancias químicas	Actividades de operación y mantenimiento	0,08	0,213	0,12	Incineración y/o celda de seguridad
	Hospitalarios y similares	Enfermería	0,0	0,017	0,004	Incineración
	Luminarias y lámparas de vapor de mercurio	Actividades de operación y mantenimiento		0,0	0,07	Aprovechamiento
	Latas de aerosol contaminadas con sustancias químicas	Actividades de operación y mantenimiento	0,015	0,05	0,03	Celda de seguridad
	Empaques plomizados	Actividades de operación y mantenimiento	0,015	0,03	0,01	Celda de seguridad
	Tintas de impresoras	Actividades de operación y mantenimiento	0,0	0,014	0,002	Celda de seguridad
	Pilas y baterías encapsuladas	Actividades de operación y mantenimiento			0,05	Aprovechamiento
	Baterías plomo ácido	Actividades de operación y mantenimiento			0,06	Aprovechamiento
	Mezcla de hipoclorito con odorante	Actividades de operación y mantenimiento			0,03	Incineración

► 4.5.2 CUIDADO DEL AGUA Y LA BIODIVERSIDAD

Buscamos con el cuidado del agua y la biodiversidad impulsar la protección de los ecosistemas en las zonas donde operamos. Actualmente, la empresa se encuentra vinculada a la iniciativa BanCO₂ de la Fundación Más Bosques junto a la Corporación Autónoma Regional del Valle del Cauca (CVC), garantizando la conservación de 305,75 hectáreas en los municipios de Tuluá, Sevilla, Ginebra y Dagua.

► 4.5.3 CAMBIO CLIMÁTICO

Trabajamos por ser una empresa Carbono Neutro, realizamos de manera mensual un inventario de Gases Efecto Invernadero, GEI, de nuestra operación. Esta medición es calculada desde 2015 y se basa en el GHG Protocol (Greenhouse Gas Protocol) y la norma NTC ISO 14064-1:2006. En línea con este esfuerzo, en el mes de septiembre, se conformó el Comité Interno de Cambio Climático.

EMISIONES DE GEI DIRECTAS CON ALCANCE 1 Y EMISIONES INDIRECTAS CON ALCANCE 2.

En el alcance 1 se presentó un aumento en las toneladas de CO₂ causadas por fugas en la red. En el alcance 2, gracias a la disminución del consumo de energía eléctrica, se obtuvo una reducción del 10% en la huella calculada.

 *Emisiones GEI (alcance 1)	2016	2017	2018
Corresponden al uso de combustibles de vehículos propios, plantas eléctricas, fugas de gases refrigerantes y fugas de gas natural de la red de distribución, generación de residuos comunes y peligrosos (incinerados)	5.211,0	5.489,6	7.898,4
 *Emisiones GEI (alcance 2)	2016	2017	2018
Corresponden al consumo de energía eléctrica de la red, tanto a nivel administrativo como operativo. (calculado hasta el mes de noviembre)	361,1	335,6	302,8

*Cifras en toneladas de CO₂

OTRAS EMISIONES ATMOSFÉRICAS SIGNIFICATIVAS

Para el alcance 3, debido al aumento de viajes realizados por el personal, se registró una mayor huella de carbono con respecto a los años anteriores.

 *Emisiones (alcance 3)	2016	2017	2018
Corresponde a los viajes realizados por el personal de GdO (La herramienta usada para el cálculo de la huella de carbono corresponde a los kilómetros recorridos en distancia y el tipo de combustible por el factor de emisión)	682,6	767,7	768,3

*Cifras en toneladas de CO₂

Los factores de emisión fueron obtenidos del documento técnico de la Corporación Ambiental Colombia. Así mismo, la herramienta de cálculo corresponde a la desarrollada por la Organización de Aviación Civil Internacional (OACI) y que es suministrada por la Fundación Natura.

► 4.5.4 RETOS 2019

- Continuar fortaleciendo la cultura ambiental dentro de la organización con relación a la generación de residuos y consumo de recursos naturales.
- Avanzar en el desarrollo de estrategias de compensación de la huella de carbono.
- Continuar con la participación de la empresa en iniciativas de ciudad o región sobre temas ambientales como Carbono Neutro y el proyecto de Movilidad Sostenible.



Compromiso 6: Fortalecer la gestión con proveedores y contratistas

Consideramos a nuestros proveedores y contratistas como actores claves en la región; con su apoyo estamos presentes en 265 poblaciones prestando un servicio con altos estándares de calidad. Comprendemos que junto a ellos impactamos y potenciamos el desarrollo local, a través de la creación de empleo, manteniendo relaciones justas de trabajo, fomentando el respeto por los derechos humanos y construyendo espacios para mejorar su competitividad.

► 4.6.1 GESTIÓN SOSTENIBLE DE PROVEEDORES

Buscamos trabajar con proveedores y contratistas que se ajusten a nuestro marco de buenas prácticas ambientales y sociales. Por ello, en 2018 dimos continuidad al Programa de Desarrollo de Proveedores (PROSER) que promueve el trabajo justo y contribuye al desarrollo de sus empresas, mediante proyectos de acompañamiento y capacitaciones, que buscan fortalecer sus capacidades de gestión

De esta manera, durante el año, alcanzamos los siguientes resultados:

- Contribuimos a la generación de empleo formal a través de nuestra cadena para más de 2.500 personas, aportando un incremento del 13% en la empleabilidad local (Cali) durante el 2018.



Generación de empleo		
Zona	2017	2018
	No. trabajadores	
Cali	1.276	1.441
Otros municipios (Valle)	529	505
Cauca	16	57
Total	1.821	2.003

FUENTE: Reporte de seguridad social de firmas contratistas

- Estructuración de un proyecto de productividad con más de 10 proveedores, vinculados a procesos críticos de GdO, proyectando mejoras en sus indicadores de oportunidad en el servicio y calidad operativa.
- Contribuimos a la educación formal mediante becas para culminar estudios básicos secundarios. En 2018 se becaron 6 trabajadores para un total de 151 personas beneficiadas, con una inversión total de \$94 millones de pesos.
- Continuamos con la generación de alianzas públicos-privadas con entidades como el SENA, promocionando empleo con mano de obra altamente calificada desde competencias técnicas para el manejo y mantenimiento de redes de gas. A lo largo del año, dimos alcance al proceso de suspensiones con la vinculación de funcionarios de campo para la certificación en técnico básico de gas, mejorando su competencia y alcance de su rol.

- Avanzamos con el plan de fortalecimiento de habilidades gerenciales, con alcance a la 2ª línea de dirección en las firmas (supervisores y coordinadores), enfocado en atributos del liderazgo tales como excelencia en el servicio y orientación al resultado.

► 4.6.2 CAPACITACIÓN DE PROVEEDORES Y CONTRATISTAS

Durante el 2018, se dio continuidad a la formación y capacitación de proveedores y contratistas, con 3.694 horas hombre, lo que representó un incremento del 54% con respecto al año anterior. Así mismo, se logró un 89% de asistencia del personal convocado.

 Capacitación	2017	2018
Inversión acumulada en capacitación	792MM	850MM
Horas hombre	2.396	3.694

 Tema	Enfoque	% Asistencia	Horas hombre real
Capacitación Ley 1581	Reentrenamiento	96%	94
Comité de Seguridad		100%	40
Taller de formación Brilla		100%	496
Curso básico de gas	Competencias técnicas	82%	1.620
Taller Habilidades Gerenciales Nivel II		65%	1.164
Taller Prevención y Control de Incendios		88%	280
Total Horas hombre		89%	3.694

Así mismo, se realizó el Primer Encuentro de Proveedores con alcance local, regional y nacional, donde se socializó el Código de Conducta y los mecanismos con los que contamos para el cumplimiento de la Política de Buen Gobierno Corporativo. Estos elementos son fundamentales para relaciones sostenibles y duraderas.

Por otra parte, se aplicó a los proveedores de servicio, la evaluación de desempeño con variables principalmente técnicas y algunos criterios ambientales y sociales teniendo en cuenta las auditorías aplicadas desde el Programa PROSER y el área Seguridad y Salud Ocupacional. Estas evaluaciones se realizan año vencido y hacen referencia a la calificación de los proveedores durante el 2017.

 Evaluación de desempeño de proveedores	2018
Porcentaje de proveedores a los que se les aplicó evaluación de desempeño (del total de la población objetivo)	25%
Promedio calificación proveedores de servicios (%)	83%

En relación con las compras realizadas en el 2018, consolidamos una alta participación de proveedores locales:

Proveedores de	2018	
	Número	Compras en millones de pesos
Bienes		
Extranjeros	1	0,201
Nacionales	150	18,312
Servicios		
Extranjeros	0	0
Nacionales	485	163.839



Con respecto a las mediciones efectuadas a proveedores y contratistas se obtuvieron resultados importantes en los avances de sistemas de gestión, capacitaciones y la inclusión de temas legales de salud y seguridad en los contratos:

 Indicadores HSE contratistas significativos en el marco de: Mantenimiento, Servicios Generales y Seguridad Física	2018
Avance en los sistemas de gestión de los contratistas significativos (%)	86%
Contratos con contratistas donde se incluyan cláusulas de exigencia del cumplimiento de las obligaciones legales en salud y seguridad (%)	100%
Proveedores significativos* que reciben capacitaciones y entrenamientos en salud y seguridad (%)	100%

*Los proveedores significativos son aquellos que prestan servicios que pueden afectar el desempeño ambiental o de seguridad y salud ocupacional de la empresa.

► 4.6.3 RETOS 2019

- Culminación del proyecto de distribución inclusiva para los aliados vinculados en la línea de financiación BRILLA además de la apertura de la convocatoria para un nuevo grupo de aliados.
- Ampliar el alcance de PROSER a los proveedores de recaudo y aquellos con instancias de compra en otra localidad.



Compromiso 7: Fortalecer relaciones con comunidades

Entendiendo la importancia que representan las comunidades para la sostenibilidad del negocio en GdO, trabajamos en el desarrollo de iniciativas transformadoras, responsables y éticas que incrementen el impacto positivo en la sociedad. Nuestro compromiso es aportar al mejoramiento de la calidad de vida en las regiones en donde se desarrollan nuestras operaciones, mediante prácticas de gestión social desde la empresa y su Fundación.

Buscando siempre llegar de forma responsable y con el conocimiento de nuestras comunidades para ser unos buenos vecinos, se desarrollan mapeos socioeconómicos, socializaciones y planes de trabajo conjunto para que nuestro servicio llegue y permanezca de la mejor manera. También se desarrollaron nuevos instrumentos y lineamientos corporativos que promueven el relacionamiento con las comunidades desde el desarrollo de la operación, involucrando tanto a colaboradores como contratistas

El relacionamiento con las comunidades se ha desarrollado a la vanguardia de las iniciativas internacionales en materia de actuación social, bajo un enfoque de desarrollo humano y abordando a las comunidades desde cuatro perspectivas: la territorial, el desarrollo de capacidades, la de sostenibilidad, y la de aprendizaje. En ese sentido, se invirtieron 2.888 millones, los cuales estuvieron enfocados, principalmente, en educación y desarrollo local.

► 4.7.1 PROMOCIÓN DESARROLLO LOCAL

El resultado de nuestra gestión frente al desarrollo local se evidencia en la ejecución de proyectos e iniciativas claves en la región. A continuación, se destacan los resultados de los principales proyectos ejecutados en el año 2018:

Se dio apertura a una nueva convocatoria para el programa de becas **Conexión U** el cual le apunta a garantizar el acceso y la permanencia a la educación superior de calidad a jóvenes del norte del Cauca y Valle del Cauca con las mejores cualidades académicas, de estrato **1 y 2** que son usuarios del servicio.



Cauca Joven Fase III - Constructores de Paz:

Este programa tiene como objetivo contribuir en la construcción de una cultura de paz y no violencia en el norte del Cauca, a partir del fortalecimiento en la participación y movilización juvenil. Se busca que los jóvenes se empoderen en educación para la paz y a través de mesas de participación juvenil logren una incidencia política y social que contribuya a la construcción de una cultura de paz en sus comunidades. Para el 2018 se logró la conformación de 6 mesas de participación juvenil en 6 municipios del Norte del Cauca y la participación de 120 jóvenes en procesos de formación para la paz.



Diplomado en Gobernabilidad, Gerencia Política y Gestión Pública en el norte del Cauca:

El diplomado surge con el propósito de generar capacidades a

funcionarios públicos, equipos técnicos y líderes de la sociedad civil, vinculados con procesos de gobierno, gestión y participación local. Se brindaron herramientas para que 50 líderes comunitarios puedan desarrollar su trabajo de manera más transparente y especializada. De igual forma se conformó una red de 100 mujeres que fueron formadas en temas de participación política con enfoque de género.



Potrero Grande Territorio de paz:

Después de acompañar procesos sociales por más de nueve (9) años con el apoyo de diferentes iniciativas sociales, se propuso un proceso de rediseño y validación de la estrategia de intervención comunitaria para fortalecer el tejido social y mejoramiento de la convivencia. Junto con 165 personas pertenecientes a diferentes actores del territorio, se identificaron y caracterizaron 84 iniciativas de paz y se realizó un levantamiento de mapeo de redes dentro del territorio que fueron consolidados en un documento de sistematización de la experiencia.



Cocina para Todos: Utilizando la cocina como una herramienta de construcción de paz, se buscó que jóvenes de sectores vulnerables se formen como auxiliares de cocina para que puedan ingresar al mercado laboral. Esta iniciativa busca contribuir en la reducción de la tasa de desempleo juvenil que existe en la ciudad de Cali. Dentro de los resultados del



programa se destaca: 21 jóvenes con competencias como auxiliares de cocina, 4 jóvenes con proyectos productivos diseñados y 3 nuevos emprendimientos conformados.



Curso técnico en manejo ambiental y biodigestores: Teniendo en cuenta que el norte del Cauca es mayoritariamente rural, se diseñó un curso que permitiera a los jóvenes aportar en el cuidado ambiental de su territorio y que les brindara herramientas para contribuir a mejorar los impactos del cambio climático. Frente a esto, se lograron ubicar 17 jóvenes en etapa productiva en diferentes empresas del norte

del Valle y el desarrollo de 2 biodigestores instalados en comunidad por parte de los estudiantes y 1 por parte de GdO.



Saberes y Sabores en entornos sostenibles: Iniciativa en la Plaza de Mercado José Hilario López de Buenaventura: A partir de la remodelación que se llevó a cabo en la plaza de mercado y que implicó la gasificación de las cocinas tradicionales, la comunidad solicitó apoyo y acompañamiento para poder llevar a cabo el proceso de transición. A partir de esta iniciativa se construyó un espacio no convencional de lectura en la plaza de mercado de Buenaventura. Así mismo,

fueron formados 50 comerciantes en habilidades como: servicio al cliente, buenas prácticas de manipulación de alimentos, rescate de la cocina tradicional, se fortalecieron 3 asociaciones de la comunidad, el mejoramiento de 10 jardines de azotea instalados en la casa de las beneficiarias y una publicación que recogía los saberes ancestrales de la plaza de mercado.



Corriendo por la inclusión: Durante el 2018 lideramos la iniciativa Corriendo por la Inclusión, en alianza con la Corporación Viviendo, beneficiando jóvenes de los barrios El Retiro, Potrero Grande y La Sultana en el entrenamiento y participación en carreras deportivas, así como en procesos de fortalecimiento de integración comunitaria, que generan habilidades para la convivencia y la promoción de una cultura de paz. Igualmente, los espacios de entrenamiento fueron aprovechados para abordar temas relacionados con la prevención y reducción de la violencia y desarrollo de su plan de vida.



Museo Libre de arte público de Colombia MULI: GdO se unió a la 4ª Bienal Internacional de Muralismo y Arte Público de Cali. De la mano de esta iniciativa, se apoyó el desarrollo de obras de arte públicas para el disfrute de la ciudadanía, así como pedagogía sobre el gas natural mediante talleres de dibujo con niños,

niñas y adolescentes de Siloé. Este espacio contó con la participación de líderes de Siloé, que acompañaron el desarrollo de las actividades didácticas en las estaciones del MIO Cable alineados a la Bienal.



Taxistas Pro: En diciembre de 2018, 324 taxistas de la ciudad cerraron su ciclo de formación como TAXISTAS PRO con una emotiva ceremonia de graduación. Durante dos meses académicos, los taxistas enfatizaron su formación en temas como el Código Nacional de Tránsito, conducción preventiva, alistamiento del vehículo, ética, servicio al cliente y cultura ciudadana. El programa fue reconocido por su compromiso, gestión y destacables resultados en la promoción de la movilidad sostenible, segura y accesible en el marco del Foro Internacional de Movilidad Sostenible, Segura y Accesible - FIMSSA.

En el desarrollo de estos programas contamos con el apoyo de un grupo de organizaciones aliadas que apalancaron de forma significativa nuestro aporte a la sociedad.

- ProPacífico.
- Valle Por y Para Todos.
- Alianza Empresarial de Yumbo.
- Museo La Tertulia.
- Unidad de Acción Vallecaucana.
- Fundación Iberoamericana al Arte - FUNDIBERARTE.

En el 2018, el voluntariado corporativo **Granito de Arena de GdO** participó en cuatro iniciativas sociales.

VOLUNTARIADO GRANITO DE ARENA

Durante el año 2018, el Voluntariado de Colaboradores GdO – Granito de Arena realizó en total 4 iniciativas:

- **Apoyo a Emisora Oriente Estéreo:** entrega de un equipo que permitió ampliar el rango de cobertura de la Emisora Oriente Estéreo, ubicada en el barrio Marroquín en el Distrito de Aguablanca.
- **Donación a la Fundación Caritas Felices:** aporte en especie a la Fundación Caritas Felices ubicada en el barrio Villa Luz del Distrito de Aguablanca que consistió en instalaciones eléctricas, cocina, artículos de deporte, computadores, televisor, entre otros.
- **Intervención de voluntariado del programa PROSER y Granito de Arena:** En alianza con varias firmas contratistas de GdO, se realizó la donación de kits escolares en el Centro de Capacitación Don Bosco para 50 niños aproximadamente.
- **Navidad en Siloé:** el Gerente General lideró la acción de voluntariado realizada en diciembre en la comuna 20, barrio La Sultana de Siloé, acompañado por un grupo de 25 colaboradores. Esta actividad contó con la presencia de 165 niños que disfrutaron de una mañana lúdica y la entrega de regalos.

▶ 4.7.2 CONTRIBUCIÓN A LA CALIDAD DE LA EDUCACIÓN

Durante el año 2018 se destaca el desarrollo de los siguientes proyectos educativos a través de la Fundación y aliados estratégicos de la empresa:



Proyectos institucionales de Lectura y Escritura - PILEO y Bibliotecas Escolares: Proyecto realizado en alianza con la Secretaría de Educación de Cali que tiene como objetivo el mejoramiento de la calidad de la comprensión lectora, la producción textual y uso de la biblioteca escolar en los estudiantes de 19 instituciones educativas oficiales del municipio de Cali. Como resultado del proyecto, quedaron 15 instituciones con rutas de trabajo y de estas, 11 desarrollando las líneas estratégicas del proyecto.



BiblioMIO: desarrollada a través de la alianza interinstitucional entre la Secretaría de Cultura, Metrocali y Bibliotec, esta iniciativa busca fomentar la lectura y la promoción de bienes culturales en los usuarios del Sistema Integrado de Transporte Masivo MIO. En el 2018 se prestaron 9.782 libros a 4.500 usuarios en dos Biblio-estaciones ubicadas en la Estación Unidad Deportiva y la Terminal Andrés Sanín.



Educación Inicial: Esta iniciativa busca fortalecer las capacidades de los municipios de Corinto, Caloto y Tuluá, en el desarrollo integral de la primera infancia enfocado a la educación inicial.

De esta manera, se elaboró el documento técnico, por territorio, que identifica la situación actual de cada municipio y las acciones a fortalecer y priorizar.



Maletas Viajeras: Esta iniciativa tiene como objetivo la promoción de la lectura en niños de instituciones educativas de la zona rural a través de las maletas viajeras. En el 2018 se realizaron talleres en 18 veredas del norte del Valle del Cauca. De igual forma, se formaron 398 docentes en estrategias lúdicas para la promoción de lectura de instituciones educativas de Roldanillo.



Escuelas Lectoras: Proyecto que busca fortalecer la comprensión lectora en instituciones públicas. En el 2018 se transfirieron dos nuevos componentes: uno de lectura inicial y otro el fortalecimiento del módulo de comprensión.



Cardumen: Esta metodología se encuentra enfocada en el fortalecimiento de la relación escuela-comunidad de forma que contribuya a constituir una comunidad educativa ampliada en 8 instituciones educativas del Municipio de Cali a través del desarrollo de tres componentes: clima escolar, familia, y habilidades para la vida y proyecto de vida en niños, niñas y jóvenes. Actualmente, se cuenta con el documento con la metodología lista para implementar.



Escuela de Innovación: Esta iniciativa se desarrolló en alianza con Bibliotec y la Secretaría de

Cultura y Educación. Tiene como objetivo fortalecer la red de bibliotecas del Municipio de Cali. Como resultados, se formaron 99 bibliotecarios y docentes que lograron fortalecer sus competencias específicas en este campo. De igual forma, se realizó el Seminario de Bibliotecas Escolares donde asistieron 150 personas y que contó como tema central el diseño del currículo escolar y su articulación con la biblioteca escolar.



Mobilización de la gestión pública y privada en espacios de educación del Valle del Cauca:

Desde el Comité Empresarial de apoyo a la Secretaría de Educación de Cali (CEASE), la Fundación GdO movilizó a diferentes actores relacionados con la educación en Municipio de Cali. Como resultado de esta articulación de actores se logró construir una ruta de transformación de la calidad de la educación para Cali al 2036.



Conexión U: Se dio apertura a una nueva convocatoria para el programa de becas Conexión U el cual le apunta a garantizar el acceso y la permanencia a la educación superior de calidad a jóvenes del norte del Cauca y Valle del Cauca con las mejores cualidades académicas, de estrato 1 y 2 que son usuarios del servicio. Los 10 nuevos becados provienen de municipios como Santander de Quilichao, Buga, Tuluá, Palmira, Florida, Pradera y Cali, e iniciarán sus estudios

de pregrado en 2019 en Derecho, Ingeniería Bioquímica, Biología, Administración de Empresas, Música, entre otras disciplinas.

Además, durante el primer semestre, seis becados lograron su título profesional en Química Farmacéutica, Ingeniería Telemática, Diseño de Medios y Administración de Empresas.

Desde su creación, en el año 2008, Conexión U ha beneficiado a 64 jóvenes, de estrato 1 y 2, de diferentes poblaciones del Valle del Cauca y Norte del Cauca, que cursaron estudios en la Universidad ICESI y en la Universidad del Pacífico en Buenaventura. El 95% de los graduados de este programa se encuentran vinculados laboralmente en empresas de la región.

Cabe resaltar que, frente a esta agenda de educación, contamos con aliados estratégicos como:

- Universidad ICESI.
- Empresarios por la Educación.
- Bibliotec.
- ProPacífico.
- Comisión Vallecaucana por la Educación.

► 4.7.3 RETOS 2019

- Consolidar indicadores sociales para la Fundación y formas de evaluación de resultados e impacto.
- Generar capacidades de construcción de paz a 60 iniciativas sociales de base.

- Socialización y apropiación del manual de relacionamiento con la comunidad acompañado de capacitación al personal técnico y comercial.



Compromiso 8: Fortalecer el desarrollo integral de nuestros colaboradores y la cultura corporativa

Nuestros colaboradores son la esencia de nuestra empresa pues es gracias a ellos que nos hemos posicionado como una de las mejores empresas para trabajar. Por esto, nuestros esfuerzos se centran en la promoción de un clima laboral cálido, la implementación de acciones que generen bienestar en colaboradores y sus familias y en la atracción y retención de los mejores talentos.

En este sentido, cada uno de nuestros colaboradores tienen integrada la cultura de servicio, con la cual logramos que cada momento con nuestros clientes y usuarios sea una oportunidad para crecer conjuntamente y demostrar integridad

en todo lo que hacemos. En la compañía promovemos la importancia de enfocar nuestros esfuerzos en la búsqueda permanente de resultados exitosos, a partir de la gestión de factores clave en la estrategia para promover que la gente en GdO, oriente sus esfuerzos a una cultura de servicio.

Es importante resaltar que este año, GdO fue reconocido por la Fundación ANDI a través del Sello de Empresa Incluyente, en la categoría de Empleo Inclusivo. Este reconocimiento se entrega a las empresas que desarrollan procesos o proyectos de inclusión de población vulnerable en su cadena de valor en las categorías: empleo, compras, encadenamientos productivos y distribución de productos y servicios.

► 4.8.1 FORTALECIMIENTO DEL CLIMA ORGANIZACIONAL

Las estrategias para el mantenimiento y mejoramiento del clima organizacional es una de las principales apuestas de GdO



GdO fue reconocido por la Fundación ANDI a través del Sello de Empresa Incluyente, en la categoría de Empleo Inclusivo.

frente a sus colaboradores. Uno de los pasos claves es la focalización del trabajo en las áreas de la empresa que presentan mayores oportunidades de mejora, a través del desarrollo de capacidades para la generación de confianza entre líderes y sus equipos.

Con el fin de apoyar el fortalecimiento y mantenimiento de nuestro clima organizacional, se han generado iniciativas enfocadas en el liderazgo, gestión de desempeño, comunicación y cambio. Durante el 2018 se desarrollaron dos iniciativas:

1. **Programa de reconocimiento:** Este programa busca generar cultura de reconocimiento en la empresa, no solo por el desempeño, sino por las actitudes de nuestros colaboradores, que permite ejercer mejores acciones en nuestro servicios interno y externo. Como resultado, se entregaron 176 reconocimientos de líderes a colaboradores y equipos y se realizaron 11 reuniones de reconocimiento con los gerentes de áreas. En los premios **“Yo Reconozco”** fueron postulados inicialmente 130 colaboradores para quedar 43 colaboradores en etapa de votación. Al final del ejercicio se registraron 716 votos y se escogieron cuatro ganadores del premio en sus respectivas categorías.
2. **Flex time:** Este beneficio, de 2 medias jornadas, busca que los colaboradores compartan más tiempo con sus familias, generando mayor equilibrio entre la vida personal y laboral. En el año, 380 personas fueron beneficiadas.

De igual forma realizamos la medición de clima organizacional donde se evalúan los diversos componentes del clima organizacional y factores de riesgo psicosocial. En la evaluación de clima participaron 507 colaboradores, con una participación efectiva total del 91% debido a que se eliminaron 8 encuestas, por contradicciones o desconocimiento de la empresa.

Las iniciativas que se han generado para fortalecer el clima organizacional están

asociadas a liderazgo y gestión del desempeño, comunicación y cambio entre otros.

A continuación, presentamos los principales datos de empleo de GdO.

NUESTRO EQUIPO HUMANO

A diciembre 31 de 2018 trabajaban con GdO 516 colaboradores directos, cuyo detalle se presenta a continuación:

 Número de colaboradores según nivel organizacional y género	2018	
	Hombres	Mujeres
Directivo*	9	4
No directivo	273	230
TOTAL	282	234

*Directivos: Gerentes y directores (los jefes no se incluyeron)

 Número de colaboradores según ubicación geográfica	2018	
	Hombres	Mujeres
Cali	239	203
Otros municipios del Valle y Cauca	43	31
TOTAL	282	234

18+ Número de colaboradores según rangos de edad	2018
De 18 a 30	79
De 31 a 50	401
Más de 50	36
TOTAL	516
Promedio de edad (años)	38,7
Promedio de antigüedad (años)	7,9

 Colaboradores según grupos de beneficios	2018	
	Hombres	%
Pacto colectivo	393	76%
Salario integral/ No Pacto	123	24%
Convención colectiva	0	0%
TOTAL	516	100%

 Colaboradores según tipo de contrato	2018	
	Hombres	%
Término indefinido	422	82%
Término fijo	94	18%
Contratos obra o labor	0	0%
TOTAL	516	100%

NUEVAS CONTRATACIONES DE EMPLEADOS Y ROTACIÓN DE PERSONAL

Rango de edad	 Personas que dejaron su empleo en 2018, según rangos de edad y género		 Nuevas contrataciones en 2018, según rangos de edad y género	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
De 18 a 30	6	5	13	19
De 31 a 40	10	11	12	13
De 41 a 50	11	3	6	5
De 51 a 60	2	2	0	0
Más de 60	0	0	0	0
TOTAL	29	21	31	37

ÍNDICE DE ROTACIÓN

Índice de rotación	2018
	9.7%*

*Rotación acumulada por año

► 4.8.2 DESARROLLO INTEGRAL

El desarrollo integral incluye el crecimiento y el desarrollo profesional de los colaboradores, con el objetivo que ocupen cargos de mayor responsabilidad. Las inversiones en salud integral y educación permiten a nuestros colaboradores acceder a mejores niveles de capital humano.

INVERSIÓN EN SALUD INTEGRAL Y EDUCACIÓN DE EMPLEADOS:

Por el Pacto Colectivo contamos con los siguientes beneficios cuyo objetivo es mejorar la calidad de vida de nuestros colaboradores. Entre ellos se encuentran:

 Concepto Beneficio	2018 (millones)	Beneficiados
Póliza de Salud, Seguro de Vida y Hogar	2.861	1.332
Transporte	637	543
Ahorro programado Fimpro	756	326
Educación para colaboradores y sus familias	202	79
Dotación de uniformes corporativos	162	517
Plan telefonía móvil	147	279
Anchetas ocasiones especiales	101	690
SUBTOTAL	4.866	3.766

Los siguientes conceptos están incluidos en el Pacto Colectivo, pero no son tenidos en cuenta en su costo total, puesto que hacen parte de la cartera y los salarios de los colaboradores:

 Concepto Beneficio *	2018 (millones)	Beneficiados
Crédito de vivienda	682	13
Crédito de vehículo	780	28
Flex Time: Permisos - auxilio incapacidades	179	380
Subtotal	1.641	421
Inversión total	6.507	4.187

Frente al desarrollo profesional de los colaboradores dentro de la empresa, en el 2018 se realizaron 79 procesos de selección, 37 de ellos fueron en contratación a término fijo, 7 procesos para vacantes temporales y 35 procesos para 20 vacantes de cargos indefinidos. De estos últimos, 4 de ellos fueron ocupados por personal interno lo cual representó un 20% de cobertura. Por último, se realizaron 5 cambios a nivel jerárquico representados en ascensos y mejoramiento.

► 4.8.3 GESTIÓN DEL CONOCIMIENTO

Ante la velocidad en el desarrollo de nuevos conocimientos en el mundo y su mayor facilidad de acceso, desplegamos un modelo que nos permite gestionar los aprendizajes al interior de la empresa, sustentados en una cultura de colaboración y disposición frente a los retos actuales y futuros de la empresa y la industria.

Frente a este reto, se logró la reinducción del funcionamiento del negocio, a través de la documentación y estandarización de contenidos relevantes que facilitaron la virtualización y documentación de contenidos de información de todos los procesos de la empresa. Esta inducción recoge todas las prácticas técnicas, comerciales y administrativas con el fin de fortalecer el conocimiento de toda la población en el actual funcionamiento del negocio, siendo este un conocimiento clave para el adecuado desarrollo de las actividades críticas y de negocio por parte de nuestros colaboradores.

◦ Durante el año **2018** participaron en total de **540** colaboradores en procesos de formación técnica. Este número corresponde a los colaboradores con contrato indefinido, y al personal contratado a termino fijo y temporal durante este periodo.

PROMEDIO DE HORAS DE FORMACIÓN AL AÑO POR EMPLEADO

 Actividad	Tiempo
Cantidad de personas participantes	508
Tiempo invertido por colaborador (h:m)	5:09
Tiempo total del proceso de reinducción (horas)	2.623
Porcentaje de calificación obtenida de la evaluación de conocimiento	84%

Colaboradores Formados: Este programa responde a las necesidades de formación, orientadas a fortalecer las competencias técnicas de nuestros colaboradores y así mejorar el desempeño de acuerdo con objetivos del cargo y necesidades estratégicas de la empresa.

 Nivel	2018	
	Hombres	Mujeres
Directivo	9	4
No directivo	291	236
TOTAL	300	240

Durante el año 2018 participaron en total de 540 colaboradores en procesos de formación técnica. Este número corresponde a los colaboradores con contrato indefinido, y al personal contratado a termino fijo y temporal durante este periodo.



Horas de formación: Para el 2018 se dictaron y realizaron un total de 10.995 horas/año de capacitación y entrenamiento equivalente a 21,1 horas total anual de capacitación/hombre y 1,7 horas año por colaborador, representando una cobertura del 100% de la población

 Nivel	2018 (horas)	
	Hombres	Mujeres
Directivo	1.007	717
No directivo	6.144	3.127
TOTAL	7.151	3.844

Promedio de horas de formación por cada empleado: **1,7 HH.**

EVALUACIONES DEL DESEMPEÑO Y DE DESARROLLO PROFESIONAL

En el mes de marzo, se realizó la evaluación de desempeño teniendo en cuenta el número de personas activas y que cumplieron el tiempo para ser evaluadas, con corte del 30 de noviembre de 2017. En ese sentido, 463 colaboradores de los 482 activos a la fecha de corte participaron en la evaluación, representando el 96% de la población.

 Nivel	2018	
	Hombres	Mujeres
Directivo	9	4
No directivo	251	199
TOTAL	260	203

► 4.8.4 CULTURA ÉTICA

En GdO entendemos que una cultura ética contribuye a generar vínculos más estrechos entre la empresa y sus colaboradores y otros grupos de interés. La experiencia muestra que las empresas con una cultura ética establecida cumplen más eficazmente sus objetivos estratégicos. Frente a esto, desde la empresa proponemos políticas claras y transparentes de remuneración, la formación activa en principios y valores y los mecanismos de reporte y comunicación.



FORMACIÓN DE EMPLEADOS EN ÉTICA, VALORES Y TRANSPARENCIA

 Temática	Horas	Número de participantes
Código de Buen Gobierno y Normas de Cumplimiento	490	490 colaboradores
Lavado de Activos y Financiación del terrorismo - SARLAFT	60	30 colaboradores
Seguridad de la Información TI	508	508 colaboradores
Total horas	1.058	

Estos 490 colaboradores recibieron formación en línea sobre actualización del Código de Conducta, el cual es una política aplicable a todos los colaboradores y a terceros con quienes nos relacionamos, sobre el deber de actuar de una forma ética, transparente y responsable. Se realizaron programas de capacitación en procedimientos y políticas anticorrupción a 74 colaboradores de nivel táctico y operativo del Valle del Cauca.

Por otro lado, el porcentaje de colaboradores que recibieron formación en políticas y procedimientos de ética, valores y transparencia fue del 97%.

CANALES DE DENUNCIA

En GdO hemos dispuesto y fortalecido los canales de denuncia con el fin de permitir que cualquier colaborador y/o tercero pueda denunciar y/o dar a conocer cualquier duda, consulta o resolución de dilemas éticos, de una manera directa y confidencial.

LÍNEA ÉTICA:
018009120534

www.reportesconfidencialesdistribuidoras.com

En el año 2018 se recibieron un total de 12 denuncias por los diferentes canales dispuestos por la Compañía.

OFICIAL DE CUMPLIMIENTO

Es el responsable de institucionalizar y procurar la cultura de cumplimiento, prevenir las conductas inapropiadas, no éticas o ilegales y actividades delictivas en GdO.

Finalmente, hemos diseñado espacios y mecanismos que nos permiten establecer relaciones activas y de confianza con nuestros colaboradores. Estos espacios son garantes de nuestro firme propósito de ser un buen sitio para trabajar.

Comité de Convivencia Laboral: Este comité se encarga de la prevención y solución de vulneración de Derechos Humanos, específicamente en casos de acoso laboral. En el 2018 se realizaron un total de 4 reuniones, donde se recibió capacitación y orientación. Este comité cuenta con un manual de funcionamiento el cual nos permite actuar de manera coherente y transparente con los grupos de interés. En el 2018 se reportó 1 caso de acoso laboral el cual se le dio trámite y solución.

► 4.8.5 RETOS 2019

- Continuar en la ruta de virtualización del conocimiento.
- Fortalecer el liderazgo, la comunicación interna y la cultura de valores.



Para mayor información sobre los contenidos del presente informe, consultas, sugerencias o comentarios, comunicarse con Juliana Sardi Libreros, Jefe de Sostenibilidad, Calle 38 N° 6N-35, bodega 2, piso 4, Cali, Colombia; teléfono: (2)418 7300 ext: 2085; correo electrónico:

julianasl@gdo.com.co

DE LA LEY 603 DEL 2000

En cumplimiento de lo preceptuado en la Ley 603 del 27 de julio de 2000, la Junta Directiva y la Administración hacen constar que la sociedad ha cumplido con las normas vigentes sobre propiedad intelectual y derechos de autor.

DE LA LEY 1676 DE 2013

La administración de la Compañía hace constar que no entorpeció la libre circulación de las facturas de compradores y proveedores.



RECONOCIMIENTOS

Especial reconocimiento a nuestros colaboradores por su entrega y compromiso para cumplir con las metas esfuerzos necesarios para que la Organización se fortalezca, a las instituciones gubernamentales por su aporte y servicio, a la comunidad por su acompañamiento, y a nuestros clientes por permitirnos prestar un servicio que nos consolida y permite crear valor compartido con todos nuestros grupos de interés.

Carrera 11 No. 98-07
Piso 3, Edificio Pijao
Bogotá, Colombia

Tel: +57 1 4847000
Fax: +57 1 4847474
ey.com



Declaración de verificación limitada e independiente del Informe de Gestión Sostenible 2018 de Gases de Occidente S.A. E.S.P.

A la Gerencia de **Gases de Occidente S.A. E.S.P.**:

Alcance

A solicitud de **Gases de Occidente S.A. E.S.P.** (en adelante Gases de Occidente, o la Compañía), efectuamos los procedimientos de verificación a su "**Informe de Gestión Sostenible 2018**" (en adelante el informe). El objetivo de este compromiso es obtener un nivel limitado de aseguramiento con respecto a las aseveraciones y datos relacionados con el desempeño de sostenibilidad y la cobertura de los respectivos asuntos de importancia dentro del informe.

Nuestra responsabilidad al realizar las actividades de aseguramiento es únicamente con la gerencia de **Gases de Occidente**; por lo tanto, no aceptamos ni asumimos ninguna responsabilidad respecto de cualquier otro propósito o frente a cualquier otra persona u organización.

La gerencia de **Gases de Occidente** es responsable de la preparación del Informe de Gestión Sostenible 2018 y de su información soporte. Esta responsabilidad incluye diseñar, implementar y mantener controles internos relevantes a la preparación de un Informe de Gestión Sostenible que esté libre de errores de importancia, seleccionar y aplicar principios de reporte apropiados y utilizar métodos de medición y estimaciones que sean razonables en las distintas circunstancias.

Nuestra responsabilidad es emitir una declaración de verificación limitada e independiente basada en los procedimientos aplicados durante nuestra revisión.

Limitaciones de nuestro compromiso de aseguramiento

Las limitaciones de nuestro compromiso de aseguramiento son las siguientes:

- ▶ Las declaraciones hechas por terceros dentro del texto del Informe de Gestión Sostenible 2018 relacionado con el desempeño de **Gases de Occidente** no se incluyeron en el alcance de nuestro compromiso de aseguramiento.
- ▶ Tanto la materialidad, como la correspondencia de los contenidos temáticos y los aspectos materiales, no hacen parte del alcance de esta verificación.
- ▶ Los principios del Pacto Global y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) no hicieron parte del compromiso de verificación.

El alcance de nuestro trabajo incluyó la información reportada por **Gases de Occidente**, con el fin de validar las respuestas a los contenidos temáticos de desempeño, los contenidos generales y los enfoques de gestión, según el marco metodológico del GRI Standards, referenciados al final de este documento.



Criterios de la declaración de aseguramiento

Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de revisión de acuerdo con:

- ▶ Los Estándares GRI.
- ▶ La norma de verificación ISAE 3000 (*International Standard on Assurance Engagements ISAE 3000*) establecida por el *International Auditing and Assurance Board (IAASB)* de la *International Federation of Accountants (IFAC)*.

Consideramos que estos criterios son apropiados dado el propósito de nuestro compromiso de aseguramiento.

Procedimientos realizados

Nuestros procedimientos fueron diseñados con el objeto de:

- ▶ Determinar que la información y los datos presentados en el Informe de Gestión Sostenible 2018 estén debidamente respaldados por evidencias apropiadas en cada circunstancia.
- ▶ Determinar que el Informe de Gestión Sostenible 2018 se haya elaborado conforme a la los Estándares GRI, en lo reportado por **Gases de Occidente**.
- ▶ Confirmar la opción de conformidad declarada por **Gases de Occidente** en su Informe de Gestión Sostenible 2018, según los Estándares GRI.

Los procedimientos de verificación desarrollados fueron los siguientes:

- ▶ Obtener evidencia documentada que soporte la información de los contenidos reportados en el informe.
- ▶ Revisión de la información cuantitativa y cualitativa relevante de los contenidos temáticos relacionados con la materialidad de **Gases de Occidente** e incluidos en el Informe de Gestión Sostenible 2018.

Nuestra responsabilidad se limitó exclusivamente a los procedimientos mencionados, correspondientes a una verificación de aseguramiento limitado e independiente, la cual sirvió de base para nuestras conclusiones.

El alcance de nuestro trabajo es sustancialmente inferior al de uno de seguridad razonable. Por lo tanto, la seguridad proporcionada es también menor. La presente declaración en ningún caso puede entenderse como un informe de auditoría.

Conclusiones

Basados en los procedimientos realizados y de acuerdo con los criterios del compromiso de aseguramiento manifestamos las siguientes conclusiones sobre el Informe de Gestión Sostenible 2018 de **Gases de Occidente**, las cuales deben leerse en conjunto con las limitaciones del compromiso de aseguramiento, según se describió anteriormente:

- ▶ No tenemos conocimiento de aspectos relativos al desempeño de **Gases de**



Occidente que se hayan excluido del Informe de Gestión Sostenible 2018, para los contenidos verificados.

- ▶ No tenemos conocimiento de aspectos de importancia excluidos de los juicios de **Gases de Occidente** sobre el contenido del Informe de Gestión Sostenible 2018.
- ▶ No tenemos conocimiento de errores de importancia en las aseveraciones efectuadas por la gerencia de **Gases de Occidente** en el Informe de Gestión Sostenible 2018.
- ▶ No se ha puesto de manifiesto ningún aspecto que nos haga creer que la información y los datos publicados en el Informe de Gestión Sostenible 2018 de **Gases de Occidente** no estén presentados de forma correcta.
- ▶ No se ha puesto de manifiesto ningún aspecto que nos haga creer que el Informe de Gestión Sostenible 2018 de **Gases de Occidente** no haya sido elaborado en conformidad con los Estándares GRI.
- ▶ No se ha puesto de manifiesto algún aspecto que nos haga creer que la opción de conformidad "Core" o "Esencial" declarada por **Gases de Occidente** no cumpla con los requisitos para tal nivel como están establecidos en los Estándares GRI en cuanto a sus enfoques de gestión y contenidos temáticos y generales (ver Anexo).

Cordialmente,



Felipe A. Jánica Vanegas
Socio Líder FAAS - CCaSS en Latinoamérica
Ernst & Young Audit S.A.S.

30 de abril de 2019
Bogotá D.C., Colombia



Anexo. Contenidos temáticos e indicadores propios verificados:

Asunto material	Contenido temático o indicador propio
Gobierno corporativo	205-1. Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción.
	205-2. Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción.
	205-3. Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas.
Derechos Humanos	406-1. Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas.
	412-1. Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos.
	412-2. Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos.
	412-3. Acuerdos y contratos de inversión significativos con cláusulas sobre derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos.
Gestión del riesgo	Propio 1. Porcentaje de cumplimiento de planes de acción para mitigación de riesgos.
	201-2. Implicaciones financieras y otros riesgos y oportunidades derivados del cambio climático.
Crecer en forma rentable y sostenible acorde a las expectativas de nuestros accionistas	201-1. Valor económico directo generado y distribuido.
	Propio 2. Nuevos negocios.
	419-1. Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico.
Fortalecer la propuesta de valor para nuestros clientes	Propio 3. Índice de lealtad.
	Propio 4. Atención de solicitudes, quejas y reclamos de nuestros clientes.
Optimizar la productividad y orientar la organización hacia niveles de excelencia operacional	Propio 5. Índice de continuidad.
	Propio 6. Número de eventos de interrupción del servicio (atribuibles a la empresa y a terceros).
	Propio 7. Porcentaje de pérdidas de gas.
	Propio 8. Índice de fugas.
Fortalecer la gestión de proveedores y contratistas	Propio 9. Horas de formación del programa contratistas.
	Propio 10. Seguimiento porcentaje de cumplimiento en formalización laboral.
	Propio 11. Evaluación de desempeño de proveedores.
	Propio 12. Avance en los sistemas de gestión de los contratistas significativos (%).
	Propio 13. Contratos con contratistas donde se incluyan cláusulas de exigencia del cumplimiento de las obligaciones legales en salud y seguridad (%).
	Propio 14. Proveedores significativos que reciben capacitaciones y entrenamientos en salud y seguridad.
	204-1. Proporción de gasto en proveedores locales.
	408-1. Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil.
	Propio 15. Inversión social.
	Propio 16. Inversión en educación.
Fortalecer las relaciones con la comunidad	Propio 17. PQRS Comunidad.
	302-1. Consumo energético dentro de la organización.
	302-4. Reducción del consumo energético.
	303-1. Extracción de agua por fuente.
Asegurar una operación ambientalmente responsable	304-1. Centros de operaciones en propiedad, arrendados o gestionados ubicados dentro de o junto a áreas protegidas



Asunto material	Contenido temático o indicador propio
	o zonas de gran valor para la biodiversidad fuera de áreas protegidas.
	305-1. Emisiones directas de GEI (alcance 1).
	305-2. Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2).
	305-3. Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3).
	305-7. Óxidos de nitrógeno (NOX), óxidos de azufre (SOX) y otras emisiones significativas al aire.
	306-2. Residuos por tipo y método de eliminación.
	307-1 Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental.
	403-1. Representación de los trabajadores en comités formales trabajador-empresa de salud y seguridad.
Garantizar una operación segura	403-2. Tipos de accidentes y tasas de frecuencia de accidentes, enfermedades profesionales, días perdidos, absentismo y número de muertes por accidente laboral o enfermedad profesional.
	Propio 18. Accidentes y lesiones de trabajo proveedores.
	Propio 19. Tasa de ausentismo proveedores.
	Propio 20. Inversión en salud y seguridad de empleados.
Fortalecer el desarrollo integral de nuestros colaboradores y la cultura corporativa	Propio 21. Clima Organizacional.
	401-1. Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal.
	404-1. Media de horas de formación al año por empleado.
	404-3. Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional.



6



Índice

de contenidos GRI y
Comunicado de Progreso
del Pacto Global

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
 EJE FUNDAMENTAL: GOBIERNO CORPORATIVO						
103-2	Enfoque de gestión	Páginas 26: Gobierno Corporativo				
205-2	Comunicación y formación sobre las políticas y procedimientos anticorrupción	Páginas 32: Estructura organizacional de la compañía Página 76: Formación de empleados en ética, valores y transparencia			10	16
205-3	Casos de corrupción confirmados y medidas adoptadas	Hubo cero casos de corrupción confirmados en 2018.			10	16
 EJE FUNDAMENTAL: DERECHOS HUMANOS						
103-2	Enfoque de gestión	Página 26: Derechos Humanos				
412-2	Formación de empleados en políticas o procedimientos sobre derechos humanos	El porcentaje de colaboradores que recibieron formación en políticas de derechos humanos fue del 0%			1	16
406-1	Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	En el año 2018, mediante el Comité de Convivencia, se reportó un caso de acoso laboral.			1 y 2	16
412-1	Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos	En el 2018 no se evaluó este indicador			1 y 2	16
412-3	Acuerdos y contratos de inversión significativos que incluyan cláusulas de derechos humanos o sometidos a evaluación de derechos humanos	Cada uno de los contratos suscritos por GdO para realizar prolongaciones, instalación de estaciones de regulación y demás obras requeridas para gasificar los territorios contienen cláusulas referentes a Derechos Humanos			1 y 2	16

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
 EJE FUNDAMENTAL: GESTIÓN DEL RIESGO						
103-2	Enfoque de gestión	Página 24: Gestión del Riesgo Página 25: Riesgos Estratégicos GdO				
Propio	Porcentaje de cumplimiento de planes de acción para mitigación de riesgos	Para la mitigación de los riesgos estratégicos se han establecido planes de acción con diferentes actividades a partir de su evaluación y valoración de impacto y ocurrencia. En 2018, el cumplimiento de los planes de acción frente a la pérdida de competitividad por precio del petróleo y/o variación de tarifas de suministro y transporte, el deterioro de cartera morosa global, la afectación de la rentabilidad por tarifa (comercialización y distribución) y la pérdida de participación de mercado en negocios no regulados por alta competencia, presentaron un nivel de desempeño del 100%.				
201-2	Consecuencias financieras y otros riesgos y oportunidades debido al cambio climático	El equipo de HSE dio inicio al proyecto para la caracterización de todos los riesgos en GdO donde se espera identificar la vulnerabilidad frente al riesgo por cambio climático e identificar de forma más idónea este contenido. Los resultados estimados se esperan para enero de 2020.			7 y 8	13
205-1	Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción.	El 100% de los procesos fueron evaluados bajo el riesgo de la corrupción.				

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
 COMPROMISO 1: CRECER EN FORMA RENTABLE Y SOSTENIBLE ACORDE A EXPECTATIVAS DE NUESTROS ACCIONISTAS						
103-2	Enfoque de gestión	Página 38: Compromisos de nuestra gestión sostenible Página 42: Retos 2019				
201-1	Valor económico directo generado y distribuido	Página 40: Valor económico directo generado y distribuido		✓		1 y 8
Propio	Nuevos Negocios	Página 40: Desarrollo de nuevos negocios		✓		8 y 9
419-1	Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico	Página 41: Gestión Legal y regulatoria		✓	10	16
 COMPROMISO 2: FORTALECER LA PROPUESTA DE VALOR PARA NUESTROS CLIENTES						
103-2	Enfoque de gestión	Página 42: Fortalecer la propuesta de valor para nuestros clientes Página 45: Retos 2019				
Propio	Índice de lealtad	Página 44: Resultados del estudio de satisfacción de cliente externo		✓		9
Propio	Atención de Solicitudes, Quejas y Reclamos de Nuestros Clientes	Página 44: Atención de solicitudes, quejas y reclamos de nuestros clientes		✓		9
 COMPROMISO 3: OPTIMIZAR LA PRODUCTIVIDAD Y ORIENTAR LA ORGANIZACIÓN HACIA NIVELES DE EXCELENCIA OPERACIONAL						
103-2	Enfoque de gestión	Página 45: Optimizar la productividad y orientar la organización hacia niveles de excelencia operacional Página 48: Retos 2019				
Propio	Índice de continuidad	Página 45: Integridad y continuidad en el servicio		✓		9

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
Propio	Número de eventos de interrupción del servicio (atribuibles a la empresa y a terceros).	Páginas 46: Integridad y continuidad del servicio		✓		9
Propio	Porcentaje de pérdidas de gas	Página 46: Integridad y continuidad del servicio		✓		9
Propio	Índice de fugas	Página 46: Integridad y continuidad del servicio		✓		9
 COMPROMISO 4: GARANTIZAR UNA OPERACIÓN SEGURA						
103-2	Enfoque de gestión	Página 48: Garantizar una operación segura Página 53 Retos 2019				
403-1	Trabajadores en comités de salud y seguridad conjuntos de dirección-empleados	El 100% de los trabajadores de GdO se encuentran representados en los dos Comités de Seguridad y Salud en el trabajo: COPASST y el Comité de Convivencia. Estos comités constituyen un medio importante para gestionar y promover el trabajo seguro, hábitos y prácticas seguras y saludables.		✓		8
403-2	Tipos de accidentes y tasas de frecuencia de accidentes, enfermedades profesionales, días perdidos, absentismo y número de muertes por accidente laboral o enfermedad profesional	Página 50: Accidentes totales y tasa de accidentalidad Página 50 y 51 : Accidentes incapacitantes, número total de días perdidos en el año por incapacidad, ausentismo, accidentes de trabajo y seguridad en todos los procesos con colaboradores		✓		8
Propio	Accidentes y lesiones de trabajo proveedores	Página 52: Accidentes y lesiones de trabajo proveedores		✓		8
Propio	Tasa de ausentismo proveedores	Página 52: Ausentismo proveedores		✓		8

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
 COMPROMISO 5: ASEGURAR UNA OPERACIÓN AMBIENTALMENTE RESPONSABLE						
103-2	Enfoque de gestión	Página 53: Asegurar una operación ambientalmente responsable Página 58: Retos 2019				
307-1	Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental	No se registraron incumplimiento de leyes y reglamentos ambientales.			7 y 8	16
302-1	Consumo energético interno	Página 54: Gestión de recursos Página 55: Consumo de energía dentro de la organización			8 y 9	7 y 12
302-4	Reducción del consumo energético	Página 54: Reducción consumo energético			7 y 8	7 y 12
303-1	Captación total de agua según la fuente	Página 55: Consumo de agua total por fuente			7 y 8	6 y 12
305-1	Emisiones directas de gases de efecto invernadero	Página 57: Emisiones de GEI directas como alcance 1 y emisiones indirectas alcance 2			7 y 8	13
305-2	Emisiones indirectas de gases de efecto invernadero	Página 57: Emisiones de GEI directas como alcance 1 y emisiones indirectas alcance 2			7 y 8	13
305-3	Otras emisiones atmosféricas significativas	Páginas 58: Otras emisiones atmosféricas significativas			7 y 8	13
305-7	Emisiones NOx y SOx	En GdO, las emisiones de óxidos de nitrógeno (NOx) provienen de la utilización de combustibles fósiles y la descomposición de materia orgánica de residuos enviados al relleno sanitario. Para 2016 y 2017 la emisión de estos gases generó 8.83 y 0.95 toneladas de CO2 respectivamente. Para 2018 se calculó una emisión de 1.70 toneladas de CO2 producto de estos gases. En la compañía no se emiten gases SOx (óxidos de azufre).			7 y 8	13

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
304-1	Áreas de alta biodiversidad utilizadas por la organización	La compañía no desarrolla actividades en áreas de ecosistemas y de alta biodiversidad. Cuando se realizan intervenciones de obra, se verifica que estas no afecten zonas protegidas; se conservan los márgenes necesarios a los cuerpos de agua y se verifican todas las condiciones para no impactar la fauna y flora al momento de la construcción.		✓	7 y 8	15
306-2	Residuos por tipo y método de eliminación	Páginas 56: Peso total de residuos generados según tipo y método de disposición		✓	7 y 8	12 y 13
 COMPROMISO 6: FORTALECER LA GESTIÓN CON PROVEEDORES Y CONTRATISTAS						
103-2	Enfoque de gestión	Página 58: Fortalecer la gestión con proveedores y contratistas Página 62: Retos 2019				
Propio	Horas de formación del programa contratistas	Página 60: Capacitación de proveedores y contratistas		✓		8 y 12
Propio	Seguimiento porcentaje de cumplimiento en formalización laboral	Páginas 59: Gestión sostenible de proveedores		✓		8 y 12
Propio	Evaluación de desempeño de proveedores	Página 61: Evaluación de desempeño de proveedores		✓		12
Propio	Avance en los sistemas de gestión de los contratistas significativos (%)	Página 61: Indicadores HSE contratistas significativos en el marco de: Mantenimiento, Servicios Generales y Seguridad Física		✓		12
Propio	Contratos con contratistas donde se incluyan cláusulas de exigencia del cumplimiento de las obligaciones legales en salud y seguridad (%)	Página 61: Indicadores HSE contratistas significativos en el marco de: Mantenimiento, Servicios Generales y Seguridad Física		✓		12

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
Propio	Proveedores significativos que reciben capacitaciones y entrenamientos en salud y seguridad (%)	Página 61: Indicadores HSE contratistas significativos en el marco de: Mantenimiento, Servicios Generales y Seguridad Física				12
204-1	Proporción de gasto en proveedores locales	Página 61: Compras realizadas				8 y 12
408-1	Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	En la operación de GdO con sus proveedores, no se han identificado prácticas violatorias de los derechos humanos ni se registraron incidentes de trabajo infantil.			4 y 5	8 y 16
 COMPROMISO 7: FORTALECER RELACIONES CON COMUNIDAD						
103-2	Enfoque de gestión	Página 62: Fortalecer relaciones con comunidades Página 68: Retos 2019				
Propio	Inversión social	Página 62: Promoción desarrollo Local Página 66: Contribución a la calidad de la educación				1
Propio	Inversión en Educación	Páginas 66: Contribución a la calidad de la educación En 2018, se invirtieron 2.770 millones en educación				4
Propio	PQRS Comunidad	Durante el 2018 se definieron los parámetros a implementar en el sistema comercial de GdO, con el fin de ingresar de forma específica las peticiones, quejas y reclamos de las comunidades. Durante el periodo mencionado, se instauraron en la compañía 45 derechos de petición y 5 quejas. No se presentaron reportes preventivos.				16

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
 COMPROMISO 8: FORTALECER EL DESARROLLO INTEGRAL DE NUESTROS COLABORADORES Y LA CULTURA CORPORATIVA						
103-2	Enfoque de gestión	Página 68: Fortalecer el desarrollo integral de nuestros colaboradores y la cultura corporativa Página 77: Retos 2019				
Propio	Inversión en salud y seguridad de empleados	Página 73: Inversión en salud integral y educación de empleados.		✓		3 y 8
Propio	Clima Organizacional	Página 69 y 70: Fortalecimiento del clima organizacional El resultado general de la medición de clima organizacional para 2018 fue de 54,4. Esta presentó una variación de menos 10,5 puntos con respecto a la última medición realizada en 2015.		✓		8
401-1	Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	Página 72: Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal Página 72: Índice de rotación		✓		8
404-1	Promedio de horas de formación al año por empleado	Páginas 74 y 75: Promedio de horas de formación al año por empleado		✓		8
404-3	Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional	Página 76: Evaluaciones del desempeño y de desarrollo profesional		✓		8
 1. REVELACIONES GENERALES						
102-1	Nombre de la organización	Gases de Occidente S.A. E.S.P.				
102-2	Actividades, marcas, productos y servicios	Página 12: Modelo de negocio Página 14: Mercados atendidos				

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
102-3	Localización de la sede	Centro Comercial Chipichape Bodega 6 piso 3, Cali Valle del Cauca.				
102-4	Localización de las operaciones	Página 12: Sobre GdO y acerca de este informe Página 14: Mercados atendidos				
102-5	Propiedad y forma jurídica	GdO es una sociedad anónima que presta servicios públicos domiciliarios en los departamentos del Valle del Cauca y del Cauca.				
102-6	Mercados servidos	Página 14: Mercados atendidos				9 y 11
102-7	Dimensiones de la organización	Página 38: Desempeño Económico Página 40: Valor económico directo generado y distribuido Páginas 70 y 71: Nuestro equipo humano		✓		8
102-8	Información sobre los empleados y otros trabajadores	Página 70 y 71: Nuestro equipo humano		✓		8
102-9	Cadena de suministro	Página 18: Cadena de suministro				9 y 11
102-10	Cambios significativos en la organización y su cadena de suministro	Página 18: Cadena de suministro				
102-11	Principio de precaución	Página 19 y 20: Gestión con enfoque sostenible Página 24: Gestión del riesgo Página 53: Asegurar una operación ambientalmente responsable		✓	7	12
102-12	Iniciativas externas	Página 8 y 9: Mensaje del Gerente General Página 21: Asuntos Materiales				17
102-13	Miembro de asociaciones	Página 17 y 18: Inversiones y participación de GdO				17
 2. ESTRATEGIA						
102-14	Declaración del responsable de la toma de decisiones	Páginas 8 y 9: Mensaje del Gerente General				

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
102-15	Principales impactos, riesgos y oportunidades	Página 24: Gestión del riesgo Página 25 y 26: Riesgos Estratégicos GdO			7	
 3. ÉTICA E INTEGRIDAD						
102-16	Valores, principios, estándares y normas de comportamiento	Página 13: Principios y valores			10	16
 4. GOBIERNO						
102-18	Estructura de gobierno	Página 27: Órganos de gobierno Página 32: Estructura organizacional de la compañía				16
102-19	Delegación de autoridad	Páginas 19 y 20: Gestión con enfoque sostenible La delegación de autoridad de la Junta Directiva para temas económicos, ambientales y sociales en los altos ejecutivos y otros niveles de la organización se despliega a través de la estructura organizacional de conformidad con lo establecido en los estatutos sociales y las políticas corporativas.				16
102-20	Responsabilidad a nivel ejecutivo de temas económicos, ambientales y sociales	Páginas 19 y 20: Gestión con enfoque sostenible				16
102-23	Presidente del máximo órgano de gobierno	Página 27: Órganos de gobierno				
102-24	Nominación y selección del máximo órgano de gobierno	Página 27: Órganos de gobierno				
102-25	Conflicto de intereses	Página 31: Conflictos de interés			10	16
102-28	Evaluación del desempeño del máximo órgano de gobierno	Página 30: Evaluación del desempeño de la Junta Directiva				

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
102-29	Identificación y gestión de impactos económicos, ambientales y sociales	Página 19 y 20: Gestión con enfoque sostenible Página 21: Asuntos Materiales Página 24: Gestión del riesgo Página 25: Riesgos Estratégicos GdO			1, 7 y 10	12
102-30	Eficacia de los procesos de gestión del riesgo	Página 24: Gestión del riesgo Página 25: Riesgos Estratégicos GdO			7	
102-35	Políticas de remuneración	Página 29: Política y proceso de remuneración para miembros de Junta Directiva		✓		
102-36	Proceso para determinar la remuneración	Página 29: Política y proceso de remuneración para miembros de Junta Directiva		✓		
 5. PARTICIPACIÓN DE GRUPOS DE INTERÉS. EJE FUNDAMENTAL RELACIONAMIENTO CON GRUPOS DE INTERÉS						
102-40	Lista de los grupos de interés	Páginas 33-35: Relaciones con los Grupos de Interés				
102-41	Los convenios colectivos	Página 73: Inversión en salud integral y educación de empleados		✓	3	
102-42	Identificación y selección de grupos de interés	Páginas 33-35: Relaciones con los Grupos de Interés				
102-43	Aproximación a los grupos de interés	Páginas 33-35: Relaciones con los Grupos de Interés				
102-44	Temas y preocupaciones clave mencionados	Páginas 33-35: Relaciones con los Grupos de Interés				
 6. LA PRÁCTICA DE INFORMES						
102-45	Entidades incluidas en los estados financieros consolidados	Anexos estados financieros				
102-46	Definición del contenido	Páginas 21: Asuntos Materiales				

INDICADOR	CONTENIDO GRI	RESPUESTA/ NÚMERO DE PÁGINA	OMISIÓN	VERIFICACIÓN EXTERNA	COP O PG	ODS
102-47	Lista de los asuntos materiales	Páginas 21: Asuntos Materiales				
102-48	Las actualizaciones de la información	No se presentaron actualizaciones.				
102-49	Cambios en la presentación de informes	No se presentaron cambios.				
102-50	Periodo de Información	2018				
102-51	Fecha de la memoria reciente	2017				
102-52	Ciclo de divulgación de la Información	Anual				
102-53	Punto de contacto para cuestiones relativas al informe	Página 78				
102-54	Declaración de elaboración del informe de conformidad con los estándares GRI	Página 8 y 9: Mensaje del Gerente General				
102-55	Índice del contenido del GRI	Página 81				
102-56	Garantía externa	Anexo				



7



Anexos:

Estados financieros
y notas aclaratorias

GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

Estados Financieros

CONSOLIDADOS

31 DE DICIEMBRE DE 2018 Y 30 DE JUNIO DE 2018
CON EL INFORME DEL REVISOR FISCAL



Informe del revisor fiscal

Señores Accionistas

Gases de Occidente S.A. E.S.P.:

He auditado los estados financieros consolidados de Gases de Occidente S.A. E.S.P. y Subordinadas (el Grupo), los cuales comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y los estados consolidados de resultados, de otro resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el semestre que terminó en esa fecha y sus respectivas notas, que incluyen las políticas contables significativas y otra información explicativa.

RESPONSABILIDAD DE LA ADMINISTRACIÓN EN RELACIÓN CON LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

La administración es responsable por la adecuada preparación y presentación de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia. Esta responsabilidad incluye: diseñar, implementar y mantener el control interno relevante para la preparación y presentación de estados financieros consolidados libres de errores de importancia material, bien sea por fraude

o error; seleccionar y aplicar las políticas contables apropiadas, así como establecer los estimados contables razonables en las circunstancias.

RESPONSABILIDAD DEL REVISOR FISCAL

Mi responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados con base en mi auditoría. Obtuve las informaciones necesarias para cumplir mis funciones y efectué mi examen de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aceptadas en Colombia. Tales normas requieren que cumpla con requisitos éticos, planifique y efectúe la auditoría para obtener una seguridad razonable sobre si los estados financieros consolidados están libres de errores de importancia material.

Una auditoría incluye realizar procedimientos para obtener evidencia sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del revisor fiscal, incluyendo la evaluación del riesgo de errores de importancia

material en los estados financieros consolidados. En dicha evaluación del riesgo, el revisor fiscal tiene en cuenta el control interno relevante para la preparación y presentación de los estados financieros consolidados, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias. Una auditoría también incluye evaluar el uso de políticas contables apropiadas y la razonabilidad de los estimados contables realizados por la administración, así como evaluar la presentación de los estados financieros consolidados en general.

Considero que la evidencia de auditoría que obtuve proporciona una base razonable para fundamentar la opinión que expreso a continuación.

OPINIÓN

En mi opinión, los estados financieros consolidados que se mencionan, y adjuntos a este informe, presentan razonablemente, en todos los aspectos de importancia material, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de diciembre de 2018, los resultados consolidados de sus operaciones y sus flujos consolidados de efectivo por el semestre que terminó en esa fecha, de acuerdo con Normas de Contabilidad

y de Información Financiera aceptadas en Colombia, aplicadas de manera uniforme con el semestre anterior.

OTROS ASUNTOS

Los estados financieros consolidados al y por el semestre terminado el 30 de junio de 2018 se presentan exclusivamente para fines de comparación, fueron auditados por otro contador público, miembro de KPMG S.A.S., quien en su informe de fecha 15 de agosto de 2018 expresó una opinión sin salvedades sobre los mismos.



Hugo Mauricio Vélez García

Revisor Fiscal

Gases de Occidente S.A. E.S.P.

T.P. 205153 - T

Miembro de KPMG S.A.S.

14 de febrero de 2019

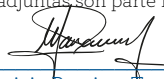
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

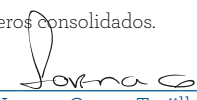
Estados Consolidados de Situación Financiera

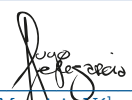
(EN MILES DE PESOS COLOMBIANOS)

	Notas	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Activos			
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalente de efectivo	6	60.607.552	55.239.792
Activos financieros a valor razonable	7	58.350.415	51.080.715
Activos financieros a costo amortizado	8	352.778.604	335.167.713
Inventarios	9	32.161.063	30.915.391
Anticipos o saldos a favor por impuestos	20	4.090.971	8.065.608
Otros activos no financieros	10	69.719.344	53.963.298
Total activos corrientes		577.707.949	534.432.517
Activos a largo plazo:			
Activos financieros a valor razonable	7	80.531.293	74.620.856
Activos financieros a costo amortizado	8	139.997.456	142.747.041
Inventarios	9	-	20.825
Propiedades, planta y equipo	12	322.026.853	312.013.050
Activos intangibles:			
• Concesiones	13	384.325.622	382.284.007
• Otros activos intangibles	14	15.491.706	15.561.682
• Inversiones en compañías asociadas	11	5.387.139	4.802.591
		405.204.467	402.648.280
• Impuesto diferido activo	20	40.946.401	43.380.543
• Otros activos no financieros	10	2.376.622	1.976.829
Total activos a largo plazo		991.083.092	977.407.423
Total activos		1.568.791.041	1.511.839.940
Pasivos			
Pasivos corrientes:			
Obligaciones financieras	15	34.336.628	33.446.703
Bonos en circulación - Intereses por pagar	16	4.277.695	4.200.104
Cuentas por pagar	17	179.140.037	170.397.634
Beneficios a empleados	18	4.135.749	3.148.152
Impuesto corriente de renta		9.443.046	1.283.306
Otros pasivos no financieros	21	38.872.704	34.023.219
Total pasivos corrientes		270.205.859	246.499.118
Pasivos a largo plazo:			
Obligaciones financieras	15	187.478.760	173.499.914
Bonos en circulación	16	599.094.390	599.073.313
Beneficios a empleados	18	193.656	199.219
Provisiones	19	146.576.591	148.299.589
Impuesto diferido pasivo	20	49.913.458	54.114.882
Otros pasivos no financieros	21	60.000	30.000
Total pasivos a largo plazo		983.316.855	975.216.917
Total pasivos		1.253.522.714	1.221.716.035
Patrimonio			
Patrimonio atribuible a los accionistas de la compañía			
Capital suscrito y pagado	22	37.391.491	37.391.491
Prima en colocación de acciones		18.529.438	18.529.438
Reservas		114.415.255	88.377.676
Resultados acumulados		84.896.027	82.743.355
Otro resultado integral		(11.613)	9.498
		255.220.598	227.051.458
Intereses no controlantes		60.047.729	63.072.447
Total patrimonio		315.268.327	290.123.905
Total pasivos y patrimonio		1.568.791.041	1.511.839.940

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.


Mauricio Ramirez Terrassa*
Representante Legal


Lorena Garces Trujillo*
Contador Público Tarjeta profesional
No.84194-T


Hugo Mauricio Vélez García
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 205153-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 14 de febrero de 2019)

* Los suscritos Representante Legal y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados tomados de los libros de la matriz y subordinadas.

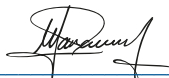
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

Estados Consolidados de Resultados

(EN MILES DE PESOS COLOMBIANOS, EXCEPTO POR EL RESULTADO NETO POR ACCIÓN EL CUAL ESTÁ EXPRESADO EN PESOS COLOMBIANOS)

Semestres terminados en:	Notas	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Ingresos de actividades ordinarias	23	753.776.038	701.223.611
Costos de venta	24	(597.079.489)	(542.801.550)
Utilidad bruta		156.696.549	158.422.061
Gastos operacionales	25	(57.220.024)	(56.802.887)
Participación en las ganancias de asociadas		584.548	280.185
Otros ingresos y gastos, netos	26	(4.310.486)	9.626
Resultados de actividades operacionales		95.750.587	101.908.985
Ingresos financieros	27	12.340.094	8.597.449
Gastos financieros	28	(29.237.826)	(30.254.671)
Utilidad antes de impuesto sobre la renta		78.852.855	80.251.763
Impuesto sobre la renta	20	(29.066.311)	(29.435.616)
Resultados del ejercicio		49.786.544	50.816.147
Resultado atribuible a:			
Accionistas de la Compañía		43.190.830	41.037.579
Participación no controlada		6.595.714	9.778.568
		49.786.544	50.816.147
Resultado neto por acción		25.684	26.215

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.



Mauricio Ramirez Terrassa*
Representante Legal



Lorena Garces Trujillo*
Contador Público Tarjeta profesional
No.84194-T



Hugo Mauricio Vélez García
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 205153-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 14 de febrero de 2019)

* Los suscritos Representante Legal y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados tomados de los libros de la matriz y subordinadas.

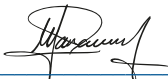
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

Estados Consolidados de Otro Resultado Integral

(EN MILES DE PESOS COLOMBIANOS)

Semestres terminados en:	Notas	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Resultados del ejercicio		49.786.544	50.816.147
Otro resultado integral del ejercicio			
Por valor razonable de instrumentos de patrimonio		(78.963)	22.442
Por operaciones de coberturas	17	87.010	(89.669)
Por beneficios a empleados		7.412	17.249
Por impuesto diferido	20	(36.570)	38.088
		(21.111)	(11.890)
Total resultado y otro resultado integral del ejercicio		49.765.433	50.804.257
Resultado y otro resultado integral del periodo atribuible a:			
Accionistas de la Compañía		43.169.719	41.025.689
Participación no controlada		6.595.714	9.778.568
		49.765.433	50.804.257

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.



Mauricio Ramirez Terrassa*
Representante Legal



Lorena Garces Trujillo*
Contador Público Tarjeta profesional
No.84194-T



Hugo Mauricio Vélez García
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 205153-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 14 de febrero de 2019)

* Los suscritos Representante Legal y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados tomados de los libros de la matriz y subordinadas.

GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio

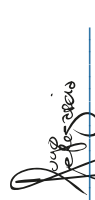
(EN MILES DE PESOS COLOMBIANOS)

Semestres terminados el 31 de diciembre y 30 de junio de 2018:	Nota	Resultados acumulados							Otro resultado integral	Total patrimonio atribuible a los accionistas de la compañía	Participaciones no controladas	Total patrimonio
		Capital suscrito y pagado	Prima en colocación de acciones	Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Resultados del ejercicio	Efecto de adopción por primera vez	Total				
Saldos a enero 1 de 2018		37,391,491	18,529,438	110,839,967	-	39,300,840	42,166,684	81,467,524	21,388	248,249,808	61,050,552	309,300,360
Traslados		-	-	-	-	39,300,840	-	-	-	-	-	-
Constitución de reservas	22	-	-	3,706,361	(3,706,361)	-	-	(3,706,361)	-	-	-	-
Liberación de reservas		-	-	(26,168,652)	26,168,652	-	-	26,168,652	-	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo	22	-	-	-	(61,783,131)	-	-	(61,783,131)	-	(61,783,131)	(8,425,103)	(70,188,234)
Resultados del ejercicio y otro resultado integral		-	-	-	-	41,037,579	-	41,037,579	(11,890)	41,025,689	9,778,568	50,804,257
Efecto patrimonial adopción nuevas NIIF		-	-	-	(460,908)	-	-	(460,908)	-	(460,908)	668,430	207,522
Saldos a junio de 2018		37,391,491	18,529,438	88,377,676	(460,908)	41,037,579	42,166,684	82,743,355	9,498	227,051,458	63,072,447	290,123,905
Traslados		-	-	-	41,037,579	(41,037,579)	-	-	-	-	-	-
Constitución de reservas	22	-	-	26,037,579	(26,037,579)	-	-	(26,037,579)	-	-	-	-
Dividendos decretados en efectivo	22	-	-	-	(15,000,000)	-	-	(15,000,000)	-	(15,000,000)	(9,620,432)	(24,620,432)
Resultados del ejercicio y otro resultado integral		-	-	-	-	43,190,830	-	43,190,830	(21,111)	43,169,719	6,595,714	49,765,433
Efecto patrimonial adopción nuevas NIIF		-	-	-	(579)	-	-	(579)	-	(579)	-	(579)
Saldos a diciembre de 2018		37,391,491	18,529,438	114,415,255	40,576,092	2,153,251	42,166,684	84,896,027	(11,613)	255,220,598	60,047,729	315,268,327

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados.


Mauricio Ramirez Terrasa*
Representante Legal


Lorena Garces Trujillo*
Contador Público Tarjeta profesional
No.84194-T

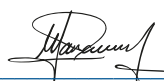

Hugo Mauricio Vélez García
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 205153-T
Miembro de KPMG S.A.S.
(Véase mi informe del 14 de febrero de 2019)

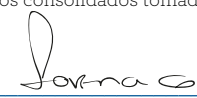
* Los suscritos Representante Legal y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados tomados de los libros de la matriz y subordinadas.

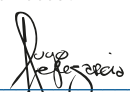
GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P. Y SUBORDINADAS
Estados Consolidados de Flujo de Efectivo
 (EN MILES DE PESOS COLOMBIANOS)

Semestres terminados en:	Notas	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Resultados del ejercicio		49,786,544	50,816,147
Ajustes para conciliar la utilidad neta con el efectivo neto provisto por las actividades de operación:			
Depreciación	24-25	4,215,947	4,596,013
Amortización de intangibles	24-25	12,756,646	12,733,161
Intereses causados	15-16	28,692,934	30,850,043
Rendimientos causados	23	(35,803,568)	(35,341,792)
Actualización activo financiero	27	(5,989,400)	(3,191,337)
Utilidad por método de participación	11	(584,548)	(280,185)
Deterioro de:			
• Inventarios	9-25	40,813	-
• Cuentas por cobrar	8-25	7,513,990	9,922,624
Recuperación de deterioro de cuentas por cobrar, neto		-	(333,025)
Provisiones causadas	19	4,307,672	4,025,841
Diferencia en cambio por transacciones en moneda extranjera	27-28	(205,482)	10,607
Recuperación provisión compromiso plan de inversión		-	4,021,906
Utilidad en venta de activos	26	(500)	(97,173)
Pérdida en baja de:			
Inventarios	26	191,718	14,806
Propiedad, planta y equipo	12-26	10,684	5,519
Impuesto de renta	20	29,066,311	29,435,616
Recuperación de deterioro de Inventarios	9	-	(29,327)
Cambios en activos y pasivos:			
• Cuentas por cobrar		(6,838,771)	15,827,803
• Inventarios		(1,442,090)	14,337,687
• Instrumentos de patrimonio con cargo a resultados		(7,080,449)	(40,163,737)
• Otros activos no financieros		(15,748,734)	(24,118,586)
• Cuentas por pagar		32,773,538	17,726,274
• Beneficios empleados		989,446	(890,999)
• Provisiones		(929,949)	-
• Otros pasivos no financieros		4,664,792	3,355,481
Efectivo generado en las actividades de operación		28,649,032	(43,039,869)
Impuesto a la renta y sobre tasa pagado		(18,521,090)	(29,755,775)
Rendimientos recibidos		34,711,013	31,589,520
Intereses pagados	15-16	(29,070,832)	(35,358,507)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación		87,506,635	59,708,605
Flujo de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisición de:			
• Propiedades, planta y equipo	12	(14,314,282)	(7,031,208)
• Concesiones	13	(20,645,332)	(15,047,195)
• Otros intangibles	14	(2,070,200)	(736,016)
• Producto de la venta de propiedades planta y equipo	12	-	181,926
Efectivo neto usado en actividades de inversión		(37,029,814)	(22,632,493)
Flujo de efectivo de las actividades de financiación:			
Dividendos pagados		(59,203,250)	(33,754,160)
Adquisición de obligaciones financieras		17,000,000	31,645,000
Pagos de obligaciones financieras		(2,893,577)	(328,082,614)
Emisión de bonos		-	300,000,000
Efectivo neto usado en las actividades de financiación		(45,096,827)	(30,191,774)
Aumento neto del efectivo		5,379,994	6,884,338
Efecto en diferencia en cambio en el efectivo		(12,234)	21,828
Efectivo al inicio del ejercicio		55,239,792	48,333,626
Efectivo al final del ejercicio		60,607,552	55,239,792

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros consolidados tomados de los libros de la matriz y subordinadas.


 Mauricio Ramirez Terrassa*
 Representante Legal


 Lorena Garces Trujillo*
 Contador Público Tarjeta profesional
 No.84194-T


 Hugo Mauricio Vélez García
 Revisor Fiscal
 Tarjeta Profesional No. 205153-T
 Miembro de KPMG S.A.S.
 (Véase mi informe del 14 de febrero de 2019)

* Los suscritos Representante Legal y Contador Público certificamos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en estos estados financieros consolidados.

GASES DE OCCIDENTE S.A. E.S.P.
Y SUBORDINADAS

NOTAS

A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

AL 31 DE DICIEMBRE Y 30 DE JUNIO DE 2018

(En miles de pesos colombianos, a menos que se indique otra denominación)



Entidad que reporta

Gases de Occidente S.A. E.S.P. (en adelante Gases de Occidente S.A. E.S.P., Gases de Occidente o la compañía), es una sociedad de naturaleza mercantil privada, de nacionalidad colombiana, constituida el 27 de mayo de 1992 por Escritura Pública Número 881 de la Notaría Quince de Cali, vigilada por la Superintendencia de Servicios Públicos Domiciliarios, con un período de duración indefinido, tiene como objeto social la prestación del servicio domiciliario de distribución de gas combustible, la compra, venta, almacenamiento, transporte, envase, distribución y comercialización de gas natural o cualquier otro combustible, así como hidro-

carburos o sus derivados en todas sus formas. La comercialización y/o financiación de toda clase de productos relacionados directa o indirectamente con las actividades o servicios prestados. La compañía es controlada directamente por Promigas S.A. E.S.P., y la controladora última es Aval Acciones y Valores S.A. La compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Cali ubicada en el Centro Comercial Chichape Bodega 2 Piso 3 y 4.

La Compañía en cumplimiento del deber legal mantiene vigente el Registro Nacional de Valores e Intermediarios (RNVI) y se encuentra sujeta a control y supervi-

sión de la Superintendencia Financiera de Colombia, según lo establecido en los Artículos 5.2.4.1.2 y 5.2.4.1.3 del Decreto único 2555 de 2010 de la Superintendencia Financiera de Colombia y la Circular externa 007 de 2015, Título Tercero; así mismo, está obligada a presentar estados financieros separados y consolidados que incluyen, las participaciones en sociedades subordinadas e inversiones en entidades asociadas.

Gases de Occidente posee las siguientes controladas al 31 de diciembre de 2018:

Compañía	Participación	Domicilio principal
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	51%	Popayán
Orión Contact Center S.A.S.	60%	Cali

Adicionalmente, tiene la siguiente asociada:

Compañía	Participación	Domicilio principal
E2 Energía Eficiente S.A. E.S.P.	25,24%	Barranquilla

MARCO REGULATORIO

Gases de Occidente se rige principalmente por la Ley 142 de 1994 la cual establece el Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios, la Ley 689 de 2001 la cual modifica parcialmente la Ley 142 de 1994, la regulación del sector, los contratos de concesión vigentes, sus estatutos y demás disposiciones contenidas en el Código de Comercio.

Por ser una empresa de servicios públicos domiciliarios, las tarifas que aplica la Compañía a sus usuarios por concepto de la distribución de gas natural están

reguladas por la Comisión de Regulación de Energía y Gas (CREG), quien aprobó a Gases de Occidente S.A. E.S.P. los cargos de Distribución y Comercialización para:

- El mercado relevante de Cali mediante Resolución CREG 045 de junio de 2004,
- El mercado relevante de Buenaventura, mediante Resolución CREG 049 de junio de 2007,
- Los municipios de Santander de Quilichao, Puerto Tejada y Villa Rica mediante Resolución 008 de enero de 2008,

- Los municipios de Padilla, Miranda, Guachené, Corinto y Caloto en el departamento del Cauca y Alcalá, Bolívar, Calima - Darién, El Dovio, Riofrío, Toro, Trujillo, Ulloa, Versalles, Vijes y Yotoco en el departamento del Valle del Cauca mediante Resolución 132 de septiembre de 2011 y,
- Una vez terminado el Contrato de Concesión celebrado con el Ministerio de Minas y Energía en el año 1997 para la prestación del servicio público en el Área de Servicio Exclusivo - ASE conformado 23 municipios del Valle del Cauca, pasaron a ser regidos a partir del 1 de julio de 2014 por la Resolución CREG 137 de 2013 como área de servicio no exclusivo, en la cual se establecieron las fórmulas tarifarias generales aplicables a los usuarios regulados del servicio público de gas por redes de tubería y a través de la Resolución CREG 004 de marzo 12 de 2015 la Comisión de Regulación de Energía y Gas - CREG, aprobó a Gases de Occidente S.A. E.S.P., el nuevo cargo de comercialización aplicable a los usuarios ubicados en la antigua ASE.

Así mismo, el 25 de noviembre de 2016, la CREG aprobó a través de las Resoluciones 147 y 148 los cargos de distribución y comercialización para el mercado relevante conformado por los municipios de Dagua, Restrepo y La Cumbre en el departamento del Valle del Cauca y a partir del año 2016 Gases de Occidente inició las labores de construcción de las redes

de distribución y ventas de conexiones e instalaciones internas y a partir de febrero de 2018 la prestación del servicio público en dichos municipios.

La CREG mediante Resolución 197 de diciembre de 2017 aprobó la integración de 44 municipios en un solo mercado relevante de distribución y estableció los respectivos cargos de distribución; dejando vigentes las Resoluciones CREG 045 de 2004, 008 de 2008, 049 de 2007 y 132 de 2011 únicamente para los correspondientes cargos de comercialización.

CONTRATO DE CONCESIÓN

Como consta en la Escritura Pública Número 1566 del 31 de agosto de 1994, la Nación adjudicó a Gases de Occidente S.A. E.S.P., la concesión por el término de 50 años y podrá prorrogarse por lapsos de 20 años, en las condiciones señaladas en el artículo 49 del código de petróleos, contados a partir del 23 de septiembre de 1997, fecha en que inició operaciones el gasoducto, para prestar el servicio público de transporte y distribución de gas licuado del petróleo y gas natural por propanoducto y gasoducto, como mínimo, en la ciudad de Santiago de Cali, departamento del Valle del Cauca. Esta prestación comprende la construcción, operación y mantenimiento de sus tuberías y equipos e incluye las acometidas de su propiedad para cada uno de los inmuebles con gas.



Bases de preparacion de estados financieros consolidados

2.1 MARCO TÉCNICO NORMATIVO

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia (NCIF), establecidas en la Ley 1314 de 2009, reglamentadas por el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 modificado por los Decretos 2496 de 2015, 2131 del 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2018. Las NCIF aplicables en 2018, se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (International Accounting Standards Board - IASB, por sus siglas en inglés); las normas de base corresponden a las traducidas oficialmente por el IASB al primer semestre de 2016.

La Compañía aplica a los presentes estados financieros separados la excepción contenida en el artículo 10 de la Ley 1739 del 23 de diciembre de 2014, que permite el reconocimiento del impuesto a la riqueza afectando las reservas patrimoniales, en lugar del reconocimiento del gasto según lo dispuesto en la NIC 37.

Para efectos legales en Colombia, los estados financieros separados son los estados financieros principales.

2.2 MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

Las partidas incluidas en los estados financieros consolidados de las compañías se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (pesos colombianos). Los estados financieros consolidados se presentan “en pesos colombianos”, que es la moneda funcional de las compañías y la moneda de presentación. Toda la información es presentada en miles de pesos y ha sido redondeada a la unidad más cercana.

Gases de Occidente en concordancia con la NIC 21 y para efectos de presentar sus estados financieros consolidados relaciona a continuación las tasas de cambio utilizadas en la conversión de transacciones en moneda extranjera:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Cierre	3.249,75	2.930,80

Promedios mensuales:

Segundo semestre de 2018		Primer semestre de 2018	
Julio	2.885,55	Enero	2.867,68
Agosto	2.959,57	Febrero	2.860,00
Septiembre	3.037,80	Marzo	2.852,46
Octubre	3.080,48	Abril	2.765,96
Noviembre	3.198,13	Mayo	2.862,95
Diciembre	3.212,48	Junio	2.893,22

A continuación, se detalla la moneda funcional de las compañías:

	Moneda funcional
Compañías subordinadas:	
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	Peso colombiano
Orión Contac Center S.A.S.	Peso colombiano
Compañías asociadas:	
Energía Eficiente S.A. E.S.P.	Peso colombiano

2.3 BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción de las siguientes partidas importantes incluidas en el estado de situación financiera:

- Los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable.
- Los instrumentos financieros medidos al valor razonable con cambios en resultados.

- Activos financieros concesionados medidos al valor razonable.
- Los instrumentos financieros al valor razonable con cambios en otro resultado integral.

2.4 USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las Compañías hacen estimados y asunciones que afectan los montos reconoci-

dos en los estados financieros consolidados y el valor en libros de los activos y pasivos dentro del periodo a reportar. Los juicios y estimados son continuamente evaluados y son basados en la experiencia de la gerencia y otros factores, incluyendo la expectativa de eventos futuros que se cree son razonables en las circunstancias. La gerencia también hace ciertos juicios aparte de aquellos que involucran estimaciones en el proceso de aplicar las políticas contables. Los juicios que tienen los efectos más importantes en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados y los estimados que pueden causar un ajuste importante en el valor en libros de los activos y pasivos en el siguiente periodo incluyen:

A. NEGOCIO EN MARCHA

Las Compañías preparan los estados financieros consolidados sobre la base de negocio en marcha. En la realización de este juicio se considera la posición financiera actual de las compañías, sus intenciones actuales, el resultado de las operaciones y el acceso a los recursos financieros en el mercado financiero y analiza el impacto de tales factores en las operaciones futuras de las compañías. A la fecha de este informe, la administración de las compañías no tiene conocimiento de ninguna situación que haga creer que las compañías no tengan la habilidad para continuar como negocio en marcha durante el próximo año.

B. INVERSIONES EN TÍTULOS DE DEUDA CLASIFICADAS AL COSTO AMORTIZADO

La Compañía aplica juicios en evaluar si en los estados financieros consolidados las inversiones en títulos de deuda pueden ser categorizadas a costo amortizado teniendo en cuenta en particular su modelo de negocio para gestionar los activos financieros y si cumplen las condiciones para que dichos activos financieros puedan ser valorados a costo amortizado. La Compañía puede vender estos activos solo en limitadas circunstancias, en transacciones infrecuentes e inmatrimiales en relación con el total del portafolio. Situaciones tales como que el activo deje de cumplir las políticas contables de inversión de la Compañía, ajustes en la estructura de maduración de sus activos y pasivos, necesidad de financiar desembolsos importantes de capital y necesidades estacionarias de liquidez.

C. DETERIORO DE CARTERA Y DE OTRAS CUENTAS POR COBRAR

El método de cálculo del deterioro que realizan las Compañías está basado el modelo de pérdida esperada, que tiene como premisas lo siguiente:

La corrección del valor medirá las pérdidas a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo para las cuentas por cobrar comerciales que no tienen un

componente financiero significativo. Bajo este esquema las Compañías han desarrollado un modelo de determinación de deterioro basado en las experiencias de pérdida históricas de las Compañías teniendo en cuenta los días de mora, y un modelo simplificado de proyección de factores macroeconómicos que afectan a la industria de las Compañías.

D. VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS E INSTRUMENTOS DERIVATIVOS

Información sobre los valores razonables de instrumentos financieros y derivativos que fueron valuados usando asunciones que no son basadas en datos observables del mercado, es revelado en Nota 5.

E. IMPUESTO SOBRE LA RENTA DIFERIDO

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus respectivos importes en libros a la fecha de cierre del período sobre el que se informa, calculado con las tasas fiscales que se esperan sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, basándose en las tasas que hayan sido aprobadas o prácticamente terminado el proceso de aprobación por parte del Gobierno.

Los pasivos por impuestos diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias impositivas, salvo las diferencias temporarias impositivas relacionadas con

las inversiones en subsidiarias, asociadas, cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias temporarias no se reversen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto diferido se reconocen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas impositivas no utilizadas, en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales imputar esos créditos fiscales o pérdidas impositivas no utilizadas, salvo las diferencias temporarias deducibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, asociadas.

F. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

Las compañías estiman y registran una provisión para contingencias, con el fin de cubrir las posibles pérdidas por los casos laborales, juicios civiles y mercantiles, y reparos fiscales u otros según las circunstancias que, con base en la opinión de los asesores legales externos, se consideran probables de pérdida y pueden ser razonablemente cuantificados.

G. DETERMINACIÓN DE LA MONEDA FUNCIONAL

La determinación de la moneda funcional de las compañías se realizó con base en las condiciones económicas correlativas del país donde ejecuta sus operaciones. Esta determinación requiere juicio.

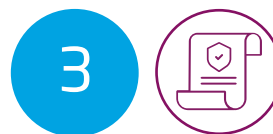
Al hacer este juicio se evalúa entre otros factores, la localidad de las actividades, flujos de efectivo, las fuentes de ingresos, los riesgos asociados con esas actividades y la denominación de las monedas de operación de las diferentes entidades.

H. BENEFICIOS A EMPLEADOS

La medición de las obligaciones de pensiones, costos y pasivos dependen de una gran variedad de premisas a largo plazo determinadas sobre bases actuariales, incluyendo estimados del valor presente de los pagos futuros proyectados de pensiones para los participantes del plan, considerando la probabilidad de eventos futuros potenciales, tales como incrementos en el salario mínimo urbano y experiencia demográfica. Estas premisas pueden tener un efecto en el monto y las contribuciones futuras, de existir alguna variación.

La tasa de descuento permite establecer flujos de caja futuros a valor presente de la fecha de medición. Las compañías determinan una tasa a largo plazo que represente la tasa de mercado de inversiones de renta fija de alta calidad o para bonos del Gobierno que son denominados en la moneda en la cual el beneficio será pagado, y considera la oportunidad y montos de los pagos de beneficios futuros, para los cuales se ha seleccionado los bonos del Gobierno.

Se utilizan otras premisas claves para valorar los pasivos actuariales, las cuales son calculadas con base en la experiencia específica de las compañías combinada con estadísticas publicadas e indicadores de mercado.



Políticas contables significativas

Las principales políticas contables y las bases establecidas a continuación han sido aplicadas consistentemente en la preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera en Colombia (NCIF), a menos que se indique lo contrario.

A. BASES DE CONSOLIDACIÓN

De acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia, las compañías deben preparar estados financieros consolidados. Los estados financieros separados son los que sirven de base para la distribución de dividendos y otras apropiaciones por parte de los accionistas. Los estados financieros consolidados se presentan a la Asamblea General de Accionistas sólo con carácter informativo.

A) CONSOLIDACIÓN DE ENTIDADES SUBORDINADAS

De acuerdo con la Norma Internacional de Información Financiera NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados, las compañías deben preparar estados fi-

nancieros consolidados con entidades en las cuales tiene control. Las compañías tienen control en otra entidad si, y solo si, reúne todos los elementos siguientes:

- Poder sobre la entidad participada que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes que afectan de manera significativa su rendimiento.
- Exposición o derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la entidad participada.
- Capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en los importes de rendimientos del inversor.

Tales estados financieros consolidados al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018 incluyen los estados financieros separados de Gases de Occidente S.A. E.S.P., matriz y los de sus compañías subordinadas (en adelante “las Compañías”), entendiéndose como subordinadas aquellas compañías cuyo poder de decisión está sometido directa o indirectamente a la voluntad de Gases de Occidente.

En este proceso, las compañías consolidan los activos, pasivos, resultados y flujo de efectivo de las entidades en las cuales determine control, previa homogenización de sus políticas contables.

El proceso de consolidación implica la eliminación de transacciones recíprocas y utilidades no realizadas entre ellas. La participación de los intereses no controlantes en las entidades subordinadas son presentadas en el patrimonio de forma separada de la participación de los accionistas de las compañías.

Los estados financieros consolidados adjuntos incluyen las siguientes compañías:

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. - El 28 de junio de 2010 la compañía suscribió un Contrato de Gestión con Celcelca S.A. E.S.P. con el objeto de asumir por su cuenta y riesgo la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca. La ejecución del Contrato de Gestión inició el 1 de agosto de 2010 con un término de 25 años. El Contrato de Gestión está sujeto a las Leyes de la República de Colombia, especialmente a las Leyes 142 de 1994 Régimen de los Servicios Públicos Domiciliarios y 143 de 1994 Régimen para la generación, interconexión, transmisión, distribución y comercialización de electricidad en el territorio nacional, en las cuales se conceden unas autorizaciones y se dictan otras disposiciones en materia energética. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Popayán.

Orión Contac Center S.A.S. - Tiene por objeto social la prestación de servicios de call center, contact center, prestación de servicios de externalización de procesos de negocios “Business Process Outsourcing”, prestación de servicios de atención personalizada para todo tipo de negocios. Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Santiago de Cali.

La participación en las compañías consolidadas al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018 es la siguiente:

Compañía	Directo	Indirecto	Total
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	51%	0%	51%
Orión Contac Center S.A.S.	60%	0%	60%

A continuación, se indica el valor total de los activos, pasivos, patrimonio de las compañías incluidas en la consolidación:

Compañía	Activos	Pasivos	Patrimonio
Diciembre, 2018			
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	552.236.944	432.164.835	120.072.109
Orión Contac Center S.A.S.	4.853.995	1.823.005	3.030.990
Junio, 2018			
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	524.974.248	398.476.292	126.497.956
Orión Contac Center S.A.S.	5.713.315	2.992.197	2.721.118

A continuación, se indica los ingresos, utilidad antes de impuesto, impuesto a las ganancias y el resultado del periodo de las compañías incluidas en la consolidación en los semestres terminados a:

Compañía	Ingresos	Utilidad antes de impuesto	Impuesto a las ganancias	Resultado del periodo
Diciembre, 2018				
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	214.586.028	27.832.108	(14.624.423)	13.207.685
Orión Contac Center S.A.S.	4.299.476	477.428	(167.556)	309.872
Junio, 2018				
Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.	202.844.920	31.049.811	(11.416.279)	19.633.532
Orión Contac Center S.A.S.	4.140.540	586.621	(191.276)	395.345

B. INVERSIONES EN COMPAÑÍAS ASOCIADAS

Las inversiones de las compañías en entidades donde no tiene control, pero si posee una influencia significativa se denominan “inversiones en compañías asociadas” y se contabilizan por el método de participación patrimonial. Se presume que se ejerce una influencia significativa en otra entidad, si posee directa o indirectamente entre el 20% y 50% o más del poder de voto de la participada, a menos que pueda demostrarse claramente que tal influencia no existe.

De acuerdo con la NIC 28 la existencia de influencia significativa se pone en evidencia habitualmente, a través de una o varias de las siguientes vías:

- Se tiene representación en el consejo de administración u órgano equivalente de dirección de la entidad participada;
- Se tiene participación en los procesos de fijación de políticas, entre los que se incluyen la toma de decisiones sobre dividendos y otras distribuciones;
- Se presenta transacciones de importancia relativa entre la entidad y la participada;
- Se presenta intercambio de personal directivo; o
- Se presenta suministro de información técnica esencial.

El método de participación es un método de contabilización según el cual la inversión se registra inicialmente al costo, y es

ajustada posteriormente por los cambios en la participación del inversor, de los activos netos de la participada. El resultado del periodo y otros movimientos patrimoniales de la participada es incluido por el inversor según su participación.

C. DIVIDENDOS

El ingreso se reconoce cuando se establece el derecho de las compañías a recibir el pago correspondiente, lo cual generalmente ocurre cuando los accionistas aprueban el dividendo. El dividendo de inversiones asociadas y controladas se reconoce en el balance como una reducción de la cuenta por tratarse de inversiones contabilizadas por el método de participación.

D. TRANSACCIONES Y SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las compañías en las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de reporte son convertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las partidas no monetarias que son medidas al costo histórico en una moneda extranjera no se convierten.

Las ganancias o pérdidas por conversión de moneda extranjera en partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado de la moneda funcional al comienzo del período, ajustada por intereses y pagos efectivos durante el período, y el costo amortizado en moneda extranjera convertido a la tasa de cambio al final del período.

Las diferencias en moneda extranjera que surgen durante la conversión son reconocidas en resultados; sin embargo, las diferencias en moneda extranjera surgidas de la conversión de coberturas de flujo de efectivo calificadas siempre que la cobertura sea eficaz se reconocen en otro resultado integral.

E. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

CLASIFICACIÓN Y MEDICIÓN DE LOS ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS

Activos financieros

El enfoque de clasificación y medición para los activos financieros es determinado a través del modelo de negocios en el que estos activos son gestionados y sus características de flujos de caja. Igualmente, incluye tres categorías de clasificación en el momento del reconocimiento inicial para dichos activos:

Enfoque	Condiciones
Costo amortizado (CA)	• El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para obtener flujos de caja contractuales; y • Los términos contractuales del activo financiero establecen fechas específicas para los flujos de caja derivados solamente de pagos del principal e intereses sobre el saldo vigente.
Valor razonable con cambios en otros resultados integrales (VRCORI)	Un instrumento de deuda es medido a VRCORI solo si cumple con ambas de las siguientes condiciones y no ha sido designado como VRCR: • El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es logrado al cobrar flujos de efectivo contractuales y vender estos activos financieros; y • Los términos contractuales del activo financiero establecen fechas específicas para los flujos de caja derivados solamente de pagos de principal e intereses sobre el saldo vigente. La Compañía puede elegir irrevocablemente registrar los cambios subsecuentes en valor razonable como parte de otros resultados integrales en el patrimonio.
Valor razonable con cambios en resultados (VRCR)	Todos los activos financieros no clasificados como medidos a costo amortizado o a valor razonable con cambios en ORI como se describió anteriormente, son medidos a valor razonable con cambios en resultados.

Las siguientes políticas contables se aplican a la medición posterior de los activos financieros.

Activos financieros a costo amortizado (CA)	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado utilizando método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por cobros o por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, ganancias y pérdidas cambiarias y deterioro se reconocen en utilidad o pérdida. Cualquier ganancia o pérdida en baja en cuentas es reconocida en ganancias o pérdidas
Inversiones de deuda con cambios en otros resultados integrales (VRCORI)	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los ingresos por intereses calculados utilizando el método de interés efectivo, ganancias en diferencia en cambio y las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias netas y las pérdidas por valoración se reconocen en ORI. En la abaja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se clasifican a ganancias o pérdidas por realización del ORI.
Inversiones de patrimonio con cambios en otros resultados integrales (VRCORI)	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos son reconocidos como ingreso en utilidad o pérdida a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas son reconocidas en ORI y nunca se reclasifican al resultado.
Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Baja en activos financieros

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo;
- Se transfieran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se asuma una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia;
- Se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo;
- Se retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se ha transferido el control de este.

Pasivos financieros

Un pasivo financiero es cualquier obligación contractual para entregar efectivo u otro activo financiero a otra entidad o persona, o para intercambiar activos financieros o pasivos financieros en condiciones que sean potencialmente desfavorables para la Compañía o un contrato que será o podrá ser liquidado utilizando instrumentos de patrimonio propios de la entidad. Los pasivos financieros son registrados inicialmente por su valor de transacción, el cual a menos que se determine lo contrario, es similar a su valor razonable, menos los costos de transacción que sean directamente atribuibles a su emisión. Posteriormente dichos pasivos financieros son medidos a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva determinada en el momento inicial con cargo a resultados como gastos financieros.

Los pasivos financieros sólo se dan de baja del estado de situación financiera cuando se han extinguido las obligaciones que generan o cuando se adquieren (bien sea con la intención de cancelarlos, bien con la intención de recolocarlos de nuevo).

Compensación de instrumentos financieros en el balance

Activos y pasivos financieros son compensados, cuando legalmente existe el derecho para compensar los montos reconocidos y hay una intención de la gerencia para liquidarlos sobre bases netas o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

F. OPERACIONES CON INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS

Un derivado es un instrumento financiero cuyo valor cambia en el tiempo con base en una variable denominada subyacente, no requiere una inversión inicial neta o requiere una inversión pequeña en relación con el activo subyacente y se liquida en una fecha futura.

Los contratos forwards celebrados por las compañías para cubrir la fluctuación de tasas de cambio en los ingresos, se consideran cobertura de flujo de caja, dado que cubren un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido o una transacción proyectada altamente probable, en cuyo caso la porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados, es reconocida en la cuenta de otros resultados integrales en el patrimonio. La ganancia o pérdida en el derivado relacionada con la parte que no es efectiva a la cobertura o que no corresponde al riesgo cubierto es reconocida inmediatamente en el estado de resultados. Se lleva contabilidad de cobertura mientras los forwards se mantengan dentro del rango de efectividad (80% y 125%).

Las operaciones de derivados son reveladas en el momento inicial. Cambios posteriores en el valor razonable son ajustados con cargo o abono a resultados, según el caso, a menos que el instrumento derivado sea definido como de cobertura y si es así, la naturaleza de la partida cubierta. Se definen los derivados de cobertura como los valores acumulados en la cuenta de otro resultado integral y que son trasladadas a utilidades en el periodo en el cual la partida cubierta es también llevada a resultados.

Las compañías documentan al inicio de la transacción la relación existente entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta, así como el objetivo de riesgo y la estrategia para emprender la relación de cobertura. Las compañías también documentan su evaluación tanto a la fecha de inicio de la transacción como sobre bases recurrentes que la relación de cobertura es altamente efectiva en compensar los cambios en el valor razonable o en los flujos de caja de las partidas cubiertas.

Los activos y pasivos financieros por operaciones con derivados no son compensados en el estado de situación financiera; sin embargo, cuando existe el derecho legal y ejercible de compensar los valores reconocidos y existe la intención de liquidar sobre una base neta o realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente se presentan neto en los estados separados de situación financiera.

Los ingresos y gastos por liquidación de los contratos se reconocen al cierre de cada mes.

G. EFECTIVO Y EQUIVALENTE DE EFECTIVO

El efectivo comprende el efectivo y el saldo en bancos que estén sujetos a un riesgo poco significativo del cambio en su valor y son usados por las compañías en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

H. CAPITAL SOCIAL

Las acciones comunes son clasificadas en patrimonio.

I. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

RECONOCIMIENTO Y MEDICIÓN

Los elementos de propiedades, planta y equipos son medidos al costo menos las depreciaciones acumuladas y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor que hayan sufrido. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

El costo de activos construidos por las compañías incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa y los costos de dismantelar, remover y de restaurar el lugar donde estén ubicados y cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

COSTOS POSTERIORES

El costo de reemplazar parte de un elemento de las propiedades, planta y equipos se capitaliza, si es probable que se reciban los beneficios económicos futuros y su costo pueda ser medido de manera fiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Los costos del mantenimiento diario de las propiedades, planta y equipo son reconocidos en resultados cuando se incurren.

DEPRECIACIÓN

El costo de los activos se calcula en forma lineal sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, menos su valor residual. Las vidas útiles estimadas para los periodos actuales y comparativos son los siguientes:

	Años
Edificaciones	20-50
Maquinaria, equipo y herramientas	5-10
Equipo de transporte	5-10
Equipo de computación y comunicación	3 - 5
Muebles y enseres y equipos de oficina	3-10
Redes de distribución	50-70

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada periodo y se ajustan prospectivamente si es necesario.

ENAJENACIONES

La diferencia entre el producto de la venta y el valor neto en libros del activo se reconoce en los resultados.

J. COSTOS POR PRÉSTAMOS

Las compañías capitalizan los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos aptos, como parte del costo de dichos activos. Es considerado un activo apto, aquel que requiere, necesariamente, más de seis (6) meses de construcción y/o montaje antes de estar listo para el uso al que está destinado o para la venta.

K. ARRENDAMIENTOS

BIENES RECIBIDOS EN ARRENDAMIENTO

Los arrendamientos en términos en los cuales las compañías asumen sustancialmente todos los riesgos y beneficios de propiedad se clasifican como arrendamientos financieros. En el reconocimiento

inicial, el activo arrendado se mide al menor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento. Después del reconocimiento inicial, el activo es contabilizado, de acuerdo con la política contable aplicable a este.

Otros arrendamientos son arrendamientos operativos y, los bienes arrendados no son reconocidos en el estado de situación financiera de las compañías.

BIENES ENTREGADOS EN ARRENDAMIENTO

Los bienes entregados en arrendamiento son clasificados en el momento de la firma del contrato como arrendamientos financieros u operativos. Un arrendamiento se clasifica como financiero cuando transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad. Un arrendamiento se clasifica como operativo si no transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad. Los contratos de arrendamiento que se clasifiquen como financieros son incluidos en el balance dentro del rubro de “activos financieros a costo amortizado – cuentas por cobrar” y se contabilizan de la misma forma que los créditos otorgados. Los contratos de arrendamiento que se clasifiquen como operativos son incluidos dentro de la cuenta de propiedades, planta y equipo y se contabilizan y deprecian considerando la clase de activos.

L. ACTIVOS INTANGIBLES

El costo de los activos intangibles se reconoce al valor razonable de la contraprestación a la fecha de la adquisición. Después del reconocimiento inicial, los

activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil económica y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro, siempre que exista un indicio que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada período sobre el que se informa.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, sino que se someten a pruebas anuales para determinar si sufrieron un deterioro del valor, ya sea en forma individual o a nivel de la unidad generadora de efectivo a la que fueron asignados. Una vida indefinida se evalúa y revisa en forma anual para determinar si la misma sigue siendo apropiada y, en caso de no serlo, el cambio de vida útil de indefinida a finita se realiza en forma prospectiva.

Las vidas útiles de los activos intangibles se muestran a continuación:

	Vida útil
Software y licencias	De 3 a 5 años

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo, y se reconocen en el estado del resultado cuando se da de baja el activo.

Las compañías registran como gastos del período todos los costos de investigación y aquellos costos de desarrollo en los cuales no se puede establecer la viabilidad tecnológica y comercial de los mismos.

M. ACUERDOS DE CONCESIÓN

Gases de Occidente reconoce el activo intangible que surge de un acuerdo de concesión de servicios cuando se tiene el derecho de cobrar por el uso de la infraestructura de la concesión. Al reconocimiento inicial, un activo intangible recibido como contraprestación por la prestación de servicios de construcción o mejoramiento en un acuerdo de concesión de servicios es reconocido al valor razonable. Después del reconocimiento inicial el activo intangible es medido al costo, que incluye los costos por préstamos capitalizados, menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro.

Un activo intangible se reconoce cuando no se tiene un derecho incondicional para recibir efectivo y sus ingresos están condicionados al grado de uso del activo concesionado para la prestación del servicio. En algunos casos pueden existir contratos mixtos en los cuales una parte del contrato es un activo financiero y otra parte es un activo intangible. En el caso de Gases de Occidente el activo financiero no es por la retribución del servicio de distribución, sino por la obligación de venta al final del contrato de la infraestructura de gas.

En concordancia con lo anterior, los derechos en contratos de concesión son registrados por las compañías de la siguiente forma:

- a. Los ingresos por la construcción y los costos asociados a la construcción de concesiones se registran en el estado de resultados al momento de terminación de fases del proyecto en el periodo en que se informa.
- b. Si el contrato de concesión califica como un activo financiero, el activo que surge en el contrato se incluye dentro de la cuenta de “otras cuentas por cobrar a valor razonable” y se registran por el valor presente de los pagos futuros a que tiene derecho las compañías, descontados usando la tasa de interés efectiva, en el caso que sean activos financieros relacionados con obligación de venta al final del contrato a su precio justo. Estos activos financieros son designados a valor razonable con cambios en resultados.
- c. En adición, los desembolsos acumulados durante la etapa de construcción del proyecto se registran como activos intangibles y se amortizan, durante la vigencia del contrato de concesión.

Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P., tiene un acuerdo de concesión del tipo “rehabilitar-operar-transferir”. La Compañía reconoce un activo intangible en la medida en que recibe un derecho a efectuar cargos a los usuarios del servicio público.

La infraestructura no se reconoce como propiedad, planta y equipo del concesionario, puesto que el acuerdo contractual de servicios no confiere al operador el derecho de controlar la utilización de infraestructuras de servicio público. El operador tiene acceso a la explotación de la infraestructura para prestar el servicio

público por cuenta del concedente, de acuerdo con las condiciones estipuladas en el contrato.

La Compañía reconoce los ingresos de actividades ordinarias y los costos relacionados con los servicios de operación de acuerdo con la NIIF 15.

N. INVENTARIOS

Los inventarios son materiales para la prestación de servicios, medidos al menor entre el costo y el valor neto realizable. El costo incluye el precio de compra de las existencias y otros costos directos necesarios para dejarlos disponibles para su uso. El costo de los inventarios consumidos se determina usando el método precio medio ponderado y se clasifica entre corto y largo plazo asociándolo a la rotación del ítem. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

O. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS - GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO

Los gastos pagados por anticipado comprenden principalmente prepagos de energía, seguros, servicios y arrendamiento que se pagan anticipadamente, se amortizan de manera periódica mensualmente al término contractual establecido, menor a un año, con cargo a resultados.

Seguros: se reconocen por su costo y la amortización se calcula usando el método de línea recta para asignar el costo a resultados en el término de la vigencia de la póliza, es decir, un año

Prepagos de energía: son legalizados con el consumo de energía facturado del mes, con cargo a resultados.

P. BENEFICIOS A EMPLEADOS

BENEFICIOS DEFINIDOS

La obligación neta de las compañías relacionada con planes de beneficios definidos se calcula separadamente para cada plan, estimando el importe del beneficio futuro que los empleados han ganado en el período actual y en períodos anteriores, descontando ese importe y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo de las obligaciones por beneficios definidos es efectuado anualmente por un actuario cualificado, de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 2783 de 2001, según lo requiere el Decreto 2496 de diciembre de 2015. El método de descuento es el de la unidad de créditos proyectados. Cuando el cálculo resulta en un potencial activo para las compañías, el reconocimiento del activo se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de reembolsos futuros del plan o reducciones en las futuras aportaciones al mismo. Para calcular el valor presente de los beneficios económicos, se debe considerar cualquier requerimiento de financiación mínimo.

Para los planes de contribución definida, las compañías pagan contribuciones a administradoras de planes de pensiones públicas o privadas sobre unas bases obligatorias, contractuales o voluntarias. No se tienen obligaciones de pago adicionales una vez que las contribuciones

han sido pagadas. Los aportes son reconocidos como gastos de personal cuando está previsto. Las contribuciones pagadas por adelantado son reconocidas como un activo en la medida en que un reembolso en efectivo o una reducción en los pagos futuros se encuentren disponibles.

BENEFICIOS DE CORTO PLAZO

Los beneficios a los empleados a corto plazo son medidos sobre bases no descontadas y son reconocidos como gastos cuando se presta el servicio relacionado.

Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar, si las compañías poseen una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad.

BENEFICIOS A LARGO PLAZO

La obligación neta de las compañías en relación con beneficios a los empleados a largo plazo es el importe del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en períodos anteriores. El beneficio es descontado para determinar su valor presente. Las nuevas mediciones se reconocen en resultados en el período en que surgen.

BENEFICIOS POR TERMINACIÓN

Los beneficios por terminación son reconocidos como gasto cuando las compañías no pueden retirar la oferta relacionada con los beneficios o cuando las compañías reconocen los costos para una

reestructuración, lo que ocurra primero. Si no se espera liquidar los beneficios en su totalidad dentro de los 12 meses posteriores al término del período sobre el que se informa, estos se descuentan.

Q. IMPUESTOS

IMPUESTO A LAS GANANCIAS

El gasto o ingreso por impuestos comprende el impuesto sobre la renta y complementarios del periodo a pagar y el resultado de los impuestos diferidos.

Los impuestos corrientes y diferidos se reconocen como ingreso o gasto y se incluyen en el resultado, excepto cuando se relacionan con partidas en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, caso en el cual, el impuesto corriente o diferido también se reconoce en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, respectivamente.

IMPUESTOS CORRIENTES

El impuesto corriente es la cantidad a pagar o a recuperar por el impuesto de renta corrientes, se calcula con base en las leyes tributarias promulgadas a la fecha del estado de situación financiera. La Gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuestos, respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación y, en caso necesario, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

Para determinar la provisión de impuesto de renta y complementarios, las compañías hacen su cálculo a partir del mayor valor entre la utilidad gravable o la renta presuntiva (rentabilidad mínima sobre el

patrimonio líquido del año anterior que la ley presume para establecer el impuesto sobre las ganancias).

Las compañías solo compensan los activos y pasivos por impuestos a las ganancias corrientes, si existe un derecho legal frente a las autoridades fiscales y tiene la intención de liquidar las deudas que resulten por su importe neto, o bien, realizar los activos y liquidar las deudas simultáneamente.

IMPUESTOS DIFERIDOS

El impuesto diferido se reconoce utilizando el método del pasivo, determinado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales y el importe en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros.

Los pasivos por impuesto diferido son los importes a pagar en el futuro en concepto de impuesto a las ganancias relacionadas con las diferencias temporarias imponibles, mientras que los activos por impuesto diferido son los importes a recuperar por concepto de impuesto a las ganancias debido a la existencia de diferencias temporarias deducibles, bases imponibles negativas compensables o deducciones pendientes de aplicación. Se entiende por diferencia temporaria la existente entre el valor en libros de los activos y pasivos y su base fiscal.

i. Reconocimiento de diferencias temporarias imponibles

Los pasivos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias imponibles se reconocen en todos los casos, excepto que:

- Surjan del reconocimiento inicial de la plusvalía o de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y la fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;
- Correspondan a diferencias asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos sobre las que las compañías tengan la capacidad de controlar el momento de su reversión y no fuese probable que se produzca su reversión en un futuro previsible.
- Para el caso del reconocimiento de impuestos diferidos pasivos por diferencias temporarias relacionadas con inversiones en asociadas cuando no se tenga en un futuro previsible la intención de venta de la inversión, sólo se reconocerá pasivos por impuestos diferidos por la existencia de ganancias no distribuidas que puedan generar dividendos gravados en el futuro previsible y para los cuales no haya un acuerdo que establezca la no distribución de dividendos gravados.

ii. Reconocimiento de diferencias temporarias deducibles

Los activos por impuesto diferido derivados de diferencias temporarias deducibles se reconocen siempre que:

- Resulte probable que existan ganancias fiscales futuras suficientes para su compensación, excepto en aquellos casos en las que las diferencias surjan del reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de ne-

gocios y en fecha de la transacción no afecta el resultado contable ni la base imponible fiscal;

- Correspondan a diferencias temporarias asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida en que las diferencias temporarias vayan a revertir en un futuro previsible y se espere generar ganancias fiscales futuras positivas para compensar las diferencias.

Los activos por impuestos diferidos que no cumplen con las condiciones anteriores no son reconocidos en el estado de situación financiera. Las compañías reconsideran al cierre del ejercicio, si se cumplen con las condiciones para reconocer los activos por impuestos diferidos que previamente no habían sido reconocidos.

Las oportunidades de planificación fiscal, solo se consideran en la evaluación de la recuperación de los activos por impuestos diferidos, si las compañías tienen la intención de adoptarlas o es probable que las vaya a adoptar.

iii. Medición

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que aplique en los ejercicios en los que se espera realizar los activos o pagar los pasivos, a partir de la normativa aprobada o que se encuentra a punto de aprobarse, y una vez consideradas las consecuencias fiscales que se derivarán de la forma en que las compañías esperan recuperar los activos o liquidar los pasivos.

Las compañías revisan en la fecha de cierre del ejercicio, el importe en libros de los activos por impuestos diferidos, con el objeto de reducir dicho valor, en la medida en que no es probable que vayan a existir suficientes bases imponibles positivas futuras para compensarlos.

Los activos y pasivos no monetarios de las compañías se miden en términos de su moneda funcional. Si las pérdidas o ganancias fiscales se calculan en una moneda distinta, las variaciones por tasa de cambio dan lugar a diferencias temporarias y al reconocimiento de un pasivo o de un activo por impuestos diferidos y el efecto resultante se cargará o abonará a los resultados del período.

iv. Compensación y clasificación

Las compañías compensan los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferidos, al existir un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales y dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos compensados se reconocen en el estado de situación financiera como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

R. PROVISIONES

Una provisión se reconoce si: es resultado de un suceso pasado, la Compañía posee una obligación legal o implícita que puede ser estimada de forma fiable y es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación. Las provisiones se

determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro a la tasa antes de impuestos, que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación.

COMPROMISO PLAN DE INVERSIÓN

Obligación adquirida por la Compañía para desarrollar un plan de inversiones que sirvan para ejecutar la expansión, reposición y mejoramiento de la infraestructura, se reconoce según la mejor estimación del desembolso que se requeriría para cancelar la obligación presente al final del periodo sobre el que se informa. La estimación se basa en una obligación presente (legal o implícita) que surge como resultado de la adquisición, construcción o desarrollo de un activo de largo plazo. La provisión se amortiza con la ejecución de los montos de inversión acordados.

S. DETERIORO

ACTIVOS FINANCIEROS

Periódicamente las Compañías aplican el modelo de deterioro por pérdida crediticia esperada (PCE). Este modelo requerirá el reconocimiento de deterioro por la probabilidad ponderada en el incumplimiento de pago desde el otorgamiento del crédito, para lo cual se aplica un juicio considerable con respecto a cómo los cambios en los factores económicos afectan la PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

El modelo de deterioro será aplicable a los siguientes activos financieros que no son medidos a VRCCR:

- Inversiones en títulos de deuda;
- Cuentas por cobrar comerciales;
- Otras cuentas por cobrar.

ACTIVOS NO FINANCIEROS

Se realizará prueba de deterioro cuando existen indicios de que el valor en libros de un activo puede exceder su valor recuperable. El valor recuperable de un activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso. Las compañías evaluarán al final de cada período si existe algún indicio de deterioro del valor de un activo. Si existiere, las compañías estimarán el deterioro del activo.

Los activos corporativos no generan entradas de flujo de efectivo separadas. Si existe un indicio de que un activo corporativo pueda estar deteriorado, el importe recuperable se determina para la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo corporativo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro reconocidas en relación con las unidades generadoras de efectivo son distribuidas, primero, para reducir el valor en libros de cualquier plusvalía distribuida a las unidades, y para reducir el valor en libros de otros activos en la unidad (grupos de unidades) sobre una base de prorrateo.

Una pérdida por deterioro en relación con la plusvalía no se revierte. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores son evaluadas al final de cada período sobre el que se informa, en búsqueda de cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o haya desaparecido. Una pérdida por deterioro se revierte si ha

ocurrido un cambio en las estimaciones usadas para determinar el importe recuperable. Una pérdida por deterioro se revierte solo en la medida en que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización y si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

T. INGRESOS DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS PROCEDENTES DE CONTRATOS CON CLIENTES

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en un modelo de cinco pasos:

PASO 1: IDENTIFICACIÓN DEL CONTRATO

Existe un contrato con un cliente si se cumplen los siguientes criterios:

- El contrato ha sido aprobado (por escrito, verbalmente, o de acuerdo con otras prácticas empresariales acostumbradas) y las partes se comprometen a cumplir sus respectivas obligaciones;
- Se pueden identificar los derechos de cada parte;
- Se pueden identificar los términos de pago;
- Tiene sustancia comercial (el riesgo, tiempo o cantidad de recursos de efectivo futuros de la entidad cambiará como resultado del contrato, debe existir una razón de negocios válida para el contrato); y
- Es probable que la entidad reciba la consideración a que tiene derecho por transferir bienes y servicios al cliente.

Las modificaciones efectuadas a contratos se contabilizan como nuevos contratos o contratos separados si:

- la modificación promete distintos bienes o servicios; y
- el precio del contrato aumenta en una cantidad de contraprestación que refleja el precio de venta independiente de los bienes o servicios prometidos adicionales.

Una modificación que no es un contrato separado se evalúa y se contabiliza como:

- una rescisión del contrato original y la creación de un nuevo contrato, si los bienes o servicios son distintos de los transferidos antes de la modificación;
- un ajuste acumulado a los ingresos del contrato, si los bienes y servicios restantes no son distintos y son parte de una única obligación de desempeño que se cumple parcialmente; o
- una combinación de los dos enfoques anteriores.

PASO 2: IDENTIFICACIÓN DE OBLIGACIONES DE DESEMPEÑO

Las obligaciones de desempeño son la unidad contable para fines de aplicar la norma de ingresos, y por tal razón determinan cuándo y cómo se reconocen los ingresos. Las obligaciones de desempeño son promesas bajo los términos del contrato para transferir:

- Un bien o servicio (o conjunto de bienes o servicios) que sea diferenciable; o

- Una serie de bienes o servicios diferenciables que son sustancialmente iguales y tienen el mismo patrón de beneficio para el cliente.

Un bien o servicio prometido a un cliente es diferenciable si:

- El cliente se puede beneficiar del bien o servicio, bien sea independientemente o en conjunto con otros recursos fácilmente disponibles para el cliente; y
- La promesa de la entidad de transferir el bien o servicio al cliente se puede identificar por separado de otras promesas incluidas en el contrato.

Los factores que indican que un bien o servicio en un contrato es identificable por separado incluyen, pero no están limitados a:

- La entidad no está utilizando el bien o servicio como una entrada para producir el producto combinado especificado por el cliente.
- El bien o servicio no modifica significativamente ni personaliza otro bien o servicio prometido en el contrato.

El bien o servicio transferido no depende en gran medida de, o está altamente interrelacionado con, otros bienes o servicios prometidos.

PASO 3: DETERMINACIÓN DEL PRECIO

El precio de transacción incluye solo aquellos montos a los que la entidad tiene derecho bajo el contrato correspondiente, y excluye los montos que son recaudados

en representación de terceros. La consideración prometida en el contrato con un cliente puede incluir montos fijos, montos variables o ambos. Los precios establecidos por contrato para bienes o servicios podrían no representar el monto de la consideración a la que una entidad espera tener derecho como resultado de sus prácticas de negocio habituales con los clientes.

El objetivo de determinar el precio de la transacción es predecir la cantidad de consideración a la que la entidad tendrá derecho, incluidos los montos que son variables.

Una entidad determina el precio total de la transacción, incluida una estimación de cualquier consideración variable, al inicio del contrato y reevalúa esta estimación en cada fecha de reporte. Se debe usar toda la información razonablemente disponible para hacer su estimación.

El estándar de ingresos proporciona dos métodos para estimar la consideración variable. El método utilizado no es una elección de política. La entidad debe usar el método que mejor predice la cantidad de consideración a la que la entidad tendrá derecho basado en los términos del contrato. El método utilizado debe aplicarse de forma coherente a lo largo del contrato. Los métodos definidos por la norma son los siguientes:

- **Método del valor esperado:** El valor esperado es la suma de los importes ponderados según su probabilidad en un rango de importes de contraprestación posibles. Un valor esperado puede ser una estimación apropiada del importe de la contraprestación variable si una

entidad tiene un gran número de contratos con características similares.

- **Método del importe más probable:** El importe más probable es el importe individual más probable en un rango de importes de contraprestaciones posibles (es decir, el desenlace individual más probable del contrato). El importe más probable puede ser una estimación apropiada del importe de la contraprestación variable si el contrato tiene solo dos desenlaces posibles (por ejemplo, una entidad logra una prima de desempeño o no la logra).

PASO 4: DISTRIBUCIÓN DEL PRECIO EN LAS OBLIGACIONES DE DESEMPEÑO

Muchos contratos implican la venta de más de un bien o servicio. Tales contratos podrían implicar la venta de múltiples tipos de productos, productos seguidos por servicios relacionados, o múltiples tipos de servicios. El precio de transacción definido para un acuerdo debe asignarse a cada obligación de desempeño separada para que los ingresos se registren en el momento adecuado y en las cantidades correctas.

Una entidad debe determinar el precio de venta independiente para cada obligación de desempeño y asignar el precio de transacción basado en el valor relativo de cada elemento con respecto al valor total de los bienes y servicios identificados en el contrato.

La mejor evidencia del precio de venta independiente es el precio que una entidad cobra por ese bien o servicio cuando la entidad lo vende por separado en cir-

cunstancias similares y a similares clientes. Sin embargo, dado que los bienes o servicios no siempre se venden por separado, el precio de venta independiente debe estimarse por otros medios considerando el juicio de la Gerencia.

El precio de venta independiente relativo de cada obligación de desempeño se determina al inicio del contrato. El precio de la transacción no se reasigna después del inicio del contrato para reflejar los cambios posteriores en los precios de venta independientes.

PASO 5: RECONOCIMIENTO DEL INGRESO (EN UN PUNTO DEL TIEMPO O A LO LARGO DEL TIEMPO)

Los ingresos se reconocen al satisfacer las obligaciones de desempeño con la transferencia del control de un bien o servicio prometido a un cliente. El control de un bien o servicio se transfiere si el cliente tiene la capacidad de dirigir su uso (utilizar el activo, permitir a otra entidad que lo use, o restringir que otra entidad lo use) y de obtener sustancialmente todos los beneficios (flujos potenciales de efectivo que se pueden obtener) de ese bien o servicio.

Una entidad necesita determinar, al inicio del contrato, si el control de un bien o el servicio se transfiere a un cliente a lo largo del tiempo o en un punto en el tiempo, lo cual dependerá de los términos del acuerdo. La evaluación de si el control se transfiere a lo largo del tiempo o en un punto en el tiempo es muy importante al momento del reconocimiento de los ingresos.

Se pueden usar varios métodos para medir el progreso hacia la satisfacción de una obligación de desempeño cuando los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo.

Este modelo se utiliza para todo tipo de obligaciones de desempeño, cumplidas en un punto del tiempo o a lo largo del tiempo.

La siguiente es una descripción de las actividades principales a partir de las cuales la entidad genera ingresos por contratos con clientes:

SERVICIOS PÚBLICOS

Los contratos entre un cliente y la compañía para la prestación de un servicio público para la distribución y transporte de gas establecen las tasas y términos del servicio. La Compañía determinó que su obligación de distribuir o transportar gas representa una única obligación de desempeño, la cual se cumple a través del tiempo (en la duración del contrato representa una serie de bienes definidos que son sustancialmente los mismos y tienen un mismo patrón de transferencia al cliente).

Algunos contratos incluyen múltiples entregables, tales como la instalación de conexiones o reparaciones, que se contabilizan como obligaciones de desempeño separadas. El precio de transacción se asigna a cada obligación de desempeño con base en las tarifas individuales (tasas reguladas). Si los contratos incluyen la instalación de bienes, el ingreso de los bienes se reconoce en el punto en el tiempo en que los bienes se entregan, se pasa el título legal y el cliente ha aceptado dichos bienes.

SERVICIOS DE OPERACIÓN Y CONSTRUCCIÓN (CONCESIONES)

En los acuerdos de concesión, la Compañía determina que sus obligaciones de desempeño (construcción, operación y mantenimiento) han sido cumplidas a través del tiempo y mide su avance en la activación del proyecto. La Compañía tiene en cuenta la naturaleza de los productos o servicios prestados y los términos del contrato, tales como el derecho a la cancelación, derechos a exigir o retener pagos, y el título legal para trabajar en un proceso para determinar el mejor método de entrada o salida para medir el avance hacia el cumplimiento de una obligación de desempeño.

La Compañía aplica un único método para medir el avance en cada obligación de desempeño al interior de un contrato. El método puede ser de entrada (costo incurrido, horas trabajadas) o de salida (unidades producidas, metas alcanzadas).

Se revisan los estimados de ingresos, costos o grado de avance hacia la finalización si cambian las circunstancias. Todo aumento o disminución que se de en los ingresos o costos estimados se refleja en el estado de resultados integrales en el periodo en que la gerencia se enteró de las circunstancias que llevaron a la revisión.

FINANCIACIÓN NO BANCARIA Y ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS

Los ingresos por financiación no bancaria y cuentas por cobrar por arrendamientos financieros son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo. Estos ingresos

pueden contener componentes que están dentro o fuera del alcance de la NIIF 15. Por tal razón, se aplican las indicaciones de esta política cuando tiene todos o parte de sus contratos por fuera del alcance de la NIIF 9.

VENTA DE BIENES

Los ingresos por la venta de bienes se registran cuando los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad de los bienes han sido transferidos al comprador, generalmente al entregar los bienes.

Distribución y comercialización de energía eléctrica y otros servicios de mantenimiento y asistencia técnica relacionados con la actividad: El reconocimiento de los ingresos por la prestación de servicios se efectúa en el período contable en que se prestan los servicios.

U. INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS

Incluye principalmente el ingreso por la actualización del activo financiero asociado a la concesión, que se actualiza periódicamente contra resultados. Adicionalmente, se reconocen los ingresos y costos financieros de las Compañías usando el método del interés efectivo y la diferencia en cambio.

V. RECONOCIMIENTO DE COSTOS Y GASTOS

Las compañías reconocen sus costos y gastos en la medida en que ocurran los hechos económicos en forma tal que queden registrados sistemáticamente en el

periodo contable correspondiente (causación), independiente del flujo de recursos monetarios o financieros (caja).

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como activo.

W. COSTOS SOBRE CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN

Los costos relacionados con contratos de construcción comprenden los costos que se relacionen directamente con el contrato específico, los costos que se relacionen con la actividad de contratación en general, y pueden ser imputados al contrato específico y cualesquiera otros costos que se puedan cargar al cliente, bajo los términos pactados en el contrato.

X. SEGMENTOS DE OPERACIÓN:

La información por segmento se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a los responsables de tomar decisiones operativas relevantes. Para los estados financieros separados se consideran los siguientes segmentos:

- Gas natural
- Energía
- Financiación no bancaria

La Alta Dirección revisa los resultados de los segmentos regularmente, se evalúan los resultados de cada operación y los recursos que deben ser asignados.



Administración de riesgo

Las Compañías se encuentran expuestas a una variedad de riesgos, entre ellos riesgo de mercado (incluyendo riesgo de cambio de moneda extranjera, riesgo de valor razonable por tasa de interés, riesgo de flujo de caja por tasas de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, riesgo de liquidez, operacionales y legales que son gestionados dependiendo de su naturaleza.

A. MARCO DE ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

Las Juntas Directivas de las compañías son responsables por establecer y supervisar la estructura de administración de riesgos de Gases de Occidente y sus Subordinadas.

Las políticas de administración de riesgos de las Compañías son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados, fijar límites y controles de riesgo adecuados, para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que se reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades de Gases de Occidente y sus Subordinadas.

Las compañías, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretenden desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

B. RIESGOS DE MERCADO:

FACTORES MACROECONÓMICOS

Gases de Occidente S.A. E.S.P. es una compañía dedicada principalmente a la prestación del servicio público de distribución y comercialización de gas natural y negocios conexos.

La actualización de los componentes tarifarios del negocio principal de la Compañía está ligada a los factores macroeconómicos (TRM, IPC e IPP) que determinan el nivel de actividad económica del país. Sin embargo, dichas fluctuaciones son trasladadas a los usuarios finales conforme lo establece el marco regulatorio que en este sentido ha dispuesto la Comisión de Regulación de Energía y Gas – CREG; por lo que, de manera directa, el impacto de las mismas sobre la estructura financiera de la Compañía no tiene representatividad.

- Vulnerabilidad ante variaciones en la tasa de interés y la tasa de cambio**

Las fluctuaciones en las tasas de interés podrían afectar a las compañías positiva o negativamente; sin embargo, para mitigar algún impacto negativo que se pueda presentar, todas y cada una de las obligaciones financieras son contratadas sin penalidad por prepago con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.

- Riesgo de variación en el tipo de cambio de moneda extranjera**

Las compañías están expuestas a variaciones en el tipo de cambio que surgen de transacciones en varias monedas, principalmente, dólares americanos.

Con relación a las compras de gas y transporte del mercado regulado cuya tarifa está indexada al dólar, Gases de Occidente S.A. E.S.P. ha realizado la contratación de forwards a corto plazo para cubrirse de la fluctuación en el dólar.

El siguiente es el detalle de los activos en moneda extranjera, mantenidos para Gases de Occidente al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018:

	Diciembre, 2018		Junio, 2018	
	Dólares	Miles de pesos	Dólares	Miles de pesos
Activo				
Activos corrientes	77,795	252.813	77,820	228.074
Total activos	77,795	252.813	77,820	228.074

Efecto de la variación del dólar:

Variable	Escenario	Dólar	Impacto	Variación anual (\$MM) Proyectado 2019
TRM	Bajo	2.975	Utilidad neta	(37)
	Medio	3.075	Utilidad neta	-
	Alto	3.175	Utilidad neta	37

Para la anterior sensibilidad, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto una variación de más o menos \$100 / USD, de acuerdo con la variación en el último año.

CONTABILIDAD DE COBERTURA

El costo de suministro y transporte para el mercado regulado de Gases de Occidente S.A. E.S.P. está compuesto por una tarifa regulada en dólares americanos. El ingreso asociado al mismo se genera a partir de una tasa de cambio de un período distinto a la del costo, generando así un descalce regulatorio entre la TRM del ingreso y la TRM del costo; para mitigar el riesgo por efecto cambiario, se toman posiciones de cobertura a través de contratos forward non delivery a corto plazo para neutralizar el riesgo por variación en tasa.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. contractualmente, monetiza la facturación mensual con la TRM promedio del mes en curso, de esta manera los contratos de coberturas deben replicar la TRM del contrato. A través de contratos forward non delivery, se realiza la contratación de un forward mensual que arroja una tasa stri-

ke. La liquidación a favor o en contra del Forward, compensará el menor o mayor costo generado en el mercado regulado, por variación en tasa.

La estrategia de gestión del riesgo por parte de Gases de Occidente S.A. E.S.P. consiste en ajustar el importe del instrumento de cobertura de forma mensual, de forma que refleje los cambios en la posición cubierta. Con el fin de medir la eficiencia esperada al inicio de la cobertura y la eficiencia real durante el período de cobertura se utiliza la valoración Mark to Market - MtM y la metodología Dollar Offset bajo un rango de eficacia entre el 80 al 125 por ciento.

C. RIESGO DE PRECIO:

Las empresas de distribución de gas al ser negocios regulados tienen un precio de venta establecido directamente por el gobierno a través de la Comisión de Regulación Energía y Gas (CREG) y por períodos determinados; por lo anterior, no tienen riesgos de fluctuaciones. Los cambios en precios se generan en los momentos de recálculos de las tarifas cuando la CREG define la metodología

y las variables a incluir en el respectivo cálculo.

En diciembre de 2017 mediante Resolución CREG 197 se aprobaron cargos de distribución transitorios y la integración de un mercado relevante conformado por 44 municipios además de establecer una gradualidad en la aplicación de dichos cargo, esta aprobación corresponde a la metodología establecida por Resolución CREG 202 de 2013 y sus modificaciones; su aplicación se dio a partir de febrero de 2018 y el saldo por concepto de gradualidad al termino de diciembre de 2018 es de \$12.325.474. Por tratarse de cargos transitorio al cierre del presente informe Gases de Occidente se encuentra a la espera de los lineamientos de la Comisión para la solicitud de un cargo definitivo para los municipios integrados.

D. RIESGO DE CRÉDITO:

Al final de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se considera deteriorado en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro del valor como consecuencia de uno o más acontecimientos que hayan ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un “evento que causa la pérdida”), y ese evento que haya causado la pérdida tiene un impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero, que se pueda estimar de manera fiable.

La evidencia objetiva de un deterioro del valor podría incluir indicios que los

deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que entren en quiebra u otra forma de reorganización financiera, y cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, tales como cambios adversos en el estado de los pagos en mora o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Para la determinación del deterioro de los activos financieros se utiliza la cuantificación de las pérdidas incurridas que tiene en cuenta tres factores fundamentales: la exposición, la probabilidad de incumplimiento y la severidad, así:

- Exposición es el importe del riesgo contraído en el momento de impago de la contraparte.
- Probabilidad de incumplimiento es la probabilidad de que la contraparte incumpla sus obligaciones de pago de capital y/o intereses. La probabilidad de incumplimiento va asociada al rating/scoring de cada contraparte/operación.
- Severidad es la estimación de la pérdida en caso de que se produzca impago. Depende principalmente de las características de la contraparte y de la valoración de las garantías o colateral asociado a la operación.

Si en periodos posteriores, se pusiera de manifiesto una recuperación del valor del activo financiero valorado al costo amortizado, la pérdida por deterioro reconocida será revertida. Esta reversión tendrá como límite el valor en libros que hubiese

tenido el activo financiero en caso de no haberse registrado la pérdida por deterioro de valor. El registro de la reversión se reconoce en los resultados del ejercicio.

Se determinó para efectos del análisis de deterioro de la cartera una segmentación que permite identificar las características comunes en las cuentas por cobrar de un mismo grupo y características heterogéneas entre las cuentas por cobrar de diferentes grupos. Esta segmentación es la siguiente:

- Cuentas por cobrar de gas
- Cuentas por cobrar de energía
- Cartera brilla
- Otras cuentas por cobrar

Definición de pérdida para análisis grupal: La pérdida se define como el monto no recuperado dado el plazo máximo de vida esperado para obtener recuperaciones. Se han definido como pérdida la suma de:

- Cuentas por cobrar castigadas durante la ventana de tiempo de 12 meses
- Valor no recuperado de la cuenta por cobrar durante a ventana de 12 meses.

A fin de definir en qué etapa se encuentra la cartera, se han definido los siguientes lineamientos:

Se clasifican los créditos en cada una de las etapas considerando las siguientes definiciones:

Etapas 1: Todos los créditos que tengan una mora menor a 30 días.

Etapas 2: Todos los créditos que tengan una mora entre 30 y 89 días de mora.

Etapas 3: Todos los créditos que tengan una mora igual o mayor a 90 días.

Todos los créditos que tengan 360 días de mora tendrán una provisión del 100%.

Los ratios de provisión a aplicar para la cartera tienen incluidos el análisis de escenarios y la información prospectiva.

A fin de determinar si el riesgo de la cartera no se ha aumentado de manera significativa realiza un análisis con base en los siguientes aspectos:

- **Aspectos cuantitativos** - Considerando que la gestión interna de las Compañías no considera un modelo de calificación para discriminar a los clientes, no se considera la transición de etapas a través de la medición de la probabilidad de default lifetime.
- **Aspectos cualitativos** - De manera cualitativa se consideran las transiciones entre etapas por el concepto de refinanciación de acuerdo con la marca de refinanciado, normalizado o retiro de la marca.
- **Backstops** - La transición entre Etapas se realiza principalmente por los “Backstops” (atrasos).

Se tiene definida una edad de mora de 12 meses para proceder con el castigo de cartera, adicional a lo anterior se debe tener evidencia de la gestión de cartera realizada con el cliente.

Gases de Occidente S.A. E.S.P., a través de su producto de financiación no bancaria – Brilla, el servicio de gas natural y otros servicios, tiene exposiciones al riesgo de crédito lo cual consiste en que el deudor cause una pérdida financiera por no cumplir sus obligaciones. La exposición al riesgo de crédito surge como resultado de sus actividades y transacciones con contrapartes que dan lugar a activos

financieros. Para mitigar este impacto, la Compañía cuenta con un personal idóneo que se encarga de implementar estrategias tendientes a evitar que estos riesgos se materialicen, dentro de las estrategias establecidas, podemos mencionar:

- Llamada o mensaje de texto masivo a clientes 2 facturas vencidas por medio de IVR (son las siglas en inglés de Interactive Voice Response, que se traduce del inglés como respuesta de voz interactiva).
- Gestión de cobro telefónico a clientes refinanciados
- Gestión de cobro telefónico a clientes de la categoría comercial con una factura vencida y deuda mayor a \$2 millones de pesos.
- Gestión de cobro telefónico y mediante correo electrónico a clientes de la categoría Industrial y EDS desde una factura vencida
- Método para suspensión del servicio
- Gestión de cobro telefónica y en terreno, mediante 7 firmas de cobranza, a las cuales se les realiza seguimiento diario, por ciclo, por localidad y por asesor, teniendo un control detallado de la cartera.
- Gestión de cobro pre-jurídica y jurídica
- Brigadas especiales en terreno para normalización de deudas
- Análisis mensual del comportamiento de la cartera por zonas para determinar los planes de acción del mes siguiente

Diferentes alternativas para los clientes de renegociaciones de deuda

La máxima exposición al riesgo de crédito es reflejada en el valor en libros de los activos financieros y en el estado de situación financiera de la Compañía.

Los principios y reglas para el manejo del crédito de Brilla se encuentran consignados en la Política de Financiación no Bancaria. Los criterios de evaluación para controlar el riesgo crediticio siguen las directrices impartidas por el Comité de Cartera Brilla de Promigas.

La máxima autoridad en materia crediticia es la Junta Directiva, quien orienta la política general. La Compañía es quien establece los cupos de crédito, de acuerdo con los precios promedio de la red.

Para la aprobación de cupos de crédito se tienen en cuenta los clientes que tengan mínimo 2 años con servicio de gas, que hayan terminado de pagar la instalación o tengan una deuda de la conexión inferior a \$300.000. Clientes que en los últimos 2 años no se le haya efectuado la suspensión y/o el castigo del servicio de gas ni haya tenido moras mayores a 90 días por conceptos en Brilla ni otros servicios de la distribuidora. Que no haya hecho refinanciación de su deuda con la distribuidora en el período evaluado y que no tenga proceso por fraude, adicional que tengan buen comportamiento de pago.

La Compañía calcula el deterioro de cartera teniendo en cuenta la pérdida esperada de acuerdo con la norma NCIF. Para el seguimiento y medición de la cartera, la Compañía cuenta con el indicador de cartera vencida, al cual se le realiza un seguimiento diario. Semanalmente se realiza el Comité de Cartera donde se presentan los indicadores y se revisan los casos que estén afectando la cobranza a fin de establecer estrategias y planes de acción

que mejoren la recuperación, se realiza igualmente visita a las firmas, para revisar los planes de trabajo y la ejecución de estos.

CONCENTRACIÓN DE LA CARTERA

Teniendo en cuenta la capacidad económica de los usuarios a los que va dirigido el programa Brilla y analizando su comportamiento de pago de la conexión al gas natural, se asignan cupos para cada estrato de la siguiente forma: 1 y 2 \$2.280, 3 y 4 \$2.760 y 5 y 6 \$3.240, no obstante, el 95% de la cartera total de brilla se encuentra concentrada en los estratos del 1 al 3, así como el 97% de la cartera en mora. El indicador de cartera vencida se monitorea por localidad para controlar deterioro de esta. La asignación de cupos se realiza por estrato socioeconómico de acuerdo con los valores promedio de la conexión del gas natural y el usuario debe tener un buen historial en su comportamiento de pago.

La cartera morosa de brilla ha tenido un crecimiento en el año 2018, pasando de un 2,83% en diciembre a un 2,59% en junio de 2018.

E. RIESGO DE LIQUIDEZ:

El riesgo de liquidez está relacionado con la imposibilidad de cumplir con las obligaciones adquiridas con los acreedores, para lo cual la Compañía revisa diariamente sus recursos disponibles. Con

la información obtenida se determinan las necesidades de liquidez y se toman las decisiones necesarias para definir la estrategia de colocación de excedentes de liquidez, buscando optimizar la rentabilidad y minimizando el riesgo de concentración.

F. RIESGO DE TASA DE INTERÉS:

La Compañía tiene exposiciones a los efectos de fluctuaciones en el mercado de tasas de interés que afectan su posición financiera y sus flujos de caja futuros.

Por su parte, las obligaciones financieras y los bonos en circulación presentan exposiciones a los efectos de fluctuaciones en el mercado de tasas de interés que afectan sus flujos de caja futuros. Para lo anterior la Compañía revisa periódicamente las condiciones de estas deudas para analizar si se sustituyen, se pagan anticipadamente o se gestionan coberturas. El 100% de las obligaciones financieras son contratadas sin cláusulas de penalidad por prepago con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. y sus Subordinadas contratan créditos en pesos indexados a DTF, IBR y tasa fija; así mismo las emisiones de bonos ordinarios se encuentran indexadas al IPC.

La sensibilidad del resultado neto de la variación de los tipos de interés es la que se detalla en el cuadro a continuación:

Efecto en la variación de DTF:

Variable	Escenario	Tasa	Impacto	Valor anual (MM) Proy.2019
DTF	Bajo	3.75%	Utilidad neta	(179)
	Medio	4.75%	Utilidad neta	-
	Alto	5.75%	Utilidad neta	184

Para la anterior sensibilidad, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos, de acuerdo con la variación en el último año.

Efecto en la variación del IPC:

Variable	Escenario	IPC	Impacto	Valor anual (MM) Proyectado 2019
IPC	Bajo	2.48%	Utilidad neta	1.771
	Medio	3.48%	Utilidad neta	-
	Alto	4.48%	Utilidad neta	(1.751)

IPC Proyectado 2019 de acuerdo con variables macroeconómicas: 3.48%

Para la anterior sensibilidad, se parte de la base del escenario medio el cual es el escenario real. Se consideran para los escenarios bajo y alto, una variación de más o menos 100 puntos básicos, de acuerdo con la variación en el último año.

De acuerdo con los análisis expuestos anteriormente la metodología e hipótesis utilizadas siguen vigentes y no han sufrido modificaciones.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. recibe dividendos de sus empresas filiales las cuales tienen ingresos ajustados por IPC; por

lo tanto, hay una cobertura natural del negocio ante las fluctuaciones que pueda tener esta variable.

Gases de Occidente S.A. E.S.P. y sus subordinadas utiliza el mecanismo de inversión de recursos para optimizar sus estrategias de tesorería a través de Fondos de Inversión Colectiva, cuyas rentabilidades se generan producto de la valoración diaria de sus portafolios a precio de mercado, estos, se pueden ver incrementados los márgenes de intereses, pero también pueden reducirse y generar pérdidas en

el evento de que surjan movimientos inesperados en las tasas de dichos fondos. Las compañías monitorean sobre base diaria los saldos de los dineros invertidos en los Fondos de Inversión Colectiva, con el fin de tomar decisiones en cuanto a retirar los recursos hacia las cuentas bancarias en los eventos adversos o mantenerlos, teniendo en cuenta que dichas inversiones son a la vista y se puede disponer de ellas en cualquier momento. Adicionalmente, los recursos se mantienen invertidos en cuentas de ahorros o corrientes con remuneración especial, las cuales no cuentan con riesgo de tasa de interés debido a que son tasas fijas pactadas con los bancos.

Por su parte, las obligaciones financieras son contratadas con cláusulas de prepa- go con el fin de poder beneficiarse en casos de tener disminuciones de tasas en el mercado.



Determinación del valor razonable

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que se negocian en mercados activos (como los activos financieros en títulos de deuda y de patrimonio), se basa en precios de mercados cotizados al cie-

rrer de la negociación en la fecha de cierre del ejercicio, si un movimiento significativo en el valor razonable ocurre luego del cierre de la negociación hasta la media- noche en la fecha de cierre del ejercicio, se aplican técnicas de valoración para de- terminar el valor razonable.

Un mercado activo es un mercado en el cual las transacciones para activos o pasi- vos se llevan a cabo con la frecuencia y el volumen suficientes con el fin de propor- cionar información de precios de manera continua.

El valor razonable de activos y pasivos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina mediante técnicas de valoración permitidas por las NCIF que están en línea con las estable- cidas por la Superintendencia Financiera. Gases de Occidente S.A. E.S.P. utiliza una variedad de métodos y asume que se ba- san en condiciones de mercado existen- tes a la fecha de cierre de cada ejercicio. Las técnicas de valoración utilizadas para instrumentos financieros no estandariza- dos derivativos del mercado extrabursátil incluyen el uso de transacciones simila- res recientes en igualdad de condicio- nes, referencias a otros instrumentos que sean sustancialmente iguales, análisis de flujo de caja descontado, modelos de precios de opciones y otras técnicas de valoración comúnmente utilizadas por los participantes del mercado que usan al máximo los datos del mercado y confían lo menos posible en datos específicos de entidades.

Gases de Occidente utiliza modelos de- sarrollados internamente para instru- mentos que no posean mercados activos. Dichos modelos se basan por lo general

en métodos y técnicas de valoración generalmente estandarizados para los distintos objetos de medición, la Compañía ha estimado el valor razonable del activo financiero que surge en los contratos de concesión de acuerdo con lo establecido en la CINIIF 12 – Acuerdo de Concesiones. Para activos en los cuales su valor razonable no está disponible o no hay transacciones de mercado observables e información de mercado, se estima el precio al que tendría lugar una transacción ordenada para vender el activo o transferir el pasivo entre participantes del mercado en la fecha de la medición en condiciones de mercado presentes (es decir, un precio de salida en la fecha de la medición desde la perspectiva de un participante de mercado que mantiene el activo o debe el pasivo).

La salida de un modelo siempre es una estimación o aproximación de un valor que no puede determinarse con certeza, y las técnicas de valoración empleadas pueden no reflejar plenamente todos los factores pertinentes a las posiciones de las compañías. Por lo tanto, las valoraciones se ajustan, en caso de ser necesario, para permitir factores adicionales, incluidos riesgos del modelo, de liquidez y de contraparte.

La jerarquía del valor razonable tiene los siguientes niveles:

- Las entradas de Nivel 1 son precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que las compañías puedan acceder a la fecha de medición.
- Las entradas de Nivel 2 son entradas diferentes a los precios cotizados in-

cluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o el pasivo, ya sea directa o indirectamente.

- Las entradas de Nivel 3 son entradas no observables para el activo o el pasivo.

El nivel en la jerarquía dentro del cual la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad, se determina con base en la entrada del nivel más bajo que sea significativa para la medición en su totalidad. Si una medición del valor razonable utiliza entradas observables que requieren ajustes significativos con base en entradas no observables, dicha medición es de Nivel 3. La evaluación de la importancia de una entrada particular a la medición del valor razonable en su totalidad requiere juicio, teniendo en cuenta factores específicos del activo o del pasivo.

La determinación de lo que se constituye como “observable” requiere un juicio significativo por parte de la administración de las compañías. Las compañías consideran como datos observables aquellos que están disponibles en el del mercado, que son distribuidos o actualizados regularmente, que son confiables y verificables, que no tienen derechos de propiedad y que son proporcionados por fuentes independientes que participan activamente en el mercado en referencia.

ESTIMACIÓN VALOR RAZONABLE ACTIVOS FINANCIEROS CONCESIONADOS

Gases de Occidente designa a valor razonable con cambios en resultados el grupo de activos financieros relacionados con los contratos de concesión regidos por la ley de petróleos debido a la naturaleza contractual del activo, teniendo en cuenta

que el Gobierno ejercerá la compra al final del contrato a su precio justo de acuerdo con el artículo 51 del Código de Petróleos. Con el fin de determinar el valor razonable se aplica el enfoque de ingresos. Los flujos de caja descontados corresponden al valor residual (perpetuidad) de los flujos de caja generados por los activos que se encuentran bajo concesión, es decir, son los flujos estimados que dichos activos generarían desde el momento del fin de la concesión en adelante; posteriormente, se ajustará en cada periodo el valor del activo financiero; este ajuste se

hará teniendo en cuenta de nuevo cambios en los supuestos tomados en la tasa de descuento de la empresa (WACC) y el nuevo horizonte de fin de la concesión.

A continuación, se presenta la sensibilidad del valor razonable de los activos financieros concesionados medidos a valor razonable a cambios en las siguientes variables para los escenarios bajo y alto con una variación de más o menos 10 puntos básicos:

Impacto utilidad neta	Alto	Bajo
	Cifras en millones	
Tasas de interés de descuento	(3.187)	3.051
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	1.056	(1.082)
	%	
Tasas de interés de descuento	3,9%	(3,5%)
Gradiente de crecimiento a perpetuidad	(1,2%)	1,3%

Las valoraciones de los activos financieros son consideradas en el nivel III de la jerarquía en la medición del valor razonable.

MEDICIONES DE VALOR RAZONABLE SOBRE BASE RECURRENTE

Mediciones de valor razonable sobre bases recurrentes son aquellas que las normas contables NCIF requieren o permiten en el estado de situación financiera al final de cada periodo sobre el que se informa. La Compañía no posee activos y pasivos que puedan ser clasificados en el Nivel 1 teniendo en cuenta que para que un activo y un pasivo puedan clasificarse en este nivel, sus valores se deben basar en precios de mercado cotizados en mercados activos.

A continuación, se presenta dentro de la jerarquía del valor razonable Nivel 2 y 3, los activos (por clase) de Gases de Occidente y sus Subordinadas medidos al valor razonable sobre bases recurrentes:

	Diciembre, 2018		Junio, 2018	
	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 2	Nivel 3
Activo				
Otros títulos participativos	58.822.681	-	51.631.944	-
Deudores activos financieros largo plazo	-	80.059.027	-	74.069.627
	58.822.681	80.059.027	51.631.944	74.069.627

	Diciembre, 2018		Junio, 2018	
	Nivel 2	Nivel 3	Nivel 2	Nivel 3
Pasivo				
Operaciones de coberturas por pagar	1.565	-	88.574	-
Provisión compromiso plan de inversión	145.824.485	-	146.770.928	-
	145.826.050	-	146.859.502	-

El activo financiero concesionado corresponde al derecho contractual incondicional de recibir del Estado Colombiano o de una Compañía bajo la supervisión de ella, efectivo u otro activo financiero por los servicios de construcción de los gasoductos y redes concesionadas, al finalizar el plazo de los contratos de concesión; y que el Estado tiene poca o ninguna capacidad de evitar el pago, porque el acuerdo es legalmente exigible; a su vez las compañías reconocen un activo intan-

gible por la contraprestación de los servicios de construcción.

A juicio de la Administración, se concluyó que la mejor opción para medir el valor razonable del activo financiero concesionado es la de flujos de caja descontados por cuanto refleja las expectativas del mercado presentes sobre los importes a futuros que conforman el valor justo de la concesión a negociar con el Estado, una vez finalice o sea renovada.

Los supuestos en el cálculo del activo financiero fueron:

- El activo financiero por empresa se calcula teniendo en cuenta la fecha de terminación del contrato de concesión respectivo.
- La compañía realizó el cálculo proporcional a la terminación de cada uno de los contratos de concesión vigentes.
- Solo fueron tenidos en cuenta los flujos de caja operacionales de estos activos en concesión. Los componentes del cálculo son los siguiente:
 - Flujo de caja libre generado únicamente por activos en concesión.
 - Período de vencimiento de concesión
 - Valor a perpetuidad del FCL Flujo de Caja Libre del año “n”.
 - Valor actual del valor residual WACC.*
 - Ingreso Financiero: Ajuste anual del valor del activo financiero.

*WACC nominal calculado bajo metodología CAPM para cada el cual es actualizado anualmente.

Los datos de entrada no observables significativos utilizados en la medición del valor razonable del activo financiero por los gasoductos concesionados son: ingresos generados por activos en concesión, costos y gastos operacionales de estos activos, inversiones relacionadas, y la fórmula de WACC con la finalidad de tener en cuenta las fuentes de capital empleadas y su proporción en el capital total de

las compañías, para determinar el costo promedio de consecución de recursos de capital propio y deuda financiera. Los incrementos (disminuciones) en cualquiera de esos datos de entrada considerados aisladamente darían lugar a una medición del valor razonable significativamente menor (mayor). Generalmente, un cambio en la suposición utilizada para la proyección de ingresos se refleja de la misma forma en la medición del activo financiero y un cambio opuesto en el supuesto de los costos y gastos.

Gases de Occidente y sus Subordinadas revisan las valoraciones del Nivel 3 periódicamente, y considera lo apropiado de las entradas del modelo de valoración y el resultado de la valoración utilizando diversos métodos y técnicas de valoración estandarizados en la industria. En la selección del modelo de valoración más apropiado, el comité realiza de nuevo las pruebas y considera cuáles son los resultados del modelo que históricamente se alinean de manera más precisa con las transacciones reales de mercado.

Para los periodos terminados el 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, no se presentaron transferencias de activos o pasivos inicialmente clasificados en el Nivel 3.

A continuación, se presenta el movimiento de los activos clasificados en Nivel 3, donde se observa la no transferencia entre niveles para el periodo finalizado al 31 de diciembre de 2018:

	Activo financiero por gasoductos concesionados
Saldo a 01 de enero 2018	70.878.289
Ajustes al valor razonable con cargo a resultados	3.191.338
Saldo a junio, 2018	74.069.627
Ajustes al valor razonable con cargo a resultados	5.989.400
Saldo a diciembre, 2018	80.059.027

INSTRUMENTOS DE COBERTURA CON CAMBIO EN ORI

La Compañía ha definido la contratación sucesiva de forwards de compra bajo la modalidad Non-Delivery con el fin de mitigar la exposición cambiaria originada por el descalce regulatorio entre la TRM del costo y la del ingreso.



Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo se compone de la siguiente forma:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
En moneda nacional		
Caja	953.152	978.085
Bancos y otras entidades financieras a la vista (1)	59.615.862	54.225.700
Otros	12.000	12.000
Efectivo en moneda nacional	60.581.014	55.215.785
En moneda extranjera		
Bancos y otras entidades financieras a la vista (1)	26.538	24.007
Efectivo en moneda extranjera	26.538	24.007
Total efectivo	60.607.552	55.239.792

- (1) A continuación, se presenta un detalle de la calidad crediticia determinada por agentes calificadoros de riesgo independientes, de las principales instituciones financieras en la cual las compañías mantienen fondos en efectivo:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
AAA	55.461.202	49.493.418
AA+	4.181.198	4.756.289
	59.642.400	54.249.707

El saldo del efectivo está conformado por los recursos disponibles en caja y cuentas bancarias, con el propósito de cubrir los requerimientos de las Compañías.

No existen restricciones o limitaciones en este rubro.



Activos financieros a valor razonable

Los activos financieros a valor razonables comprenden lo siguiente:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Instrumentos financieros con cargo a resultados (1)	58.350.415	51.080.715
	58.350.415	51.080.715
Largo plazo:		
Instrumentos financieros a valor razonable con cargo a resultados (1)	300.000	300.000
Instrumentos financieros con cargo en ORI	172.266	251.229
Otras cuentas por cobrar - Activo financiero concesionado (2)	80.059.027	74.069.627
	80.531.293	74.620.856

- (1) Las inversiones temporales están representadas básicamente por Fondos de Inversión Colectiva, en los cuales se mantienen los recursos con el fin de optimizar los excedentes de liquidez, y son valorados a precios de mercado que se actualizan mensualmente de acuerdo con la rentabilidad reportada por los administradores de estos (Comisionistas de Bolsa y Fiduciarias). Estos fondos proporcionaron una rentabilidad promedio del 5,70% y 6,89% E.A., al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, respectivamente.

Inversiones	Nivel de Jerarquía	Diciembre, 2018	Junio, 2018	Calidad Crediticia
BBVA Asset Management	2	771	43.459	AAA
Fondo Inversión Colectivo Sumar	2	1.668.744	1.234.196	AAA
Fonval Cartera Colectiva Abierta	2	10.062.258	9.107.583	AAA
Fondo Común Ordinario Credifondo	2	2.120.967	2.086.797	AAA
Corficolombiana	2	570.355	5.348.472	AAA
Fiduciaria Bancolombia	2	3.816.418	11.610.047	AAA
BGT Pactual Liquidez	2	9.297.421	8.491.751	AAA
Programa GNCV II	2	415.836	1.849.267	AAA
Cartera Colectiva Abierta Renta Liquidez	2	1.669.412	1.641.788	AAA
Alianza Fiduciaria S.A.	2	12.779.145	2.982.101	AAA
Fideicomiso Alianza para la Renovación Urbana de Cali	2	300.000	300.000	AAA
Credicop Capital Colombia S.A. - CORREVAL	2	5.838.554	1.007.660	AAA
Bancolombia S.A.	2	254.918	1.706.634	AAA
Fiduciaria de Occidente S.A.	2	646.505	199.267	AAA
Fiduciaria Corficolombiana S.A.	2	2.048.200	3.745.255	AAA
Fiduciaria de Inversiones Bancolombia	2	1.212.224	-	AAA
Corredores Davivienda	2	5.844.729	-	AAA
BGT Pactual Liquidez Fondo de Inversión Colectiva	2	103.958	26.438	AAA
		58.650.415	51.380.715	

Actualmente no hay restricciones relacionadas con los instrumentos financieros derivados de cobertura.

- (2) Corresponde a la obligación de vender las redes y gasoductos concesionados al Estado Colombiano a la fecha de finalización de los contratos. De acuerdo con la CINIIF12 - Acuerdos de Concesiones, el Operador reconocerá un activo financiero por el interés residual sobre la infraestructura, en la medida que tenga un derecho contractual incondicional a recibir de la concedente, o de una entidad bajo la supervisión de ella, efectivo u otro activo financiero por los servicios de construcción y que la concedente tenga poca o ninguna capacidad de evitar el pago, normalmente porque el acuerdo es legalmente exigible. Este se mide de acuerdo con lo establecido en la NIIF 9 Instrumentos Financieros.

De acuerdo con la NIIF 9 Instrumentos financieros, el activo financiero se mide a valor razonable en cada periodo que se reporta. Esta medición se hace basada en la aplicación de la NIIF 13 – Medición del Valor Razonable.



Activos financieros a costo amortizado

A continuación, el detalle de los activos financieros a costo amortizado:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Cuentas por cobrar (1)	338.764.519	327.465.575
Otras cuentas por cobrar (2)	14.014.085	7.702.138
	352.778.604	335.167.713
Largo plazo:		
Certificados y títulos de renta fija	174.320	172.553
Cuentas por cobrar (1)	136.745.950	139.630.443
Otras cuentas por cobrar (2)	3.077.186	2.944.045
	139.997.456	142.747.041

(1) Las cuentas por cobrar comerciales se detallan a continuación:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Terceros	Entes Relacionados	Total	Terceros	Entes Relacionados	Total
Distribución de gas	133.022.963	24.379	133.047.342	142.077.355	24.842	142.102.177
Distribución y comercialización de energía (a)	118.056.301	26.868	118.083.169	110.304.174	-	110.304.174
Financiación no bancaria (b)	108.213.504	-	108.213.504	94.945.809	-	94.945.809
Otros servicios	41.814.783	323.632	42.138.415	43.000.722	305.453	43.306.175
Total corto plazo	401.107.551	374.879	401.482.570	390.328.060	330.295	390.658.335
Deterioro deudores (c)	(62.718.051)	-	(62.718.051)	(63.192.780)	-	(63.192.780)
	338.389.500	374.879	338.764.519	327.135.280	330.295	327.465.575
Largo plazo:						
Distribución de gas	21.674.559	-	21.674.559	35.078.946	-	35.078.946
Financiación no bancaria (b)	72.796.978	-	72.796.978	61.257.914	-	61.257.914
Otros servicios	55.535.664	-	55.535.664	55.720.466	-	55.720.466
Total largo plazo	150.007.201	-	150.007.201	152.057.326	-	152.057.326
Deterioro deudores (c)	(13.261.251)	-	(13.261.251)	(12.426.883)	-	(12.426.883)
	136.745.950	-	136.745.950	139.630.443	-	139.630.443

(a) Corresponde a derechos a favor de las compañías originado en la prestación del servicio de energía.

(b) Incluye las cuentas por cobrar a usuarios de gas domiciliario con el negocio "Brilla" cuya cartera oscila

entre 1 y 5 años a la tasa de interés máxima legal autorizada por la Superintendencia Financiera de Colombia.

(c) El siguientes es el movimiento del deterioro de las cuentas por cobrar:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Saldo al inicio del periodo	(76.668.731)	(72.825.029)
Deterioro cargado a gastos (a)	(7.513.990)	(9.922.624)
Castigos	8.125.116	5.506.032
Cambios en políticas contables con efecto en patrimonio	-	572.890
Saldo al final del periodo	(76.057.605)	(76.668.731)

(a) En el deterioro cargado a gasto incluye el efecto neto del deterioro del periodo y la recuperación de cartera, así:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Deterioro cargado del periodo	10.377.605	10.814.209
Recuperación de cartera	(2.863.615)	(891.585)
	7.513.990	9.922.624

El siguiente es un resumen de los años en los que se recaudarán las cuentas por cobrar a largo plazo:

Año	Valor
2020	76.040.866
2021	38.153.897
2022	19.351.204
2023 y siguientes	16.461.234
	150.007.201

La composición de la cartera comercial por edades es la siguiente:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vencida 0 a 30 días	372.279.175	366.356.289
Vencida 31 - 90 días	65.493.741	64.451.749
Vencida 91 - 180 días	26.994.782	26.565.300
Vencida 181 - 360 días	41.541.072	40.880.162
Vencida más de 360 días	45.181.001	44.462.179
	551.489.771	542.715.680

GARANTÍAS OTORGADAS POR LOS DEUDORES

Para garantizar las deudas de grandes clientes nacionales se cuenta con contratos/órdenes de compra/oferta mercantil. Algunos contratos de comercialización y distribución tienen pólizas de seguro para ejecutar en caso de incumplimiento.

Para los préstamos de cartera Brilla se constituyen pagarés en blanco con cartas de instrucciones. Actualmente no hay restricciones relacionadas con las cuentas por cobrar.

Las compañías, reconocen la cartera financiada a su valor presente, utilizando para ello tasas de interés de mercado para instrumentos financieros similares, el mayor o menor valor se registra en resultados.

(2) Las otras cuentas por cobrar se detallan a continuación:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Terceros	Entes Relacionados	Total	Terceros	Entes Relacionados	Total
Corto plazo:						
Préstamos concedidos (a)	358.066	-	358.066	315.020	-	315.020
Otros deudores	13.716.196	140	13.716.336	8.391.264	-	8.391.264
Total corto plazo	14.074.262	140	14.074.402	8.706.284	-	8.706.284
Deterioro deudores	(60.317)	-	(60.317)	(1.004.146)	-	(1.004.146)
	14.013.945	140	14.014.085	7.702.138	-	7.702.138
Largo plazo:						
Préstamos concedidos (a)	3.047.811	-	3.047.811	2.941.607	-	2.941.607
Otros deudores	47.361	-	47.361	47.360	-	47.360
Total largo plazo	3.095.172	-	3.095.172	2.988.967	-	2.988.967
Deterioro deudores	(17.986)	-	(17.986)	(44.922)	-	(44.922)
	3.077.186	-	3.077.186	2.944.045	-	2.944.045

(a) Los préstamos concedidos corresponden a créditos a empleados, donde se suscriben libranzas y se pignoran las prestaciones sociales en caso de retiro.

Detalle de los créditos a empleados:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vivienda	1.504.545	1.323.924
Otros	1.901.332	1.932.703
Total préstamos concedidos	3.405.877	3.256.627



Inventarios

El siguiente es un detalle de los inventarios:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Mercancías en existencias	22.865.120	17.985.859
Materiales para la prestación de servicios	9.166.025	15.819.391
Inventarios en poder de terceros	3.378.819	3.692.362
	35.409.964	37.497.612
Deterioro de inventarios	(3.248.901)	(6.582.221)
	32.161.063	30.915.391
Largo plazo:		
Construcciones en curso	-	20.825

El siguiente es el movimiento del deterioro de los inventarios:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Saldo al inicio del periodo	(6.582.221)	(6.689.111)
Deterioro cargado a gastos	(40.813)	-
Castigo	3.374.133	77.563
Reintegro deterioro con abono resultados	-	29.327
Saldo al final del periodo	(3.248.901)	(6.582.221)

10 Otros activos no financieros

A continuación, un detalle de los otros activos no financieros:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Prepagos de energía (1)	51.557.544	37.883.981
Anticipos para adquisición de servicios (2)	10.596.017	7.914.012
Seguros	1.420.497	3.910.247
Anticipos o saldos a favor por otros impuestos	6.130.038	4.245.569
Otros	15.248	9.489
	69.719.344	53.963.298
Largo plazo:		
Depósitos	333.836	-
Gastos pagados por anticipado (3)	2.042.786	1.976.829
	2.376.622	1.976.829

- (1) Corresponde principalmente a prepagos de energía por concepto de servicios de STR (Sistema Interconectado de transmisión de energía de redes regionales o interregionales), SDL (Sistema de distribución local) y ADD (Conformación de áreas de distribución con cargos por uso único por nivel de tensión) y anticipos entregados a XM (administrador del mercado de energía eléctrica en Colombia) como garantía para la compra de energía.
- (2) Corresponden a avances y anticipos entregados a proveedores y contratistas por servicios contratos que se amortizan en la medida en que se presenten facturas de avance o finalización de la obra o servicio objeto de los contratos.
- (3) Corresponde a diferido por beneficios a empleados generado por diferencial de tasas en créditos otorgados a empleados.



Inversiones en compañías asociadas

IDENTIFICACIÓN Y ACTIVIDAD ECONÓMICA DE LAS COMPAÑÍAS ASOCIADAS

E2 Energía Eficiente S.A. E.S.P. – Compra, venta, producción y comercialización de energía en cualquiera de sus formas, desarrollo o comercialización de productos y/o servicios para la gestión de los riesgos relacionados con el negocio de energía y prestación de servicios de asesoría integral en la adquisición y uso de energéticos. La compañía tiene su domicilio principal en la ciudad de Barranquilla, Colombia. Su vida jurídica expira el 6 de agosto de 2104.

Compañía	Actividad Económica	Lugar de Residencia	Diciembre, 2018			Junio, 2018	
			Porcentaje poseído	Valor en libros	Ingreso método de participación	Valor en libros	Ingreso método de participación
Energía Eficiente S.A. E.S.P.	Comercialización de gas y energía	Colombia	25,24%	5.387.139	584.548	4.802.591	280.185

A continuación, se detallan los movimientos de las inversiones en compañías asociadas por cada uno de los semestres:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Saldo al inicio del periodo	4.802.591	4.522.406
Método de participación con efecto en resultados	584.548	280.185
Saldo al final del periodo	5.387.139	4.802.591



Propiedades, planta y equipo

A continuación, se muestra el detalle de propiedades, planta y equipo de uso propio:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Costo	Depreciación acumulada	Total	Costo	Depreciación acumulada	Total
Terrenos	18.516.055	-	18.516.055	18.516.055	-	18.516.055
Construcciones en curso	5.730.672	-	5.730.672	3.362.781	-	3.362.781
Edificaciones	10.301.626	(1.585.243)	8.716.383	10.301.626	(1.463.743)	8.837.883
Redes de distribución	299.747.922	(21.232.832)	278.515.090	289.255.974	(18.728.409)	270.527.565
Maquinaria, equipo y herramientas	8.703.265	(4.384.584)	4.318.681	8.443.274	(3.910.389)	4.532.885
Muebles, enseres y equipos de oficina	2.465.074	(1.546.396)	918.678	2.320.723	(1.426.809)	893.914
Equipos de comunicación y computación	10.962.845	(7.814.437)	3.148.408	10.005.963	(7.284.380)	2.721.583
Equipo de transporte	4.777.893	(2.615.007)	2.162.886	4.777.893	(2.157.509)	2.620.384
	361.205.352	(39.178.499)	322.026.853	346.984.289	(34.971.239)	312.013.050

El siguiente es el movimiento de las propiedades, planta y equipo:

	Terrenos	Construcciones en curso	Edificaciones	Redes	Maquinaria, equipo y herramientas	Muebles, enseres y equipos de oficina	Equipos de comunicación y computación	Equipo de transporte	Total
Saldo a diciembre, 2017	18.107.305	3.020.701	10.301.6266	283.343.237	8.121.020	2.317.608	9.872.699	4.812.973	339.897.169
Compras	140.000	5.304.658	-	1.099.583	346.269	3.115	137.583	-	7.031.208
Capitalización de activos en curso/ montaje/ desarrollo	-	(4.813.154)	-	4.813.154	-	-	-	-	-
Retiros, ventas y bajas	(56.250)	-	-	-	(24.015)	-	(4.319)	(35.080)	(119.664)
Reclasificaciones	325.000	(149.424)	-	-	-	-	-	-	175.576
Saldo a Junio, 2018	18.516.055	3.362.781	10.301.626	289.255.974	8.443.274	2.320.723	10.005.963	4.777.893	346.984.289
Compras	-	12.933.687	-	-	334.687	89.026	956.882	-	14.314.282
Capitalización de activos en curso/ montaje/ desarrollo	-	(10.491.948)	-	10.491.948	-	-	-	-	-
Retiros, ventas y bajas	-	-	-	-	(19.371)	-	-	-	(19.371)
Reclasificaciones	-	(73.848)	-	-	(55.325)	55.325	-	-	(73.848)
Saldo a diciembre, 2018	18.516.055	5.730.672	10.301.626	299.747.922	8.703.265	2.465.074	10.962.845	4.777.893	361.205.352
Depreciación acumulada									
Saldo a diciembre, 2017	-	-	(1.267.201)	(16.212.708)	(3.366.363)	(1.294.544)	(6.550.611)	(1.713.191)	(30.404.618)
Depreciación cargada a gasto	-	-	(196.542)	(2.515.701)	(551.259)	(132.266)	(736.228)	(464.019)	(4.596.013)
Retiros, ventas y bajas	-	-	-	-	7.233	-	2.459	19.700	29.392
Saldo a junio, 2018	-	-	(1.463.743)	(18.728.409)	(3.910.389)	(1.426.809)	(7.284.380)	(2.157.509)	(34.971.239)
Depreciación cargada a gasto	-	-	(121.500)	(2.504.423)	(482.882)	(119.587)	(530.057)	(457.498)	(4.215.947)
Retiros, ventas y bajas	-	-	-	-	8.687	-	-	-	8.687
Saldo a Diciembre, 2018	-	-	(1.585.243)	(21.232.832)	(4.384.584)	(1.546.396)	(7.814.437)	(2.615.007)	(39.178.499)
Saldo Neto									
Saldo a junio, 2018	18.516.055	3.362.781	8.837.883	270.527.565	4.532.885	893.914	2.721.583	2.620.384	312.013.050
Saldo a diciembre, 2018	18.516.055	5.730.672	8.716.383	278.515.090	4.318.681	918.678	3.148.408	2.162.886	322.026.853

El detalle del valor bruto de activos totalmente depreciados es el siguiente:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Maquinaria, equipo y herramientas	1.742.529	1.375.209
Muebles, enseres y equipos de oficina	379.594	247.958
Equipos de comunicación y computación	5.085.413	3.627.239
Equipo de transporte	815.234	220.815
	8.022.770	5.471.221

Detalle de las propiedades, planta y equipo adquiridos en arrendamiento financiero:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Equipo de transporte	1.921.649	2.364.246

Al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, no hay restricciones relacionadas con las propiedades, planta y equipo.

Las compañías revisan periódicamente sus propiedades, planta y equipo, y no se ha identificado deterioro.

13



Activos intangibles - concesiones

El detalle de los activos intangibles concesionados es el siguiente:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Costo	Amortización acumulada	Total	Costo	Amortización acumulada	Total
Construcciones en curso concesionadas	138.622	-	138.622	58.324	-	58.324
Redes concesionadas	89.422.270	(13.232.056)	76.190.214	88.796.852	(12.085.487)	76.711.365
Derechos	38.263.551	(8.864.106)	29.399.445	38.263.551	(7.970.415)	30.293.136
Activos intangibles	1.423.836	(1.333.350)	90.486	1.423.836	(1.307.935)	115.901
Compromiso plan de inversión	252.320.191	(58.452.554)	193.867.637	246.590.912	(51.412.777)	195.178.135
Otras inversiones	99.387.714	(14.748.496)	84.639.218	93.164.624	(13.237.478)	79.927.146
	480.956.184	(96.630.562)	384.325.622	468.298.099	(86.014.092)	382.284.007

A continuación, se detalla el movimiento de los activos intangibles concesionados:

	Construcciones en curso concesionadas (1)	Acueductos y redes concesionadas (1)	Derechos (2)	Activos Intangibles (2)	Compromiso plan de inversión (2)	Otras inversiones (2)	Total
Costo							
Saldo a diciembre, 2017	339.525	87.835.971	38.263.551	1.423.836	240.696.390	91.410.335	459.969.608
Adiciones	679.680	-	-	-	12.613.226	1.754.289	15.047.195
Capitalización de activos en curso	(960.881)	960.881	-	-	-	-	-
Reclasificaciones	-	-	-	-	998.778	-	998.778
Traslados	-	-	-	-	(7.717.482)	-	(7.717.482)
Saldo a junio, 2018	58.324	88.796.852	38.263.551	1.423.836	246.590.912	93.164.624	468.298.099
Adiciones	615.415	90.301	-	-	13.716.526	6.223.090	20.645.332
Capitalización de activos en curso	960.881	(960.881)	-	-	-	-	-
Traslados	(1.495.998)	1.495.998	-	-	(7.987.247)	-	(7.987.247)
Saldo a diciembre, 2018	138.622	89.422.270	38.263.551	1.423.836	252.320.191	99.387.714	480.956.184
Amortización acumulada							
Saldo a diciembre, 2017	-	(10.968.163)	(7.091.296)	(1.282.932)	(44.607.826)	(11.548.905)	(75.499.122)
Amortización	-	(1.117.324)	(879.119)	(25.003)	(6.804.951)	(1.688.573)	(10.514.970)
Saldo a junio, 2018	-	(12.085.487)	(7.970.415)	(1.307.935)	(51.412.777)	(13.237.478)	(86.014.092)
Amortización	-	(1.146.569)	(893.691)	(25.415)	(7.039.777)	(1.511.018)	(10.616.470)
Saldo a diciembre, 2018	-	(13.232.056)	(8.864.106)	(1.333.350)	(58.452.554)	(14.748.496)	(96.630.562)
Saldo neto:							
Saldo a junio, 2018	58.324	76.711.365	30.293.136	115.901	195.178.135	79.927.146	382.284.007
Saldo a diciembre, 2018	138.622	76.190.214	29.399.445	90.486	193.867.637	84.639.218	384.325.622

Durante los semestres terminados al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, las compañías revisaron el valor razonable de los flujos de caja del activo financiero con cambios en resultados, que involucra todos los flujos de las concesiones incluidos los intangibles, sin identificarse deterioro a reconocerse sobre los mismos.

(1) CONTRATO DE CONCESION SERVICIO NO EXCLUSIVO DE CALI

INFORMACIÓN ADICIONAL REQUERIDA PARA CONTRATOS DE CONCESIÓN QUE SE ENCUENTRAN EN ETAPA DE CONSTRUCCIÓN

El siguiente es el detalle de los principales movimientos de los ingresos y costos incurridos en la etapa de construcción de contratos de concesión en los semestres terminados el 31 de diciembre y 30 de junio de 2018:

	Causaciones del periodo	
	Ingresos	Costos
Diciembre de 2018		
Ingresos por contratos de concesión	625.418	-
Costos de construcción incurridos en el periodo	-	625.418
Junio de 2018		
Ingresos por contratos de concesión	960.881	-
Costos de construcción incurridos en el periodo	-	960.881

En el desarrollo de sus negocios, Gases de Occidente S.A. E.S.P. tiene vigente el contrato de concesión servicio no exclusivo de Cali al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018:

Fecha firma del contrato: agosto 31 de 1994 – Según escritura pública No. 1566

Duración del Contrato: 50 años (desde 1997 hasta 2047)

Gases de Occidente S.A. E.S.P. reconoce los ingresos de actividades ordinarias y los costos de acuerdo con la NIIF 15-

Contratos de Construcción, teniendo en cuenta la etapa de finalización de fases de la construcción. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, que es muy cercana a los costos incurridos considerando que los proyectos no superan el año de construcción.

Al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, Gases de Occidente S.A. E.S.P. no tenía activos contingentes por concepto de ingresos por recibir que se haya originado por alguna diferencia contractual con alguna construcción de gasoductos, diferente a cualquier reconocimiento tarifario. Tampoco se tenían pasivos contingentes por concepto de multas o sanciones impuestas por el Gobierno en el desarrollo de los contratos de concesión por posibles incumplimientos contractuales.

Contractualmente con la concesión, Gases de Occidente S.A. E.S.P. está comprometida en la construcción y operación, en cumplir con los estándares internacionales y es por eso que sus construcciones de infraestructura de gas natural se hacen mediante la realización de ingenierías que satisfagan las condiciones de operación requeridas, cumpliendo con los diseños y especificaciones establecidos, para garantizar la calidad esperada de todos sus clientes. Sus diseños y construcciones se enfocan en altos índices de integridad, de manera que la operación y el mantenimiento sean seguros y confiables.

Todas las fases que involucra para Gases de Occidente S.A. E.S.P., prestar el servicio de distribución de gas a lo largo de los años, desde la construcción y mejoras de la infraestructura, su mantenimiento y operación, es retribuida mediante los cargos que sobre bases tarifarias establece el

Gobierno a través de la Comisión de Regulación de Energía y Gas - CREG.

El contrato de concesión celebrado por Gases de Occidente S.A. E.S.P. con el Gobierno, mediante el cual éste último concede a Gases de Occidente S.A. E.S.P., el derecho para construir, operar, mantener, explotar, y administrar un gasoducto de servicio público para la distribución de gas están bajo el alcance de la CINIIF 12 Acuerdos de Concesión, reconociendo así un activo intangible por su derecho a cobrar a los usuarios mediante la tarifa la contraprestación por los servicios de construcción y un activo financiero relacionado con la obligación de venta a precio justo al final de la Concesión y de sus prórrogas si las hubiera.

El anterior contrato se suscribió de acuerdo con el Decreto 1056 de 1953, Código de Petróleos (hoy vigente) y demás leyes que lo adicionan. La concesión con el Gobierno fue por 50 años, mediante el cual el Gobierno concede a Gases de Occidente S.A. E.S.P., el derecho para construir, operar, mantener, explotar, y administrar una red de gasoductos de servicio público para la distribución de gas. Estos contratos tienen adicionalmente los siguientes elementos relevantes:

- El acuerdo ha requerido la prestación de servicios de construcción para desarrollar, operar, mantener, explotar y administrar toda una red de gasoductos por Gases de Occidente S.A. E.S.P., el término de los contratos es de 50 años y prorrogables por 20 años más, sin que represente una renovación automática, y la vida útil estimada de los gasoductos es de 70 años, en condiciones actuales y con el mínimo de mantenimiento requerido. Adicionalmente, dado que

los contratos de concesión incluyen actividades de construcción, operación y mantenimiento, al finalizar el término de los contratos, los gasoductos estarán en condiciones óptimas de operación que garanticen la continuidad en la prestación del servicio público más allá del término contractual de la concesión; por lo tanto, se concluye que la infraestructura no es utilizada durante la totalidad de su vida útil. Las prórrogas deben proceder con la aprobación del Ministerio de Minas y Energía.

- Gases de Occidente S.A. E.S.P. tiene el derecho a recuperar la inversión mediante el cobro del servicio público, el cual es regulado por el Gobierno al establecer hoy las tarifas para el transporte de gas a través de la CREG. La remuneración del servicio de construcción está incluida en las tarifas fijadas por la CREG, las cuales se fijan considerando lo establecido por el Código de Petróleos, así:
- La amortización del capital invertido en la construcción;
- Los gastos de sostenimiento, administración y explotación; y
- Una ganancia equitativa para el empresario.

Dicha remuneración con el servicio de construcción no cubre el pago a recibir cuando el Gobierno ejerza su derecho adquirido en la firma del contrato a comprar la infraestructura de transporte. De hecho, en el establecimiento de las remuneraciones relacionadas con nuevas inversiones o reforzamientos de la infraestructura, la base de activos regulados se ha calculado a través de

la concesión una y otra vez, cada cinco años, según el marco regulatorio y en el cual no se tiene en cuenta en absoluto el precio justo de venta contractual al término de la concesión, permitiendo a la Compañía recuperar su inversión vía cobro a los clientes por sus servicios antes de cumplir la obligación de vender el sistema al Estado. Es decir, el pago final no hace parte de los reembolsos relacionados con las inversiones de construcción y mantenimientos.

- El acuerdo establece que Gases de Occidente S.A. E.S.P. tendrá la obligación de vender los gasoductos única y exclusivamente al Gobierno como sigue: i) a los 30 años transcurridos del contrato; ii) al finalizar el contrato a los 50 años; y iii) podrá prorrogarse por lapsos de 20 años, en las condiciones señaladas en el artículo 49 del código de petróleos. Por lo anterior, siempre el Gobierno tendrá un derecho de compra de la infraestructura en el momento en que lo crea conveniente, sin que esto último implique que tenga una opción de renuncia absoluta a una obligación del pago, sino más bien, el elegir en qué momento realiza el pago. Ninguna de las partes tiene la opción de salirse de los términos establecidos en el contrato con respecto al ejercicio del derecho de compra por parte del Gobierno y la obligación de venta por parte de Gases de Occidente S.A. E.S.P.

Sobre la obligación anterior, el Gobierno y Gases de Occidente S.A. E.S.P. acordarán el precio del gasoducto y sólo en caso de discrepancia, el precio justo se fijará por un tercero.

El derecho contractual y la correspondiente obligación contractual existen

por causa de una transacción o evento que ha sucedido en el pasado; en el caso de Gases de Occidente S.A. E.S.P., la firma del contrato de concesión donde se obliga a la venta de la infraestructura al Gobierno a precio justo a la finalización del contrato de concesión, produce claras consecuencias económicas, que el Gobierno como parte del contrato, tienen poca o ninguna capacidad de evitar, por ser el cumplimiento del acuerdo legalmente exigible.

De lo anterior se deriva que Gases de Occidente S.A. E.S.P. por la concesión, está frente a un interés residual significativo sobre la infraestructura de gasoductos y sobre el que ha reconocido tener un derecho representado en un activo financiero por la obligación de vender la infraestructura al Gobierno del que su medición es al valor razonable.

- Gases de Occidente S.A. E.S.P. no podrá ceder o traspasar este contrato, en todo o en parte a ninguna persona natural o jurídica sin la previa autorización del Gobierno, quien podrá otorgarla o negarla a su juicio, sin que quede obligado a suministrar las razones de su determinación.

(2) CONTRATO DE CONCESIÓN CON CEDELCA S.A.;

Partes:

- La Empresa: Centrales Eléctricas del Cauca S.A. (CEDELCA S.A).
- Accionista Gestor: Gases de Occidente S.A. E.S.P.

- El Gestor: Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P.

Área de alcance: Departamento del Cauca.

Plazo y vigencia del contrato: Veinticinco (25) años a partir de la fecha de firma del acta de inicio de ejecución (01 de agosto de 2010).

Objeto del contrato: Consiste en que el gestor por su cuenta y riesgo asume la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca.

Así mismo, la empresa (Cedelca) entregó los activos y el uso y goce de la infraestructura de los servicios públicos de distribución y comercialización al Gestor, a título de arrendamiento, con el fin de que este pudiera cumplir con el objeto del contrato.

En todo caso y circunstancia, los inmuebles, mejoras sobre inmuebles, software, bases de datos, licencias, autorizaciones de uso, manuales, garantías, muebles, herramientas, enseres, obras, equipos, derechos y cualquier otro activo que pertenezca al Gestor, y que hubiese sido adquirido a cualquier título por el Gestor para la ejecución del presente contrato, serán entregados a la Empresa (CEDELCA) y pasaran a ser de su propiedad en forma gratuita y sin contraprestación alguna en la fecha de terminación del contrato; terminación que se origine por cualquier causa.

Obligaciones del Gestor:

- Asumir todos los costos relacionados con la distribución de energía eléctrica.
- Asumir todos los costos relacionados comercialización de energía eléctrica (compra, presentación de servicio, entre otros).
- Cumplir con lo estipulado en materia de régimen económico y tarifario.
- Obligación respecto activos FAER (son los activos construidos con financiación del Fondo de Apoyo para la Electrificación Rural, frente a la actividad de AOM y reposición serán entregados como aporte por el Ministerio al Gestor, de conformidad con el artículo 87.9 de la ley 142 de 1994).
- Servicio de la deuda: el Gestor no podrá suscribir contratos de leasing ni constituir patrimonios autónomos con los activos del gestor o dar dichos activos como garantía en negocios fiduciarios o prenda en general.
- Realización de estudios necesarios para la ampliación y rehabilitación de las redes para la prestación de los servicios de distribución y comercialización.
- Realizar un conjunto de proyecto para efectos de reposición de activos, expansión de cobertura, mejoramiento de calidad del servicio y disminución de los indicadores de pérdidas de la empresa. La inversión estará sujeta a lo dispuesto en el contrato, el anexo técnico del contrato y a la oferta económica contemplada en el anexo X de la oferta.

- El gestor se obliga a llevar a cabo todas las actividades necesarias para que a partir de la fecha se logre una reducción en el indicador de pérdidas que CEDELCA tenía.
- Acepta la cesión del contrato sindical celebrado entre CEDELCA y UTEN.
- Los empleados, contratistas o subcontratistas del Gestor no tendrán vínculo laboral o legal alguno con la Empresa.
- Recibir la infraestructura a título de arrendamiento.

Obligaciones de la Empresa (CEDELCA):

- Entregar al Gestor a título de arrendamiento y en el estado en que se encuentran, los bienes que conforman la infraestructura.
- Ceder los contratos de compra de energía
- Entregar los activos del sistema de información, base de datos e información disponible.

El gestor no podrá subarrendar o entregar, a cualquier título, todo o parte de la infraestructura; excepto la infraestructura de postería.

14



Otros

otros activos intangibles

El siguiente es un resumen de los otros activos intangibles:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Costo	Amortización acumulada	Total	Costo	Amortización acumulada	Total
Software	33.112.461	(17.687.855)	15.424.606	31.150.761	(15.987.079)	15.163.682
Otros intangibles	1.630.105	(1.563.005)	67.100	1.521.605	(1.123.605)	398.000
	34.742.566	(19.250.860)	15.491.706	32.672.366	(17.110.684)	15.561.682

El siguiente es el detalle del movimiento de los otros activos intangibles:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Costo		
Saldo al inicio del periodo	32.672.366	32.261.350
Adiciones	2.070.200	736.016
Reclasificaciones	-	(325.000)
Saldo al final del periodo	34.742.566	32.672.366
Amortización acumulada		
Saldo al inicio del periodo	(17.110.684)	(14.892.493)
Amortización cargada al gasto/costo	(2.140.176)	(2.218.191)
Saldo al final del periodo	(19.250.860)	(17.110.684)
Saldo neto	15.491.706	15.561.682

15 Obligaciones financieras

El siguiente es un detalle de las obligaciones financieras:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Créditos obtenidos moneda nacional	26.583.357	26.585.838
Contratos leasing	5.945.313	5.815.255
Intereses por pagar	1.807.958	1.045.610
	34.336.628	33.446.703
Largo plazo:		
Créditos obtenidos moneda nacional	159.674.263	142.674.263
Contratos leasing	27.804.497	30.825.651
	187.478.760	173.499.914

El siguiente es el detalle de las obligaciones financieras:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018	Plazo	Interés anual (%)	Tipo de Cartera	Año de Vencimiento	Plazo Meses	Amortización a Capital e Intereses	Amortización a Intereses
Corto plazo:									
Banco BBVA S.A.	6.000.000	6.000.000	1	6,42%	Ordinario	2019	12	Otros	Trimestral
Bancolombia S.A.	9.600.000	9.600.000	1	6,70%	Ordinario	2019	12	Otros	Otros
Bancolombia S.A.	10.983.357	10.985.838	1	6,70%	Ordinario	2019	12	Otros	Otros
	26.583.357	26.585.838							
Contratos									
Leasing									
Leasing Bancolombia 118992	4.346.022	3.676.657	4	DTF + 3,4% TA		2023	48	Mensual	Mensual
Renting vehículos Itau	-	9.403	5	DTF+4,0% TA		-	60	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia PETI	461.229	862.005	10	DTF+3,5% TA		2025	120	Mensual	Mensual
Renting vehículos Equirent	282.954	277.175	10	DTF+3,0% TA		2021	60	Mensual	Mensual
Renting vehículos Mareautos	383.721	368.276	10	DTF+4,0% TA		2020	120	Mensual	Mensual
Renting vehículos Bancolombia	66.326	112.810	5	DTF+4,0% TA		2022	60	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia 141402	61.539	183.899	5	DTF +4,0% T.A		2019	5	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia S.A.	343.522	205.328	12	8,86%		2026	144	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia S.A.	-	119.702	12	9,12%		2027	144	Mensual	Mensual
	5.945.313	5.815.255							
Intereses por pagar	1.807.958	1.045.610							
Total corto plazo	34.336.628	33.446.703							

	Diciembre, 2018	Junio, 2018	Plazo	Interés anual (%)	Tipo de Cartera	Año de Vencimiento	Plazo Meses	Amortización a Capital e Intereses	Amortización a Intereses
Largo plazo:									
Bancolombia	991.694	15.991.695	5	8,75%	Ordinario	2020	60	Otros/Trimestral	Trimestral
Bancolombia	42.022.965	42.022.965	5	8,75%	Ordinario	2020	60	Otros/Trimestral	Trimestral
Bancolombia	19.994.378	19.994.378	5	8,89%	Ordinario	2022	60	Otros/Trimestral	Trimestral
Banco BBVA	39.020.226	39.020.226	2	6,78%	Ordinario	2020	24	Otros	Trimestral
Banco BBVA	8.000.000	8.000.000	3	7,12%	Ordinario	2021	36	Otros	Trimestral
Banco BBVA	10.000.000	10.000.000	2	6,87%	Ordinario	2020	24	Otros	Trimestral
Banco Sudameris	7.645.000	7.645.000	2	7,21%	Ordinario	2020	24	Otros	Trimestral
Banco BBVA	15.000.000	-	4	5,74%	Ordinario	2021	48	Otros	Mensual
Bancolombia	10.500.000	-	4	6,64%	Ordinario	2021	48	Otros	Trimestral
Bancolombia	6.500.000	-	4	6,64%	Ordinario	2021	48	Otros	Trimestral
	159.674.263	142.674.264							
Contratos Leasing									
Leasing Bancolombia S.A.	3.112.404	1.979.962	12	8,86%		2026	144	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia S.A.	-	1.312.050	12	9,12%		2027	144	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia 118992	20.039.303	20.550.875	4	DTF+3,4% TA		2023	48	Mensual	Mensual
Renting de Vehículo Equirent	535.933	655.537	5	DTF+3,0% TA		2021	60	Mensual	Mensual
Renting de Vehículo Mareauto	704.384	900.185	10	DTF+4,0% TA		2020	120	Mensual	Mensual
Leasing Bancolombia PETI	3.371.824	5.385.667	10	DTF+3,5% TA		2025	120	Mensual	Mensual
Renting de Vehículo Bancolombia	40.649	41.374	5	DTF+4,0% TA		2022	60	Mensual	Mensual
	27.804.497	30.825.650							
	187.478.760	173.499.914							

El siguiente es el detalle de los vencimientos de largo plazo de las obligaciones financieras vigentes al 31 de diciembre de 2018:

2020	107.102.210
2021	46.041.071
2022	25.719.688
2024 en adelante	8.615.791
	187.478.760

Durante los semestres terminados al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018 se reconocieron intereses por las obligaciones financieras de la siguiente manera:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Intereses causados con cargo a resultados	6.597.097	11.223.337
Adición intereses capitalizables	1.214.116	998.778
Total interés causado	7.811.213	12.222.115
Intereses pagados o cobrados	(7.073.662)	(17.204.144)

16



Bonos en circulación

A continuación, se resume el saldo de los bonos ordinarios emitidos:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Intereses bonos por pagar	4.277.695	4.200.104
Largo plazo:		
Bonos ordinarios	599.094.390	599.073.313

A continuación, se detalla la emisión de bonos por series:

Serie	Plazo en años	Valor nominal	Tasa de interés	Fecha de emisión	Fecha de vencimiento	Fecha de suscripción
A10	10	100.206.000	IPC+5,89%EA	23/07/2009	23/07/2019	22/07/2009
A10	10	110.382.000	IPC+3,75%EA	11/12/2012	11/12/2022	10/12/2012
A20	20	89.618.000	IPC+4,13%EA	11/12/2012	11/12/2032	10/12/2012
A7	07	126.400.000	IPC+3,65%EA	02/03/2018	02/03/2025	01/03/2025
A25	25	173.600.000	IPC+4,12%EA	02/03/2018	02/03/2025	01/03/2025
Total bonos emitidos		600.206.000				
Costo amortizado		(1.111.610)				
		599.094.390				

El siguiente es el detalle de los vencimientos del largo plazo de las emisiones de bonos vigentes al 31 de diciembre de 2018:

Año	Valor
Desde el 1 al 23 de julio de 2019	100.206.000
Desde 2022 y siguientes	500.000.000
	600.206.000

Durante los semestres terminados al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018 se reconocieron intereses de la siguiente manera:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Intereses causados con cargo a resultados	17.715.408	15.459.534
Intereses cargados al costo	4.380.429	4.167.172
Total interés causado	22.095.837	19.626.706
Intereses pagados	(21.997.170)	(18.154.363)

Conciliación entre cambios en los pasivos y flujos de efectivo surgidos de actividades de financiación:

Detalle	Otros préstamos y obligaciones financieras	Contratos de Leasing	Intereses por pagar	Bonos	Dividendos accionistas	Total
Saldo al 1 de enero de 2018	462.912.336	39.426.285	8.759.121	300.206.000	2.873.846	814.177.588
Cambios por flujo de efectivo de financiación	-	-	-	-	-	-
Adquisición/Emisión	31.645.000	-	-	300.000.000	-	331.645.000
Pago Obligaciones	(325.297.235)	(2.785.379)	-	-	-	(328.082.614)
Intereses causados	-	-	30.850.043	-	-	30.850.843
Intereses pagados	-	-	(35.358.507)	-	-	(35.358.507)
Intereses capitalizados	-	-	998.778	-	-	998.778
Dividendos decretados	-	-	-	-	70.188.233	70.188.233
Dividendos pagados	-	-	-	-	(33.754.160)	(33.754.160)
Saldos a Junio 30 de 2018	169.260.101	36.640.906	5.249.435	600.206.000	39.307.919	850.664.361
Cambios por flujo de efectivo de financiación	-	-	-	-	-	-
Adquisición/Emisión	17.000.000	-	-	-	-	17.000.000
Pago Obligaciones	(2.481)	(2.891.096)	-	-	-	(2.893.577)
Intereses causados	-	-	28.692.934	-	-	28.692.934
Intereses pagados	-	-	(29.070.832)	-	-	(29.070.832)
Intereses capitalizados	-	-	1.214.116	-	-	1.214.116
Dividendos decretados	-	-	-	-	24.620.430	24.620.430
Dividendos pagados	-	-	-	-	(59.203.250)	(59.203.250)
Saldos a Diciembre 31 de 2018	186.257.620	33.749.810	6.085.653	600.206.000	4.725.099	831.024.182

17



Cuentas por pagar

El siguiente es un detalle de las cuentas por pagar:

	Diciembre, 2018			Junio, 2018		
	Terceros	Entes Relacionados	Total	Terceros	Entes Relacionados	Total
Adquisición de bienes y servicios nacionales	136.276.303	1.873.008	138.149.311	104.142.842	2.394.162	106.537.004
Acreedores	36.264.062	-	36.264.062	24.464.136	-	24.464.136
Dividendos por pagar (1)	4.669	4.720.430	4.725.099	3.652.333	35.655.586	39.307.919
Coberturas por pagar (2)	1.565	-	1.565	88.575	-	88.575
	172.546.599	6.593.438	179.140.037	132.347.886	38.049.748	170.397.634

- (1) Al 31 de diciembre de 2018, incluye dos cuotas de los dividendos ordinarios mensuales decretados sobre la utilidad del primer semestre de 2018.
- (2) Las operaciones de cobertura se expresan en valores razonables de contratos forward de moneda extranjera en que se encuentra comprometida Gases de Occidente S.A. E.S.P. al 31 de diciembre de 2018:

Fecha inicio	28-dic-18
Fecha vencimiento	30-ene-19
Entidad	Bancolombia
Monto	USD 4.132.126
Strike	USD 3.255,63
Tasa SPOT (pesos)	3.249,71
PASIVO	1.565

Como se indica en la nota 4 en la sección de contabilidad de cobertura, la Compañía usa estos instrumentos derivativos como cobertura para mitigar el riesgo de efecto cambiario en los ingresos por venta de gas en el mercado regulado. Al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, se registró en el ORI la variación en el valor razonable de estos derivados por valor de \$1.565 y \$88.575, respectivamente.

Los instrumentos derivativos de cobertura contratados por Gases de Occidente S.A. E.S.P. son generalmente transados con entidades del sector financiero. Los instrumentos derivativos de cobertura

tienen condiciones favorables netas (activos) o desfavorables (pasivos) como resultado de fluctuaciones en las tasas de cambio de moneda extranjera. El monto acumulado de los valores razonables de los activos y pasivos en instrumentos derivativos puede variar significativamente de tiempo en tiempo. No obstante, las coberturas realizadas por Gases de Occidente tienen plazos máximos de 30 días.

Las variaciones de valor serán calculadas en base acumulada y la frecuencia de la medición será realizada al menos en cada fecha de emisión de los estados financieros consolidados.

18 Beneficios a empleados

El siguiente es un detalle de los beneficios a empleados:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Cesantías e intereses sobre cesantías	2.301.821	1.234.128
Vacaciones	1.833.563	1.904.401
Otros salarios y prestaciones	365	9.623
	4.135.749	3.148.152
Largo plazo:		
Calculo actuarial pensiones	193.656	199.219

PENSIONES DE JUBILACIÓN

Con base en un estudio actuarial efectuado por un profesional independiente, la compañía actualiza anualmente el valor de su obligación con el personal jubilado para los cierres del segundo y primer semestre del 2018, se actualizó el cálculo actuarial con profesional independiente, que corresponde a una pensión de sobreviviente de beneficiaria vitalicia a cargo de la compañía, los beneficios cubiertos por las reservas son la pensión mensual de jubilación y la mesada adicional de diciembre y junio de cada año.

El siguiente es un detalle de los beneficios a empleados por concepto de pensión de jubilación:

	Planes de pensiones	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Saldo al comienzo del periodo	199.219	176.198
Costos incurridos durante el periodo	(5.563)	23.021
Saldo al final del periodo	193.656	199.219

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Número de pensionados	1	1
Tasa de descuento	7,50%	9%

MÉTODOS ACTUARIALES

Los pasivos y el costo de los servicios del periodo corriente se calcularon utilizando el método denominado “Unidad de Crédito Proyectado”, en inglés “Projected Unit Credit”. Bajo este método consiste

en cuantificar los beneficios de cada participante en el plan a medida que se tiene derecho sobre ellos, teniendo en cuenta los incrementos futuros de salario y la fórmula del plan para la asignación de beneficios. Por lo tanto, el beneficio total estimado al que cada participante se espera que tenga derecho al separarse de la empresa se divide en unidades, cada una asociada con un año de servicio acreditado ya sea pasado o futuro.

La valoración se realiza individualmente para cada jubilado. Mediante la aplicación de las hipótesis actuariales, se calcula el monto del beneficio proyectado que depende de la fecha estimada de separación, el servicio acreditado y el salario en el momento del hecho causante.

El beneficio estimado al que tiene derecho un individuo, para efectos de una valoración asociada a una fecha de separación, corresponde al beneficio descrito en el plan calculado con el salario proyectado para el beneficio a la fecha de separación esperada.

El beneficio atribuido por el servicio prestado durante un periodo es la diferencia entre la obligación de la valoración al final del periodo menos la obligación al inicio del periodo, es decir a la fecha de la valoración.

Por lo tanto, la obligación por beneficios definidos del plan al 31 de diciembre de 2018 se calcula aplicando, sobre la cuantía total del beneficio estimado, la proporción existente entre el servicio acreditado a la fecha de medición y el servicio total que alcanzará cada participante a la fecha de separación esperada.

La obligación por beneficios definidos del plan es la suma de la obligación de cada individuo a la fecha de medición, y el costo de los servicios del periodo corriente del plan se calcula como la suma de los costos de los servicios individuales del periodo corriente.

19 Provisiones

La siguiente tabla presenta la naturaleza y monto de las contingencias provisionadas:

	Administrativas	Civiles	Plan de Inversión	Obligaciones Potenciales	Total provisiones
Diciembre, 2017	256.121	929.948	147.537.621	-	148.723.690
Provisiones cargadas a gastos	-	49.255	3.927.662	48.924	4.025.841
Utilización de provisiones	-	-	(4.694.354)	-	(4.694.354)
Cambios en políticas contables con efecto en patrimonio.	-	-	-	244.412	244.412
Junio, 2018	256.121	979.203	146.770.929	293.336	148.299.589
Provisiones cargadas a gastos	248.000	-	4.017.067	42.605	4.307.672
Utilización de provisiones	-	-	(4.963.511)	-	(4.963.511)
Retiro de provisiones	(87.956)	(979.203)	-	-	(1.067.159)
Diciembre, 2018	416.165	-	145.824.485	335.941	146.576.591

- (1) Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. se comprometió, entre otras, a ejecutar un plan de expansión, reposición, y mejoramiento de la infraestructura para el desarrollo de los servicios de comercialización y distribución en el mercado de comercialización de Cedelca. La CINIIF 12.21 establece para estas obligaciones contractuales para mantener o restaurar la infraestructura, como es el caso del denominado Plan de Inversiones, que deberán reconocerse y medirse de acuerdo con la NIC 37, es decir, según la mejor estimación del desembolso que se requeriría para cancelar la obli-

gación presente al final del periodo sobre el que se informa. Para contribuir al análisis, se debe remarcar que bajo la modalidad de contratación realizada entre Cedelca y la Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. no se ejecutan contratos de construcción como lo estima la NIIF 15. El retiro de la provisión del plan de inversión corresponde a abonos a la provisión por el compromiso plan de inversión adquirido con Cedelca.

A continuación se presenta un detalle de las provisiones al 31 de diciembre y 30 de junio 2018:

Tipo de proceso	Demandante	Detalle del proceso	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Administrativo	DIAN	Provisión ante proceso que adelanta la DIAN Impuesto cree y renta año gravable 2014	-	87.956
Administrativo	Alturos Yandi y Otros	Descarga eléctrica	168.165	168.165
Administrativo	Gardel Rolando Sánchez	Construcciones eléctricas sin la certificación RETIE, demora en revisión y aprobación de diseños y demora en la expedición de factibilidades.	248.000	-
Civiles	Internacional Eléctrico Ltda.	Mandamiento de pago de 5 facturas y sus intereses moratorios.	-	979.204
Costos de restauración	N/A	Compromiso ejecución plan de inversión	145.824.485	146.770.928
Obligaciones potenciales	N/A	Cupos Brilla	335.941	293.336
			146.576.591	148.299.589



Impuestos

A continuación, el detalle del impuesto de renta corriente por cada uno de los semestres:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Impuesto sobre la renta corriente	27.494.163	26.644.027
Sobre tasa por impuesto de renta	3.343.263	3.215.115
Impuesto sobre la renta vigencias anteriores	-	(618.457)
Posiciones tributarias inciertas	32.735	-
impuestos diferidos netos	(1.803.850)	194.931
	29.066.311	29.435.616

El siguiente es un detalle del impuesto de renta diferido activo y pasivo:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Impuesto diferido activo	40.946.401	43.380.543
Impuesto diferido pasivo	(49.913.458)	(54.114.882)
Impuesto diferido, neto	(8.967.057)	(10.734.339)

	Junio, 2018	Acreditado (cargado) a resultados	Ajuste adopción nuevas NCIF	Acreditado (cargado) al ORI	Diciembre, 2018
Provisión de cartera de créditos	16.009.371	8.555	(121.537)	-	15.896.390
contratos de leasing	272.785	2.196.296	-	-	2.469.081
Cargos diferidos	38.781	5.075.619	-	-	5.114.400
Provisiones pasivas no deducibles	2.583.205	(2.412.624)	-	(2.455)	168.126
Costos de propiedad, planta y equipo	-	1.693.037	-	-	1.693.037
Provisión compromiso de inversión CEO	48.622.181	(4.643.617)	-	-	43.978.565
Valoración de derivados	32.773	-	-	(32.256)	516
Otros	1.602.965	(4.415)	-	-	1.598.550
Activo financiero	(19.961.996)	443.076	-	-	(19.518.920)
Valoración de inversiones renta variable	(45.729)	3.446	-	(1.859)	(44.142)
Costo de propiedades planta y equipo	(29.599.603)	1.270.642	-	-	(28.328.961)
Costo activos intangibles	(11.154.561)	(4.069.910)	-	-	(15.224.471)
Intangibles en contrato de concesión	(19.047.865)	2.359.209	-	-	(16.688.656)
Otros	(86.646)	6.075	-	-	(80.571)
Impuesto diferido, neto (pasivo)	(10.734.339)	1.925.389	(121.537)	36.570	(8.967.057)

	Diciembre, 2017	Acreditado (cargado) a resultados	Ajuste adopción nuevas NIIF	Acreditado (cargado) al ORI	Junio, 2018
Provisión de cartera de créditos	15.731.921	398.987	(121.537)	-	16.009.371
contratos de leasing	315.536	(42.751)	-	-	272.785
Cargos diferidos	1.194	37.587	-	-	38.781
Provisiones pasivas no deducibles	3.264.313	(675.416)	-	(5.692)	2.583.205
Provisión compromiso de inversión CEO	49.051.645	(429.464)	-	-	48.622.181
Valoración de derivados	(405)	-	-	33.178	32.773
Otros	1.855.347	(252.382)	-	-	1.602.965
Activo financiero	(19.635.170)	(326.826)	-	-	(19.961.996)
Valoración de inversiones renta variable	(56.331)	-	-	10.602	(45.729)
Costo de propiedades planta y equipo	(30.034.944)	435.341	-	-	(29.599.603)
Costo activos intangibles	(11.185.869)	31.308	-	-	(11.154.561)
Intangibles en contrato de concesión	(19.687.760)	639.895	-	-	(19.047.865)
Otros	(75.435)	(11.211)	-	-	(86.646)
Impuesto diferido, neto (pasivo)	(10.455.958)	(194.931)	(121.537)	38.088	(10.734.339)

IMPUESTO SOBRE LA RENTA:

Las disposiciones fiscales vigentes aplicables a la Compañía estipulan que en Colombia:

- La tarifa de impuesto sobre la renta para el año 2017 y 2018 es del 40% y 37% respectivamente (incluida la sobretasa del impuesto de renta del 6% y 4%, respectivamente).
- De acuerdo con establecido en la Ley de Financiamiento 1943 de 2018, la tarifa de impuesto sobre la renta para los años 2019, 2020, 2021, 2022 y siguientes es el 33%, 32%, 31% y 30%, respectivamente.
- En los años 2017 y 2018, la renta presuntiva para determinar el impuesto sobre la renta no puede ser inferior al 3,5% del patrimonio líquido en el último día del ejercicio gravable inmediatamente anterior.
- Con la Ley de Financiamiento 1943 de 2018 se reduce la renta presuntiva al 1,5% del patrimonio líquido del último día del ejercicio gravable inmediatamente anterior en los años 2019 y 2020, y al 0% a partir del año 2021.
- Para los periodos gravables 2019 y 2020, se crea el beneficio de auditoría para los contribuyentes que incrementen su impuesto neto de renta del año gravable en relación con el impuesto neto de renta del año inmediatamente anterior por lo menos en un 30% o 20%, con lo cual la declaración de renta quedará en firme dentro los 6 o 12 meses siguientes a la fecha de su presentación, respectivamente.
- A partir del año 2017 las pérdidas fiscales podrán ser compensadas con rentas líquidas ordinarias que obtuvieron en

los 12 periodos gravables siguientes.

- Los excesos de renta presuntiva pueden ser compensados en los 5 periodos gravables siguientes.
- El impuesto por ganancia ocasional está gravado a la tarifa del 10%.

INCERTIDUMBRES EN POSICIONES TRIBUTARIAS ABIERTAS:

En el año 2010, la subordinada Compañía Energética de Occidente, realizó inversiones necesarias en el marco del Contrato para la gestión, ampliación, rehabilitación, mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca.

En el año 2014, la Compañía Energética de Occidente, solicitó como deducción en la declaración del impuesto sobre la renta para la equidad CREE y en la declaración del impuesto sobre la renta y complementarios, la amortización de las inversiones realizadas en virtud del Contrato.

La Autoridad Tributaria modificó las declaraciones de renta y CREE, al considerar improcedente la deducción solicitada.

Declaración de renta para la Equidad CREE año 2014: El 19 de septiembre de 2016, se recibió por parte de la Administración tributaria respuesta al recurso presentado contra la Liquidación Oficial de Revisión en la cual reiteran los argumentos planteados en el requerimiento especial. Agotada la vía gubernativa, Compañía Energética de Occidente, bajo la asesoría de la firma Posse Herrera Ruiz,

radicó el 19 de enero de 2018 ante el Tribunal Administrativo del Cauca la Demanda contra la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales. En la medida que la Demanda fue notificada el 04 de abril de 2018, la Autoridad Tributaria tuvo hasta el 26 de junio de 2018 para contestar dicha Demanda. La Demanda fue reformada para aportar material probatorio que sustente la posición jurídica de la Compañía.

Declaración de renta y complementarios año 2014: El 22 de marzo de 2017 se interpuso recurso contra la Liquidación Oficial de Revisión, y el 16 de febrero de 2018, se recibió respuesta de la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales, mediante la cual ratifica su posición de modificar la declaración privada de renta del año 2014.

Agotada la Vía Gubernativa, Compañía Energética de Occidente, el 15 de junio de 2018, radicó manualmente el Medio Control de Nulidad y Restablecimiento del Derecho ante el Tribunal Administrativo del Cauca. En la medida que la Demanda y el Auto Admisorio no han sido notificados a las partes, no existe fecha establecida para la Contestación de la Demanda.

De acuerdo con nuestros asesores Posse Herrera, la posibilidad de pérdida es posible, por tal motivo a la fecha de corte del presente informe no se considera necesario reconocer provisión alguna por incertidumbres en posiciones tributarias inciertas.

Con respecto a los valores cuestionados por la Autoridad Tributaria por concepto de Gravamen a los Movimientos Financieros, dado que la Compañía no cuenta

con los certificados respectivos para soportar la deducción, al 31 de diciembre de 2018 y al 30 de junio de 2018 las provisiones para posiciones tributarias eran de \$120.690 y \$87.956, respectivamente. El cargo a resultados durante el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018 y al 30 de junio de 2018 corresponde a \$32.734 y \$0, respectivamente.

Los saldos al 31 de diciembre de 2018 se espera sean utilizados totalmente o liberados cuando los derechos de inspección de las autoridades tributarias con respecto a las declaraciones tributarias expiren.

LEY DE FINANCIAMIENTO

Con la entrada en vigencia de la Ley 1943 de 2018 (Ley de Financiamiento) dispuso de modificaciones en materia del impuesto sobre la renta. A continuación, se resumen algunas de estas:

- Reducción gradual en la tarifa del impuesto sobre la renta y complementarios corporativa así: año gravable 2019, tarifa del 33%; año gravable 2020, tarifa del 32%; año gravable 2021, tarifa del 31%; y a partir del año gravable 2022, tarifa del 30%. Para las entidades financieras se crea una sobretasa del 4% para el año gravable 2019 y del 3% para el año gravable 2020 y 2021 cuando la renta líquida gravable supere 120.000 UVT.
- Reducción gradual y finalmente una eliminación a la renta presunta en los siguientes términos: año gravable 2018, tarifa del 3,5%; año gravable 2019, tarifa del 1,5%; año gravable 2020, tarifa del 1,5%; y a partir del año gravable 2020, tarifa del 0%.

- Regla general que determina que será deducible el 100% de los impuestos, tasas y contribuciones efectivamente pagado en el año gravable que guarden relación de causalidad generadora de renta (salvo el impuesto de renta). Como reglas especiales señaló que será deducible el 50% del GMF, independientemente de que tenga o no relación de causalidad con la actividad generadora de renta.
- El 50% del impuesto de industria y comercio, podrá ser descontable del impuesto sobre la renta en el año gravable en que sea efectivamente pagado, y en la medida que tenga relación de causalidad con su actividad económica. A partir del año 2022 podrá ser descontado al 100%.
- El IVA en la importación, formación, construcción o adquisición de activos fijos reales productivos incluidos los servicios podrá ser tomado como descuento en el impuesto sobre la renta únicamente por los responsables del impuesto sobre las ventas
- La regla de subcapitalización se modifica disponiéndose que el monto máximo de endeudamiento será el patrimonio líquido del año inmediatamente anterior multiplicado por dos (antes se multiplicaba por tres) y precisándose que el endeudamiento debe corresponder a préstamos con vinculados residentes y no residentes. Esta regla, no se aplicará a vigilados por la Superintendencia Financiera, compañías de factoring, empresas en período improductivo ni a los casos de financiación de proyectos de infraestructura de transporte, ni a la financiación de proyectos de infraestructura de servicios públicos.
- En relación con el gravamen a los dividendos, se introdujeron las siguientes modificaciones:
 - Se incrementó al 7,5% la tarifa de retención en la fuente sobre los dividendos no gravados, decretados en provecho de sociedades y entidades extranjeras, personas naturales no residentes y establecimientos permanentes.
 - Se modificó la tabla aplicable a los dividendos no gravados decretados en beneficio de personas naturales residentes en el país y sucesiones ilíquidas de causantes residentes del país, disponiéndose una tarifa marginal del 15% para dividendos que superen las 300 UVT (\$10.281.000 para año 2019).
 - Se dispuso que los dividendos gravados se determinarán: (i) aplicando la tarifa de renta correspondiente al año en que se decreten (33% año 2019; 32% año 2020; 31% año 2021; y 30% año 2022 en adelante); y (ii) sobre el remanente se aplicará la tarifa que corresponda al dividendo no gravado, dependiendo de beneficiario (si es persona natural residente o sucesión ilíquida de causante residente se aplicará la tabla y para los demás casos se aplicará la tarifa del 7,5%).
 - Se consagró un régimen de retención en la fuente sobre dividendos decretados por primera vez a sociedades nacionales, que será trasladable hasta el beneficiario final persona natural residente o inversionista residente en el exterior. En tal caso, el dividendo no

gravado estará sometido a la tarifa del 7,5%; mientras que el dividendo gravado se someterá a la tarifa de renta del año en que se decreta adicionado en la tarifa del 75% sobre el remanente.

- Los dividendos decretados con cargo a utilidades de los años 2016 y anteriores conservarán el tratamiento vigente para ese momento; y aquellos correspondientes a utilidades de los años 2017 y 2018 se registrarán por las tarifas dispuestas en la Ley 1819 de 2016 si se decretaron en calidad de exigibles an-

tes del 31 de diciembre de 2018, en caso contrario, deberán ceñirse a las nuevas reglas de la Ley de Financiamiento.

De acuerdo con la NIC 12 párrafo 81 literal (c) el siguiente es el detalle de la conciliación entre el total de gasto de impuesto a las ganancias de la Compañía calculado a las tarifas tributarias actualmente vigentes y el gasto de impuesto efectivamente registrado en los resultados del periodo para los periodos terminados el 31 de diciembre y 30 de junio de 2018:

	Diciembre, 2018	%	Junio, 2018	%
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	78.852.855		80.251.763	
Gasto de impuesto teórico calculado de acuerdo con la tasa tributaria vigente	31.736.638	37%	33.485.766	37%
Gastos no deducibles	904.613	1%	664.316	1%
Ingresos de método de participación	(7.506.390)	(9%)	(3.896.283)	(4%)
Activo financiero	(1.773.003)	(2%)	(853.969)	(1%)
Efecto en el impuesto diferido por cambio en las tasas tributarias	6.804.497	8%	756.934	1%
Efecto en el impuesto de renta por ajuste de vigencias anteriores	-	0%	(618.456)	(1%)
Utilidades de subsidiarias en países libres de impuestos	(14.010)	0%	11.172	0%
Intereses y otros ingresos no gravados de impuestos	(504.846)	(1%)	(72.065)	0%
Sobretasa	(48.000)	0%	(48.000)	0%
Ajuste por posiciones tributarias inciertas	32.735	0%	0	0%
Donaciones	(38.000)	0%	0	0%
Otros conceptos	(527.924)	(1%)	6.200	0%
Total gasto del impuesto del periodo	29.066.311	34%	29.435.616	33%

Al 31 de diciembre de 2018 quedó un anticipo de impuesto de renta por \$4.090.971 y a junio 30 de 2018, \$8.065.608.



Otros pasivos no financieros

El siguiente es un detalle de los otros pasivos no financieros:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Corto plazo:		
Recaudos a favor de terceros	6.836.338	7.409.714
Retenciones y auto retenciones en la fuente	4.589.932	3.796.881
Retención de industria y comercio	881.991	791.337
Otros impuestos y contribuciones	9.299.314	4.544.494
Impuesto al valor agregado	1.327.279	1.453.057
Avances y anticipos recibidos	225.182	225.100
Depósitos recibidos de terceros	13.869.671	13.398.503
Ingresos recibidos por anticipado	1.842.997	2.404.133
	38.872.704	34.023.219
Largo plazo:		
Avances y anticipos recibidos	60.000	30.000



Patrimonio

Capital Social - El capital autorizado al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, está conformado por 1.938.401 acciones comunes con valor nominal de \$19.289,8636 pesos, cada una, las cuales están suscritas y pagadas a esas fechas.

Reservas – El saldo de las reservas se detalla así:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Reserva legal	19.350.538	19.350.538
Otras reservas	60.158.065	57.293.553
Reserva para futuros ensanches	17.303.204	17.303.204
Reserva ocasional	17.603.448	(5.569.619)
Total	114.415.255	88.377.676

Reserva legal -Gases de Occidente S.A. E.S.P., está obligada a apropiar como reserva legal el 10% de sus ganancias netas semestrales hasta que el saldo de la reserva sea equivalente al 50% del capital suscrito.

La reserva no es distribuible antes de la liquidación de la Compañía, pero debe utilizarse para absorber o reducir pérdidas. Son de libre disponibilidad por la Asamblea General de Accionistas las apropiaciones hechas en exceso del 50% mencionado.

Reserva Fiscal Sistema de Depreciación Diferida - Gases de Occidente S.A. E.S.P. está obligada a apropiar como reserva según el Art 130 del E.T., una suma equivalente al 70% del mayor valor solicitado por el exceso de la depreciación fiscal sobre las cuotas registradas en el estado de resultados.

Esta reserva se puede liberar cuando la depreciación solicitada fiscalmente sea inferior a la contabilizada en el estado de resultados.

Las utilidades que se liberen de esta reserva podrán distribuirse como un ingreso no constitutivo de renta ni ganancia ocasional.

Reserva para rehabilitación, extensión y reposición de sistemas - Esta reserva se constituyó en años anteriores para obtener exenciones tributarias por el valor constituido como reserva de acuerdo con lo establecido en el Artículo 24 de la Ley de Servicios Públicos Número 142 de 1994.

Las disposiciones legales no contemplan ninguna reglamentación sobre la liberación de la reserva.

DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES

Mediante acta No. 58 de la Asamblea General de Accionistas del 27 de diciembre de 2018 se decretó lo siguiente:

- Pago de un dividendo ordinario de \$7.738,33691 pesos por acción sobre 1.938.401 acciones pagos el 28 diciembre 2018, por valor total de \$15.000.000.

- Apropriación de la utilidad por \$23.173.067 conformando una reserva para una distribución posterior.
- Apropriación para reserva parte de la utilidad bajo NCIF por \$2.864.512.

Mediante acta No. 57 de la Asamblea General de Accionistas del 1 de marzo de 2018, se decretó lo siguiente:

- Pago de un dividendo ordinario de \$31.862,9273 pesos por acción sobre 1.938.401 acciones para ser pagados a los 21 días de los meses de marzo, abril, mayo, septiembre, octubre y noviembre de 2018, por un valor total de \$61.763.131.
- Apropriación para reserva parte de la utilidad bajo NCIF por \$3.706.361.



Ingresos de actividades ordinarias

El siguiente es un detalle de ingresos de actividades ordinarias por los semestres terminados en:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Distribución y comercialización de gas natural	455.444.920	418.316.655
Distribución y comercialización de energía	205.992.924	195.313.591
Instalaciones y servicios técnicos	35.029.309	34.507.686
Ingresos por financiación no bancaria	25.342.746	24.528.793
Ingresos por contratos de construcción concesión	625.418	960.881
Ingresos por financiación otros servicios	10.460.822	10.812.999
Bienes comercializados	8.685.037	7.519.951
Otros servicios	12.194.862	9.263.055
	753.776.038	701.223.611



Costos de venta

El siguiente es un detalle de los costos de venta por los semestres terminados en:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Beneficios a empleados	38.597.436	32.030.509
Mantenimientos y materiales	17.785.856	16.310.825
Honorarios y asesorías	6.020.876	5.834.569
Arriendos	10.054.235	10.441.226
Costos por Distribución de gas	421.497.400	383.072.694
Costos por conexiones	53.945.841	50.293.909
Seguros	3.898.195	2.714.412
Costos por servicios FNB	4.528.934	4.288.551
Servicios públicos	1.879.996	1.679.910
Costos por venta de servicios	7.410.469	6.716.417
Aseo y Vigilancia	1.419.090	1.246.461
Costos generales	22.982.905	20.413.732
Construcción de concesiones	625.418	960.881
Impuestos	187.865	363.341
Depreciaciones y amortizaciones	6.244.973	6.434.113
	597.079.489	542.801.550



Gastos operacionales

El siguiente es un detalle de los gastos operacionales por los semestres terminados en:

	Diciembre 2018	Junio 2018
Beneficios a empleados	11.876.862	11.994.203
Honorarios	9.695.157	6.977.556
Mantenimientos y materiales	489.563	673.551
Gastos generales administrativos	6.605.194	7.067.703
Deterioro de cartera, neto	7.513.990	9.922.624
Deterioro de inventarios	40.813	-
Provisiones	255.678	133.106
Impuestos administrativos	10.015.147	9.139.083
Depreciaciones y amortizaciones administrativas	10.727.620	10.895.061
	57.220.024	56.802.887



Otros ingresos y gastos, netos

El siguiente es un detalle de los otros ingresos y gastos, netos por los semestres terminados en:

Otros ingresos:

	Diciembre 2018	Junio 2018
Honorarios	573.329	581.641
Utilidad en venta de activos	500	97.173
Aprovechamientos	1.093.031	743.988
Otros ingresos	176.878	268.376
	1.843.738	1.691.178

Otros gastos:

	Diciembre 2018	Junio 2018
Donaciones	2.693.091	1.238.317
Perdida en baja de activos	10.684	5.519
Perdida en baja de inventarios	191.718	14.806
Otros gastos	3.258.731	422.910
	6.154.224	1.681.552
Otros, neto	(4.310.486)	9.626



Ingresos financieros

El siguiente es un detalle de los ingresos financieros por lo periodos terminados en:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Intereses y rendimientos	2.863.575	2.870.290
Ingresos por activo financiero concesión	5.989.400	3.191.337
Diferencia en cambio	422.722	67.618
Otros ingresos financieros	3.064.397	2.468.204
	12.340.094	8.597.449



Gastos financieros

El siguiente es un detalle de los gastos financieros por los semestres terminados en:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Intereses bonos emitidos	17.715.408	15.459.534
Intereses obligaciones financieras	6.597.097	11.223.338
Diferencia en cambio	217.241	35.812
Plan de inversión	4.708.080	3.023.128
Otros gastos financieros	-	512.859
	29.237.826	30.254.671



Saldos y transacciones con entes relacionados

De acuerdo con la “NIC 24 – Partes relacionadas”: una parte relacionada es una persona o entidad que está relacionada con la entidad que prepara sus estados financieros en las cuales se podría ejercer control o control conjunto sobre la entidad que informa; ejercer influencia significativa sobre la entidad que informa; o ser considerado miembro del personal clave de la gerencia de la entidad que informa o de una controladora de la entidad que informa. Dentro de la definición de parte relacionada se incluye a personas y/o familiares relacionados con la entidad, entidades que son miembro del mismo grupo (controladora y subsidiarias), asociadas o negocios conjuntos de la entidad o de entidades del Grupo, planes de beneficio post-empleo para beneficio de los empleados de una entidad que informa o de una entidad relacionada.

Se consideran partes relacionadas:

- (1) Un vinculado económico es una persona o entidad que está relacionada con alguna entidad del grupo a través de transacciones como transferencias de recursos, servicios y obligaciones, con independencia de que se cargue o no un precio. Para las compañías se denominan transacciones entre vinculados económicos todo hecho económico celebrado con los accionistas y entidades de la controladora.

- (2) Los accionistas que individualmente posean más del 10% del capital social de las compañías.
- (3) Personal clave de la gerencia: son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad de planificar dirigir y controlar las actividades de la entidad directa o indirectamente, incluyendo cualquier director o administrador (sea o no ejecutivo) de la entidad, incluye al gerente general, gerentes de áreas, directores y miembros de Junta Directiva.
- (4) Entidades subordinadas: compañías donde se ejerce control de acuerdo con la definición de control de código de comercio y la “NIIF 10 – Estados Financieros Consolidados”.
- (5) Entidades asociadas: compañías donde se tiene influencia significativa, la cual generalmente se considera cuando se posee una participación entre el 20% y el 50% de su capital.

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS

Durante los semestres terminados el 31 de diciembre y 30 de junio de 2018 no se llevaron a cabo transacciones significativas de las siguientes características:

- Servicios gratuitos o compensados con cargo a una compañía relacionada.
- Préstamos que impliquen para el mutuario una obligación que no corresponda a la esencia o naturaleza del contrato de mutuo.

Las transacciones realizadas entre partes relacionadas se han llevado a cabo en condiciones de equivalencia a las de

transacciones con independencia mutua entre las partes.

El siguiente es el resumen de los activos y pasivos al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, por transacciones realizadas durante los semestres terminados en esas fechas, con sus compañías controladas, no controladas, accionistas, representantes legales y administradores:

	Accionistas	Miembros de la junta directiva	Personal Clave de la Gerencia	Vinculadas	Asociadas	Otras Relacionadas	Total
Diciembre, 2018							
Activos							
Efectivo	-	-	-	-	-	16.545.758	16.545.758
Inversiones	-	-	-	-	5.387.139	-	5.387.139
Deudores	-	-	454.743	350.360	-	24.519	829.762
	-	-	454.743	350.360	5.387.139	16.570.277	22.762.659
Pasivos							
Cuentas por pagar	4.767.698	-	-	1.781.256	-	44.485	6.593.438
	4.767.698	-	-	1.781.256	-	44.485	6.593.438
Ingresos							
Venta de servicios	514.746	-	-	794.902	-	646.978	1.956.626
Financieros	-	-	217	-	-	7.325	7.542
Metodo de participación (Neto)	-	-	-	-	584.548	-	584.548
	514.746	-	217	794.902	584.548	654.303	2.548.716
Egresos							
Costos de producción	58.826	-	-	3.182.032	-	69.891	3.310.749
Sueldos y salarios	-	-	3.203.583	-	-	-	-
Generales	269.720	106.248	-	568.907	-	280.046	4.428.504
Intereses	-	-	-	-	-	1.294	1.294
	328.546	106.248	3.203.583	3.750.939	-	351.231	7.740.547

	Accionistas	Miembros de la junta directiva	Personal Clave de la Gerencia	Controladas	Asociadas	Otras Relacionadas	Total
Junio, 2018							
Activos							
Efectivo	-	-	-	-	-	8.788.101	8.788.101
Inversiones	-	-	-	-	4.802.591	-	4.802.591
Deudores	-	-	247.674	305.453	-	24.842	577.969
	-	-	247.674	305.453	4.802.591	8.812.943	14.168.661
Pasivos							
Cuentas por pagar	35.666.527	-	-	2.357.007	-	26.214	38.049.748
	35.666.527	-	-	2.357.007	-	26.214	38.049.748
Ingresos							
Venta de servicios	447.257	-	-	2.063.064	-	608.487	3.118.808
Financieros	-	-	-	-	-	18.479	18.479
Metodo de partic (neto)	-	-	-	-	280.185	-	280.185
	447.257	-	-	2.063.064	280.185	626.966	3.417.473
Egresos							
Costos de producción	55.453	-	-	2.956.469	-	82.228	3.094.150
Sueldos y salarios	-	-	3.576.494	-	-	-	3.576.494
Generales	211.568	117.837	-	-	-	300.998	630.403
Intereses	1.458.315	-	-	-	-	684.720	2.143.035
	1.725.336	117.837	3.576.494	2.956.469	-	1.067.946	9.444.082

A continuación, se destacan los siguientes saldos con las compañías relacionadas:

	Efectivo	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Otras relacionadas		
Banco Av Villas S. A.	3.262.945	4.981.749
Banco de Bogotá S. A.	12.114.901	2.690.266
Banco de Occidente S. A.	1.167.912	1.116.086
	16.545.758	8.788.101

	Inversiones en compañías asociadas	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Asociadas		
Energía Eficiente S.A. E.S.P.	5.387.139	4.802.591
	5.387.139	4.802.591

	Deudores	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Enlace CSC S.A.S.	140	-
Gases del Pacifico S.A.C.	39.039	24.807
Surtigas S.A. E.S.P.	311.321	280.646
	350.500	305.453
Otras relacionadas		
Banco Av Villas S. A.	23.992	24.315
Sociedad Administradora de Pensiones y Cesantías Porvenir	527	527
	24.519	24.842
	375.019	330.295

	Cuentas por pagar	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Promigas S.A. E.S.P.	4.767.698	35.666.527
Transoccidente S.A. E.S.P.	631.404	508.787
Surtigas S.A. E.S.P.	-	600.000
Enlace Servicios Compartidos S.A.S.	1.149.851	1.248.220
	6.548.953	38.023.534
Otras relacionadas		
Alpopular S. A.	518	15.472
Banco Av Villas S. A.	150	120
Banco de Bogotá S. A.	7518	5.288
Fiduciaria Bogotá S. A.	2.789	
Hoteles Estelar de Colombia S. A.	33.510	5.334
	44.485	26.214
	6.593.438	38.049.748

	Ingresos de actividades ordinarias	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Promigas S.A. E.S.P.	514.746	447.257
Surtigas S.A. E.S.P.	751.985	2.025.139
Gases del Pacifico S.A.C.	42.917	37.925
	1.309.648	2.510.321
Otras relacionadas		
Banco Av Villas S. A.	52.020	57.265
Hoteles Estelar de Colombia S. A.	591.859	551.222
Sociedad Administradora de Pensiones y Cesantías Porvenir	3.099	-
	646.978	608.487
	1.956.626	3.118.808

	Ingresos financieros	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Otras relacionadas		
Banco Av Villas S. A.	7.023	2.999
Banco de Occidente S. A.	302	-
Corporación Financiera Colombiana S. A.	-	15.480
	7.325	18.479

	Método de participación	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Asociadas		
Energía Eficiente S.A. E.S.P.	584.548	280.185
	584.548	280.185

	Costo de venta	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Promigas S.A. E.S.P.	58.826	55.453
Transoccidente S.A. E.S.P.	3.182.032	2.956.469
	3.240.858	3.011.922
Otras relacionadas		
Fiduciaria Corficolombiana S. A.	16.406	32.812
Hoteles Estelar de Colombia S. A.	53.485	49.416
	69.891	82.228
	3.310.749	3.094.150

	Gastos operacionales	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Promigas S.A. E.S.P.	269.720	211.568
Enlace Servicios Compartidos S.A.S.	568.907	-
	838.627	211.568
Otras relacionadas		
Alpopular S. A.	81.238	60.842
Banco Av Villas S. A.	-	2.538
Banco de Bogotá S. A.	-	19.531
Fiduciaria Bogotá S. A.	16.406	-
Hoteles Estelar de Colombia S. A.	182.402	218.087
	280.046	300.998
	1.118.673	512.566

	Gastos financieros	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Vinculadas		
Promigas S.A. E.S.P.	-	1.458.315
	-	1.458.315
Otras relacionadas		
Banco Av Villas S. A.	-	983
Banco de Bogotá S. A.	1.294	-
Corporación Financiera Colombiana S.A.	-	683.737
	1.294	683.737
	1.294	2.142.052

COMPENSACIÓN DEL PERSONAL CLAVE DE LA GERENCIA

El personal clave de la Gerencia incluye al gerente, gerentes de área y directores. La compensación recibida por el personal clave de la gerencia se compone de lo siguiente:

	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Conceptos		
Salarios	3.075.200	3.601.549
Beneficios a empleados	128.383	74.864
Total	3.203.583	3.676.413

A continuación, el detalle del personal clave de la Gerencia:

	N° de ejecutivos	
	Diciembre, 2018	Junio, 2018
Gerente general	3	3
Gerentes de área	7	8
Otros cargos de dirección	26	23
Total	36	34

30 Compromisos y contingencias

COMPROMISOS:

- Contrato Fideicomiso:

Gases de Occidente S.A. E.S.P. constituyó un Contrato de Fiducia Mercantil irrevocable de Administración de Recursos Fideicomiso con Corficolombiana S.A., relacionado con el Progra-

ma Bono GNCV a partir del año 2010. Dicho contrato cumplió la vigencia pactada y se constituyó un nuevo Contrato de Fiducia Mercantil irrevocable de Administración de Recursos Fideicomiso con Corficolombiana S.A, conforme a lo dispuesto en el Acuerdo del Bono de Conversiones GNC-IV

(suscrito el 21 de marzo de 2017) de colaboración para incentivar la comercialización, distribución y consumo de gas natural comprimido vehicular en el mercado del occidente del país, en este se contempla a Gases de Occidente S.A. E.S.P. con la responsabilidad de operador administrativo a diciembre 31 de 2018 esta fiducia mercantil está registrada por \$415.836.373.

- El 28 de junio de 2010 se constituyó la Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. con sede principal en Popayán. Su objeto social es la celebración y ejecución del Contrato de Gestión para la realización de la gestión administrativa, operativa, técnica y comercial, la inversión, ampliación de coberturas, rehabilitación y mantenimiento preventivo y correctivo de la infraestructura del servicio y demás actividades necesarias para la prestación de los servicios de distribución y comercialización de energía eléctrica en el Departamento del Cauca, donde Gases de Occidente S.A. E.S.P. como accionista gestor tiene una participación del 51% con un aporte acumulado al 31 de diciembre de 2018, por \$61.236.775.
- La Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. firmó un contrato de Gestión con Centrales Eléctricas del Cauca S.A. E.S.P., donde define las obligaciones del Accionista Gestor como el Accionista Gestor quien responde de manera solidaria, asumirá todas las obligaciones contempladas en la Oferta aceptada, así como en el contrato firmado el 28 de junio de 2010, al tenor de los artículos 1501 y 1603 del Código Civil y 871 del Código de Comercio, por su propia cuenta y riesgo y será responsable frente a Centrales Eléctricas del Cauca S.A. E.S.P. y

a los usuarios de la prestación del servicio público domiciliario de energía eléctrica en el Área de Influencia, todo de conformidad con los cronogramas definidos en el contrato y en los Anexos de la Oferta.

- Los compromisos asociados a la prestación de los servicios de distribución y comercialización incluyen obligaciones en relación con:
 - Distribución de energía eléctrica.
 - Comercialización de energía eléctrica.
 - La compra de energía.
 - La prestación del servicio de energía eléctrica a los usuarios del área de influencia.
 - Asuntos de régimen económico y tarifario.
 - Medición.
 - Facturación y recaudo.
 - Servicio al usuario.
 - Organizar y poner en funcionamiento oficinas de atención al cliente.
 - Organizar y poner en funcionamiento un centro de recepción de llamadas Call Center.
 - Constituir un sistema de recaudo idóneo en el área de influencia.
 - En la medida de lo posible, realizar convenios de recaudos con entidades financieras legalmente constituidas para facilitar en el área de influencia el pago del servicio por los usuarios.
 - La información sobre los usuarios.
 - Otras obligaciones.

El 3 de mayo 2017 se renovó la póliza de cumplimiento No. 06 CU037893, cuya vigencia es del 5 de julio de 2018 al 5 julio de 2019, al contrato de gestión suscrito entre Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P. y Centrales Eléctricas del Cauca S.A. E.S.P., por \$24.303.020.

Al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, la Compañía y sus Subordinadas no tenían activos contingentes por concepto de ingresos por recibir que se haya originado por alguna diferencia contractual con alguna construcción de alguna red de distribución, diferente a cualquier

reconocimiento tarifario. Tampoco se tenían pasivos contingentes por concepto de multas o sanciones impuestas por el Gobierno en el desarrollo del contrato de concesión por posibles incumplimientos contractuales.

LITIGIOS

Al 31 de diciembre y 30 de junio de 2018, las compañías tenían los siguientes litigios y demandas individuales a favor y en contra:

Rango (millones de pesos)	Diciembre, 2018		Junio, 2018	
	Cantidad	Valor	Cantidad	Valor
Litigios y demandas individuales en contra				
Procesos ordinarios:				
Entre \$1 y \$1.000	50	14.989.132	51	14.185.882
Entre \$1.001 y \$3.000	10	15.025.376	9	13.439.630
Ordinarios	60	30.014.508	60	27.625.512
Laborales	18	1.444.906	15	4.283.143
Total procesos	78	31.459.414	75	31.908.655

Litigios y demandas individuales a favor

Derechos contingentes

Procesos Civiles	1.600	18.112.776	1.311	17.481.518
Otros litigios y demandas	12	1.113.018	12	1.113.018
	1.612	19.225.794	1.323	18.594.536

En la opinión de los asesores las probabilidades de los fallos en contra de las compañías, son inciertos al 31 de diciembre de 2018, se han calificado como no posibles y no requieren provisión.

31



Operación por segmento

La información por segmentos se estructura en función de las distintas líneas de negocio de Gases de Occidente y sus controladas. Las líneas de negocio que se describen seguidamente se han establecido de acuerdo con la estructura organizativa de la Compañía que tiene en cuenta la naturaleza de servicios y productos ofrecidos. La estructura de esta información está diseñada como si cada línea de negocio se tratará de un negocio autónomo y dispusiera de recursos propios independientes que se distribuyen en función de los activos asignados a cada línea conforme a un sistema interno de distribución porcentual de costos.

Los segmentos de operación de la Compañía y sus subordinadas están conformados de la siguiente manera:

Negocios de distribución		
Distribución de gas natural	Distribución de energía eléctrica	Financiación no bancaria
Gases de Occidente S.A. E.S.P.	Compañía Energética de Occidente	Brilla
Orión Contac Center S.A.S.		

SEGMENTOS GEOGRÁFICOS

Los segmentos de Distribución de Gas y Financiación no bancaria, para Gases de Occidente S.A. E.S.P., son gestionados en los mercados integrados de Cali, 23 municipios del Valle del Cauca, Buenaventura, Norte del Cauca (Padilla, Guachené, Miranda, Corinto y Caloto) y 16 municipios (Alcalá, Bolívar, Calima, Darién, El Dovio, Riofrío, Toro, Ulloa, Trujillo, Versalles, Viges, Yotoco, Dagua, Restrepo, La Cumbre).

La Compañía Energética de Occidente S.A.S. E.S.P., prestación de los servicios de distribución de energía eléctrica en 28 municipios de departamento del Cauca y

7 clientes corporativos 3 en Barranquilla, 2 en Pereira, 1 en Cali y 1 en Palmira.

Al presentar la información sobre segmentos geográficos, el ingreso del segmento se determina tomando como criterio la ubicación geográfica de los clientes. Los activos del segmento se determinan con base en su ubicación geográfica.

La Compañía no ha provisto revelaciones adicionales, ya que la información de los ingresos de las actividades ordinarias presentadas en la tabla de información general sobre segmentos de los cuales debe informarse, ha sido preparada de acuerdo con las NCIF.

CLIENTE PRINCIPAL

Los ingresos de los clientes de los segmentos de Distribución de Gas, Energía y Financiación no bancaria son \$753.776.038 y representan aproximadamente un por-

centaje de 68%, 28% y el 4% del total de ingresos de la Compañía respectivamente.

A continuación, se presentan los activos, pasivos y estado de resultados por segmento:

	Distribución de gas	Distribución y comercialización de energía	Financiación no bancaria	Total
Diciembre, 2018				
Activos	850.714.528	541.681.553	176.394.960	1.568.791.041
Pasivos	826.457.709	426.695.442	369.563	1.253.522.714
Ingresos	514.421.085	213.348.264	26.006.689	753.776.038
Costos	(436.842.469)	(149.315.446)	(10.921.574)	(597.079.489)
Utilidad bruta	77.578.616	64.032.818	15.085.115	156.696.549
Método de participación	584.548	-	-	584.548
Gastos operacionales	(26.095.324)	(29.635.432)	(1.489.269)	(57.220.024)
Otros, neto	2.738.447	(6.916.961)	(131.972)	(4.310.486)
Resultados de actividades ordinarias	54.806.287	27.480.427	13.463.874	95.750.587
Ingresos financieros	8.741.361	3.085.201	513.532	12.340.094
Gastos financieros	(19.641.925)	(9.595.901)	-	(29.237.826)
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	43.905.723	20.969.727	13.977.406	78.852.855
Impuesto sobre la renta	(14.441.888)	(14.624.423)	-	(29.066.311)
Resultado del ejercicio	29.463.835	6.345.304	13.977.406	49.786.544
Junio, 2018				
Activos	848.135.262	512.037.391	151.667.287	1.511.839.940
Pasivos	831.629.757	389.673.874	412.405	1.221.716.035
Ingresos	474.990.309	201.704.925	24.528.377	701.223.611
Costos	(397.292.567)	(136.371.239)	(9.137.744)	(542.801.550)
Utilidad bruta	77.697.742	65.333.686	15.390.633	158.422.061
Método de participación	280.185	-	-	280.185
Gastos operacionales	(27.210.785)	(28.483.660)	(1.108.442)	(56.802.887)
Otros, neto	9.353.608	(9.192.266)	(151.716)	(9.626)
Resultados de actividades ordinarias	60.120.750	27.657.760	14.130.475	101.908.985
Ingresos financieros	5.902.869	2.210.725	483.855	8.597.449
Gastos financieros	(21.277.323)	(8.977.348)	-	(30.254.671)
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	44.746.296	30.891.137	14.614.330	80.251.763
Impuesto sobre la renta	(18.019.337)	(11.416.279)	-	(29.435.616)
Resultado del ejercicio	26.726.959	9.474.857	14.614.330	50.816.147

32



Nuevas normas y enmiendas no adaptadas

A. NORMAS E INTERPRETACIONES CON APLICACIÓN POSTERIOR EMITIDOS POR LOS MINISTERIOS DE HACIENDA Y CRÉDITO PÚBLICO Y DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO

NIIF 16 ARRENDAMIENTO

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en el año 2016 con fecha de aplicación efectiva por las entidades a partir del 1 de enero de 2019, con aplicación anticipada permitida.

La NIIF 16 reemplazó las guías existentes para la contabilización de arrendamientos, incluyendo NIC 17 arrendamientos, CINIIF 4 determinación si un contrato contiene un arrendamiento, SIC 15 incentivos en operación de arrendamiento operativo y SIC 27 evaluación de la sustancia de transacciones que involucran la forma legal de un arrendamiento.

La NIIF 16 introdujo un solo modelo de registro contable de los contratos de arrendamiento en el estado de situación financiera para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso representando el derecho para usar el activo tomado en arrendamiento y un pasivo por arrendamiento

representando su obligación para hacer los pagos del arrendamiento. Hay exenciones opcionales para arrendamientos de corto plazo o arrendamiento de bienes de muy bajo valor. El tratamiento contable de los contratos de arrendamiento para los arrendadores permanece similar a las actuales normas contables en el cual el arrendador clasifica los contratos de arrendamiento como arrendamientos financieros u operativos.

La naturaleza de los gastos relacionados con los arrendamientos operativos cambiará ya que la NIIF 16 reemplaza el gasto por arrendamiento lineal por un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y el gasto por intereses por los pasivos por arrendamiento.

La entidad ha terminado su evaluación inicial del posible impacto sobre sus estados financieros, pero aún no ha finalizado su evaluación detallada. El impacto real de la aplicación de la NIIF 16 sobre los estados financieros del período de aplicación inicial dependerá de las condiciones económicas futuras, incluyendo la tasa de descuento al 1 de enero de 2019, la composición del detalle de arrendamientos a esa fecha, la última evaluación de la entidad con respecto a si ejercerá alguna opción de renovación de arrendamiento y la

medida en que la empresa escoja usar las soluciones prácticas y las exenciones de reconocimiento.

Hasta ahora, el impacto más significativo identificado es que se deberán reconocer nuevos activos y pasivos por los arrendamientos que se mantienen en:

- Locales para operación de gasoductos u oficinas administrativas
- Bodegas para almacenaje de tuberías u otros

- Locales para PQR (preguntas, quejas o reclamos) y CAC (Centro de Atención al Cliente) para las entidades distribuidoras
- Vehículos para personal administrativo
- Redes eléctricas y relacionados para concesión en CEO
- Servidores para servicios de datacenter
- Escáneres para microfilmación

Al 31 de diciembre de 2018, el efecto por la aplicación de NIIF 16 en el estado de situación financiera es:

Impacto en activos y pasivos por el reconocimiento de NIIF 16 en los Estados Financieros de Gases de Occidente y asociadas

Impacto de la adopción de NIIF 16 al 1 de enero de 2019

Expresado en miles de pesos

Activo

Propiedad planta y equipo por derecho de uso	124.891.993
Activo por impuesto diferido	49.885.678
Total impacto NIIF 16 en el activo	174.777.671

Pasivo

Pasivo por arrendamientos	(165.151.171)
Pasivo por impuesto diferido	(37.897.596)
Total impacto NIIF 16 en el pasivo	(203.048.766)

Patrimonio

Controlante

Propiedad planta y equipo por derecho de uso	(40.259.178)
Impuesto relacionado	13.285.529
Total impacto NIIF 16 en el patrimonio controlante	(26.973.649)

Entidad	Arriendos (cantidad)	Plazo promedio (meses)	Tasa de descuento promedio	Valor (COP)	Impuesto diferido Activo	Impuesto diferido Pasivo	Impuesto diferido Efecto DB Gasto
CEO	48	183	13,64%	2.686.938	814.665	(820.885)	6.221
GDO	42	345	13,76%	8.942.481	2.684.806	(2.701.810)	17.004
ORION	3	120	13,18%	1.257.116	381.771	(384.903)	3.132
TOTAL				12.886.535	3.881.241	(3.907.598)	26.357

Contrato de gestión – Arrendamiento de redes eléctricas CEO

Entidad	Arriendos (cantidad)	Plazo promedio (meses)	Tasa de descuento promedio	Valor activo (COP)	Valor pasivo (COP)	Impuesto diferido Activo	Impuesto diferido Pasivo	Efecto Neto en patrimonio	Efecto en P&G
CEO	1	199	6,26%	112.005.458	(152.264.635)	46.004.437	(33.989.998)	(26.973.649)	1.271.090

NIC 40: PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Se simplifica la explicación sobre cuando existe una transferencia de propiedades de inversión, indicando que una entidad transferirá una propiedad a, o desde, propiedades de inversión cuando, y solo cuando, exista un cambio en su uso. Un cambio en su uso ocurre cuando la propiedad cumple, o deja de cumplir, la definición de propiedades de inversión y existe evidencia del cambio de uso. Aisladamente, un cambio en las intenciones de la gerencia de uso de una propiedad no proporciona evidencia de un cambio de uso. Ejemplos de evidencia de un cambio de uso incluyen:

El comienzo de la ocupación del propietario, o del desarrollo con intención de ocupación por el propietario, en el caso de una transferencia de una propiedad de inversión a propiedades ocupadas por el propietario;

- El comienzo de un desarrollo con intención de venta, en el caso de una transferencia de una propiedad de inversión a inventario;
- El fin de la ocupación por parte del propietario, en el caso de la transferencia de una instalación ocupada por el propietario a una propiedad de inversión; y
- El inicio de una operación de arrendamiento operativo a un tercero, en el caso de una transferencia de inventario propiedad de inversión.

Tendrá impacto en la medida que se presenten transferencias a, o desde, las propiedades de inversión de Promigas y sus filiales.

NIC 19: BENEFICIOS A EMPLEADOS: MODIFICACIÓN, REDUCCIÓN Y LIQUIDACIÓN DE UN PLAN

La enmienda requiere que una empresa vuelva a medir su pasivo o activo neto cuando ocurren cambios en un plan de beneficios definidos.

Estas enmiendas estarán vigentes a partir del 1 de enero de 2019. En la medida que se presenten cambios en el plan de beneficios definidos la compañía medirá los impactos al usar los supuestos actualizados de la nueva medición para determinar el costo anual del servicio y el interés neto.

NUEVO MARCO CONCEPTUAL

El Marco Conceptual revisado incluye: un nuevo capítulo sobre medición; orientación sobre la presentación de informes financieros; definiciones y orientaciones mejoradas como, por ejemplo, la definición de obligación; y aclaraciones en áreas importantes, tales como las funciones de administración, prudencia e incertidumbre en la medición de información financiera.

El nuevo marco conceptual revisado, contiene 6 aspectos relevantes:

1. Análisis de los temas de mayor importancia, de modo que sirviera de base para que la Junta establezca nuevas o actualice las Normas NIIF.
2. Confirma el objetivo de proporcionar información financiera útil para los inversores y aclara la función del inversionista cuando decide invertir en una compañía.

3. Destaca la importancia del reporte financiero en cuanto a rendimientos, es decir la relación ingresos y gastos; y la posición financiera: activos, pasivos y patrimonio. También brinda orientación sobre cómo informar el desempeño financiero de una compañía.
4. Las definiciones de activos y pasivos en el nuevo marco conceptual se centran en los derechos y obligaciones de una compañía. También establece las decisiones para la información a revelar de activos, pasivos, ingresos y gastos, que deberían basarse en lo que es útil para los inversionistas.
5. Explica cómo tomar decisiones con relación a la medición de los activos y los pasivos, es decir cuando usar el costo histórico y cuándo deberían ser medidos al valor actual, en la medida que constituya información útil para los inversores.
6. El nuevo marco conceptual no es un estándar. Es la base para la revisión, actualización o creación de nuevas normas. No reemplaza, ni anula las normas actuales, ni alguno de sus requerimientos.

Este marco será aplicado inmediatamente por IASB, mientras que, por su parte, las empresas lo harán a partir de 2020.

CINIIF 22 TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA Y CONTRAPRESTACIONES ANTICIPADAS

Esta Interpretación aborda la forma de determinar la fecha de la transacción a efectos de establecer la tasa de cambio a usar en el reconocimiento inicial del acti-

vo, gasto o ingreso relacionado (o la parte de estos que corresponda), en la baja en cuentas de un activo no monetario o pasivo no monetario que surge del pago o cobro de la contraprestación anticipada en moneda extranjera, indicando que la fecha de la transacción a efectos de determinar la tasa de cambio a usar en el reconocimiento inicial del activo, gasto o ingreso relacionado (o la parte de estos que corresponda), es la fecha en que una entidad reconoce inicialmente el activo no monetario o pasivo no monetario que surge del pago o cobro de la contraprestación anticipada. Si existen múltiples pagos o cobros anticipados, la entidad determinará una fecha de la transacción para cada pago o cobro de la contraprestación anticipada.

La enmienda indica que una entidad que adopte por primera vez las NIIF no necesitará aplicar la CINIIF 22 a activos, gastos e ingresos de actividades ordinarias que queden dentro del alcance de esa interpretación inicialmente reconocidos antes de la fecha de transición a las Normas NIIF.

NIIF 9: INSTRUMENTOS FINANCIEROS - CARACTERÍSTICAS DE CANCELACIÓN ANTICIPADA CON COMPENSACIÓN NEGATIVA

A efectos de determinar el costo amortizado, una compañía debe considerar los términos contractuales que puedan dar por terminado una relación contractual. Se aclara que independientemente del suceso o circunstancia que provoque la finalización anticipada del contrato, una parte puede pagar o recibir una compensación razonable por esa finalización anticipada. Por ejemplo, una parte puede

pagar o recibir una compensación razonable cuando opta por finalizar el contrato anticipadamente (o provoca la finalización anticipada del contrato por otro medio).

Una compensación negativa se puede dar cuando una característica de cancelación anticipada puede dar como resultado que la parte que provoca la finalización anticipada del contrato puede, en efecto recibir un importe de la otra parte, en lugar de pagar una contraprestación a la otra parte.

Para ilustrarlo, el IASB consideró un préstamo con una característica de cancelación anticipada que puede dar lugar a una compensación negativa. Concretamente, el prestatario y el prestamista tienen la opción de cancelar el préstamo antes del vencimiento y, si se cancela anticipadamente, el importe correspondiente incluye la compensación que refleja el cambio en la tasa de interés de referencia relevante. Es decir, si el préstamo se cancela de forma anticipada (por cualquiera de las partes) y la tasa de interés de referencia correspondiente ha disminuido desde que se reconoció inicialmente el préstamo, entonces el prestamista recibirá efectivamente un importe que represente el valor presente de esos ingresos por intereses perdidos sobre el plazo restante del préstamo. Por el contrario, si el contrato se cancela de forma anticipada (por cualquiera de las partes) y la tasa de interés de referencia correspondiente ha aumentado, el prestatario recibirá efectivamente un importe que representa el efecto de ese cambio en dicha tasa de interés sobre el plazo restante del préstamo.

MEJORAS ANUALES CICLO 2015 - 2017

Las enmiendas sobre la NIIF 3 y 11, indican que una entidad puede obtener el control sobre una operación conjunta por etapas a lo largo de tiempo. En caso de que ocurra, se deberá realizar la baja en cuentas de su participación anteriormente mantenida y reconoce una participación controladora en todos los activos y pasivos de la anterior operación conjunta. Estos cambios son aplicados a los estados financieros que se emitan a partir del 1 de enero 2019.

No se evidencia un impacto en los EEFF de Promigas en la aplicación de esta enmienda puesto que la entidad no posee inversiones en operaciones conjuntas de acuerdo con NIIF 11.

Para la NIC 12, se modifican el párrafo respecto a los efectos de los dividendos en el impuesto a la ganancia, no realizando referencia a la misma NIC 12, si no según lo estipulado en la NIIF 9, indicando que este efecto sea reconocido en el resultado del periodo, otro resultado integral o en el patrimonio, según donde la entidad reconoció originalmente esas transacciones o sucesos pasados. La fecha de aplicación obligatoria para estos cambios es desde el 01 de enero de 2019.

En la NIC 23, se modifican la determinación de la tasa de capitalización sobre los costos susceptibles, en los cuales se toma el promedio ponderado de los costos por préstamos de todos los préstamos recibidos por la entidad durante el periodo, a excepción de aquellos tomados para financiación de activos aptos hasta que sustancialmente todas las actividades necesarias para prestar ese activo para su uso previsto o venta se ejecuten. Para

este último cambio, la fecha de aplicación se realizará a partir del comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el que la entidad aplique por primera vez esas modificaciones.

B. NUEVOS PRONUNCIAMIENTOS CONTABLES EMITIDOS POR EL INTERNACIONAL ACCOUNTING STANDARDS BOARD - IASB A NIVEL INTERNACIONAL:

Durante el año 2018 el Consejo de Estándares Internacionales de Contabilidad IASB emitió nuevos pronunciamientos sobre enmiendas relacionadas con normas ya emitidas o nuevas emisiones de normas que puedan implicar un impacto en la Compañía y sus subordinadas, las cuales son:

NIC 1: DEFINICIÓN DE MATERIAL O CON IMPORTANCIA RELATIVA

Se modifican las definiciones de materialidad e importancia relativa para permitir la adopción anticipada de forma independiente a las modificaciones a las referencias al Marco Conceptual en las NIIFs.

Anterior concepto:

“Las omisiones o inexactitudes de partidas son materiales o tienen importancia relativa si pueden, individualmente o en su conjunto, influir en las decisiones económicas tomadas por los usuarios sobre la base de los estados financieros. La materialidad (o importancia relativa) depende de la magnitud y la naturaleza de la omisión o inexactitud, determinada

en función de las circunstancias particulares en que se hayan producido éstas. La magnitud o la naturaleza de la partida, o una combinación de ambas, podría ser el factor determinante.”

Nueva definición:

“La materialidad o con importancia relativa depende de la naturaleza o magnitud de la información, o de ambas. Una entidad evalúa si la información en cuestión, individualmente o en combinación con otra información, es material o con importancia relativa en el contexto de sus estados financieros tomados en su conjunto.”

En el caso de Promigas no genera impactos sustanciales en la medida que la compañía evalúa cualitativa y cuantitativamente la materialidad de las partidas a presentar.

Los cambios realizados en la NIC 1 y la NIC 8 serán aplicables obligatoriamente a los periodos que empiecen desde el 1 de enero de 2019.

DEFINICIÓN DE UN NEGOCIO (MODIFICACIONES A LA NIIF 3)

La enmienda modifica la definición de negocio con el objetivo de ayudar a las entidades a determinar si una transacción debe contabilizarse como una combinación de negocios o como la adquisición de un activo. Las modificaciones son las siguientes:

- a) aclaran que, para ser considerado un negocio, un conjunto adquirido de actividades y activos debe incluir, como mínimo, un insumo y un proceso sustantivo que juntos contribuyen de forma significativa a la capacidad de elaborar productos;
- b) eliminan la evaluación de si los participantes del mercado pueden sustituir los procesos o insumos que faltan y continuar con la producción de productos;
- c) añaden guías y ejemplos ilustrativos para ayudar a las entidades a evaluar si se ha adquirido un proceso sustancial;
- d) restringen las definiciones de un negocio o de productos centrándose en bienes y servicios proporcionados a los clientes y eliminan la referencia a la capacidad de reducir costos; y
- e) añaden una prueba de concentración opcional que permite una evaluación simplificada de si un conjunto de actividades y negocios adquiridos no es un negocio.

Los impactos de las anteriores modificaciones deben ejecutarse en el momento que ocurran transacciones de adquisición sobre activos y pasivos que pueden considerarse un negocio a combinar en sus operaciones actuales.

Las enmiendas se aplican de forma prospectiva a las transacciones en cuya fecha de adquisición ocurra a partir del comienzo del periodo a 1 de enero 2020.



Hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa

No se conocieron hechos subsiguientes que tengan impacto sobre los estados financieros entre el 31 de diciembre 2018 y el 12 de febrero de 2019.



Aprobación de estados financieros

Los estados financieros consolidados y las notas que se acompañan fueron aprobados para su emisión de acuerdo con el acta No. 210 de Junta Directiva del 12 de febrero de 2019. Estos estados financieros separados y las notas que se acompañan serán presentados en la Asamblea de Accionistas de la compañía el 22 de marzo de 2019. Los accionistas tienen la facultad de aprobar o modificar los estados financieros del Grupo.



GdO

Gases de Occidente